

ACTUS

Assises de la mobilité : tous à table

Trois mois de concertations collectives pour aboutir à un projet de loi devant révolutionner la mobilité : c'est le défi lancé par Édouard Philippe aux élus, associations pros et syndicales, ONG, entreprises et même grand public. **P. 6**



TRANSPORT

La FFC investit dans Transpolis

Afin de ne pas rater la révolution technologique qui se joue, la fédération de la carrosserie vient d'entrer dans l'actionnariat de la première ville-laboratoire intelligente d'Europe qui ouvrira ses portes à Lyon en 2018. **P. 73**

46 923
exemplaires

Mise en
distribution
certifiée



Numéro 51 | Octobre 2017

METIERS

AUTO zepropros

zepros.fr

En se relocalisant au Parc des Expositions de la Porte de Versailles, le salon de l'après-vente joue sa mutation.

Un salon capital pour les acteurs du secteur devant se préparer à la révolution technologique qui s'engage. **P.20**

EQUIP AUTO

...Capital !



La solution pour les pros à **EQUIP AUTO**



17-21
OCTOBRE

PARIS EXPO
PORTE DE VERSAILLES

NOUVEAU
LIEU
PARIS

Stand 1G039

Venez découvrir
toute l'offre Technika
dédiée à 100%
aux pros de l'automobile



Technika

l'exigence des pros



Retrouvez tous nos engagements sur
www.technika.fr

Contactez-nous : 04 73 420 420 - relationcommerciale@flauraud.fr

ÉDITO



Caroline Ridet
Rédactrice en chef

Ça balance pas mal à Paris

Equip Auto réinventé et relocalisé en plein de cœur de la capitale doit réenchanter exposants et visiteurs. Promis, juré, le retour à la Porte de Versailles signe aussi le retour à la « fête » pour une filière au grand complet. La promesse a convaincu. Certains acteurs majeurs, dont on voyait les représentants errer dans les allées de la précédente édition, ont cette fois-ci investi dans un stand ! Il y a donc des retours notables mais aussi des arrivées qui mobilisent les commentaires : PSA qui bouscule le marché de la rechange indépendante avec son arsenal de conquête multimarque, ou encore AAG qui expose en version XXL alors qu'il vient juste d'annoncer son rachat par GPC, titan de la distribution PR américaine, alors même que les acteurs européens n'ont pas encore digéré le règne sur l'Europe de LKQ, l'autre titan US.

Autre actu d'avant-salon qui pourrait défrayer la chronique : notre n° 1 Français, IDLP, qui s'offre les plateformes de Rial (et défunt Orion) dans le Sud et notamment à Lyon. Dans la foulée, Alternative Autoparts ne sera plus adhérent Autolia dès le 1^{er} janvier. De quoi alimenter les conversations !

Et pour alimenter son savoir-faire, les organisateurs promettent du concret avec la mise en scène des innovations, ateliers et « tutos », découverte de nouveaux territoires avec le « high-tech »...

Enfin, Equip Auto servira de rampe de lancement pour notre dernier-né chez ZePros : *ZePros Carrosserie*, qui reprend la formule gagnante d'e notre ligne éditoriale « déclarée d'utilité professionnelle ». Et dans ce *ZePros Auto* que vous avez en main, nous initions une passerelle vers le monde virtuel en mettant des QR codes sur certains articles qui renvoient à des vidéos « tutos » publiées sur notre média social Tokster. Que du concret, on vous dit. ●

LA PHRASE DU MOIS

« C'est une véritable révolution des mobilités que nous devons opérer, ce qui appelle incontestablement une mise à jour de nos politiques. »



Elisabeth Borne,
ministre chargée
des Transports

ACTUALITÉS

Planète

Actualités France

VOS RÉGIONS

Enseignes

EQUIP AUTO

Focus

INTERVIEW JACQUES MAUGE 22

« L'écosystème automobile est en pleine ébullition. Le salon pourra préparer les réparateurs à imaginer cet avenir »

Le président d'Equip Auto attend Bruno Lemaire pour l'inauguration du premier salon de l'après-vente français revenu au cœur de la capitale et totalement réinventé pour coller aux attentes des pros et aux mutations technologiques de l'automobile.



Grand Prix de l'Innovation 2017

Sortir autour du salon

VENTES VN/VO

Distributeurs VN

Showroom

Véhicule connecté

NOUVELLE RUBRIQUE

Distributeurs VO

APRÈS-VENTE

Réparateurs

50 DIGITAL



Autobutler cherche des réparateurs multimarques

La plateforme de devis en ligne géolocalisés débarque en France, et plus particulièrement en Ile-de-France. Double défi pour la place de marché initiée au Danemark, Royaume-Uni et Suède, puis rachetée par PSA en 2016 : séduire une clientèle et fédérer une communauté de réparateurs.

Digital

Technozoom

Carrossiers

BANC D'ESSAI

RECHANGE

Distributeurs Équipementiers

CAHIER TRANSPORT

PEOPLE

EQUIP AUTO

Showroom matériel

NOUVEAUTÉS

04

06

10

18

20

30

32

38

42

44

46

50

58

60

62

66

68

73

78

80

98

PLANÈTE AUTO

Croissance, innovations, plantages et actions. À l'heure de la mondialisation, zappez large avec Zepros !



1 CHINE

Les véhicules thermiques en sursis ?

Après Londres et Paris, Pékin souhaite interdire à terme – pas d'échéance précise pour l'instant – la production et la vente de voitures essence et diesel au profit des véhicules électriques. Pour l'instant au stade de vœu pieu, «un calendrier en lien avec les administrations concernées» devrait ainsi être dévoilé prochainement. Un quota de voitures propres (environ 8 %) devrait ainsi être imposé aux constructeurs dès 2018 sur le total de leurs ventes... Plus qu'ambitieux quand on sait qu'à peine 1,7 % du parc roulant chinois est constitué de voitures propres !

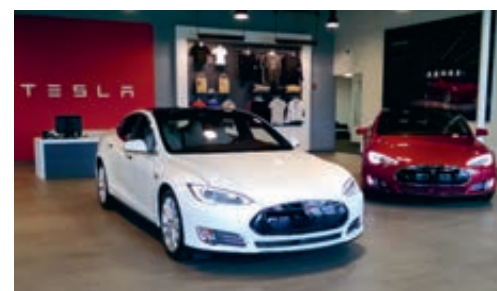
2 ÉTATS-UNIS

Wabco et Nexteer partenaires sur la direction active des poids lourds

Wabco, spécialiste des technologies et services pour la sécurité et la connectivité des poids lourds, a signé un contrat avec l'Américain Nexteer Automotive, leader dans les systèmes avancés de direction et de transmission, pour développer les systèmes de direction active pour les PL de moyen et de fort tonnage. Les deux entités pourront ainsi intégrer la technologie MagnaSteer à la gamme de boîtiers de direction assistée Sheppard – entité récemment acquise par Wabco – devenue



la norme pour les PL et véhicules spéciaux. Cet accord de coopération doit marquer «une étape décisive dans le développement de la conduite autonome des camions», se félicite Jorge Solis, président de la division OE VL, PL & Bus de Wabco.



3 ESPAGNE

Tesla ouvre sa première concession dans le pays

La marque américaine de véhicules électriques hors norme inaugure sa première concession, implantée à Barcelone. Dans la foulée, une seconde ouverture est programmée à Madrid. Selon Tesla, onze Espagnols seraient en attente de recevoir un modèle de la marque. L'Espagne est le cinquième pays sur la carte Tesla en matière de niveau de commande, après les États-Unis, le Canada, l'Allemagne et le Royaume-Uni.



4 LUXEMBOURG

Goodyear investit pour produire ses pneumatiques premium

Le manufacturier a commencé les travaux de construction de sa nouvelle usine de Dudelange qui doit produire dès 2019 quelque 500 000 enveloppes premium à forte valeur ajoutée. Cette nouvelle unité de production, qui a nécessité un investissement de 77 M\$ (64 M€), bénéficiera de postes de travail hautement automatisés et interconnectés en s'appuyant sur le procédé exclusif « Mercury ». Celui-ci doit permettre de produire des pneus premium en petites quantités et sur demande, le tout dans des délais très courts.

5 ROYAUME-UNI

Europcar aurait loué sans autorisation...

Le loueur aurait vendu des contrats de location d'une durée de plus de 84 jours entre juillet 2015 et juin 2017... sans avoir obtenu de licence des autorités britanniques à l'époque. L'enquête en cours du bureau des fraudes devra déterminer les tenants et les aboutissants de cette affaire. En cas de condamnation, l'amende d'Europcar pourrait atteindre 10 % de son CA et les clients ayant loué un véhicule pendant cette période pourraient être partiellement ou totalement remboursés.



6 ALLEMAGNE

Klapper Autoteile passe sous pavillon AAG

Jean-Jacques Lafont n'avait pas fait mystère de sa volonté de mobiliser ses efforts pour consolider ses positions en Allemagne dans une interview accordée l'an dernier dans l'Atlas de la distribution européenne Zepros Distributeurs PR. Car si avec ses acquisitions de 2015 et 2016 - Coler, Bush et Büge - Alliance Automotive Group se classe n° 3 du marché outre-Rhin, c'est « très loin derrière les leaders ». L'acquisition (soumise à l'accord des autorités de la concurrence) de Klapper Autoteile GmbH Co.KG, basé à Bünde avec un portefeuille d'un millier de clients et 7 M€ de CA pour 45 salariés, va permettre au groupe de dépasser 220 M€ de business sur ce marché.



Vite!

ENVIRONNEMENT

Le malus se durcit



Nicolas Hulot attaque le portefeuille en durcissant le malus. Le ministre de la Transition écologique et solidaire va abaisser son seuil d'application à 120 g de CO₂ contre 126 g actuellement – soit 24 % des VN contre 17 % actuellement – et augmenter son montant maximal. Ainsi, un véhicule rejetant plus de 185 g de CO₂ devra payer 10 500 € de malus, contre 10 000 actuellement. Bon pour la planète et les caisses de l'État.

RECONSTRUCTION

Dekra en soutien après Irma



Le groupe Dekra a souhaité participer à la reconstruction des îles de Saint-Martin et de Saint-Barthélemy (Antilles) après le passage de l'ouragan Irma. Sa filiale industrielle a envoyé l'un de ses spécialistes structures. Un travail bénévole avec les autorités locales pour vérifier la stabilité des ouvrages qui ont résisté à l'ouragan, déterminer les zones à risques et participer aux opérations de reconstruction.

CONSULTATION

La FFVE en question



La Fédération française des véhicules d'époque lance une consultation auprès des collectionneurs via un questionnaire en ligne. Objectif : présenter des propositions constructives aux pouvoirs publics pour continuer de rouler avec « leurs véhicules d'hier sur les routes de demain », tout en maîtrisant leur impact sur les nouvelles règles environnementales. Présentation des résultats le 7 février 2018 au salon Rétromobile.

RÉFORME

Un Code du travail ordonné

Plafonnement des indemnités en cas de contentieux, réduction des délais de recours des salariés, possibilité de négocier sans syndicat en dessous de 50 salariés : les ordonnances du gouvernement ciblent toutes les entreprises, dont les TPE/PME, soit la moitié des salariés en France. La réforme vise à « *changer l'état d'esprit du Code du travail. La protection des salariés peut être mieux assurée par des normes négociées entre représentants des salariés et des employeurs* », estime ainsi Emmanuel Macron. La réforme se répartit en trois blocs : articulation des normes de négociation entre la loi, les branches et les entreprises ; dialogue économique et social ; sécurisation des relations de travail. Sélections.

• Négociation dans les PME

Le gouvernement simplifie la négociation dans les petites entreprises sans délégué syndical. Jusqu'à 20 salariés, elles pourront négocier avec de simples employés et, entre 20 et 50 salariés, elles pourront négocier avec un élu du personnel.



« *Notre droit du travail ne répond plus à la diversité des entreprises, des secteurs, des parcours et des attentes des salariés* », estime Emmanuel Macron, le président de la République.

• Recours aux prud'hommes

Le délai de recours après un licenciement est limité à un an pour tous les types de licenciement.

• Barème des indemnités prud'homales

Le plafond des dommages et intérêts est fixé à un mois de salaire en dessous d'un an d'ancienneté. Il augmente d'un mois par année jusqu'à dix ans, puis d'un demi-mois par année. Il ne pourra dépasser 20 mois au-delà de 28 ans d'ancienneté. Pour les TPE (moins de 11 salariés), le plancher est de 15 jours à partir d'un an d'ancienneté. Il augmen-

tera progressivement, pour atteindre deux mois et demi à partir de neuf ans d'ancienneté.

• Indemnités légales de licenciement

Les indemnités légales de licenciement sont augmentées à un 1/4 de mois de salaire par année d'ancienneté, contre 1/5 de mois aujourd'hui. Cela correspond à une hausse de 25 %.

• Les primes négociées dans les entreprises

Les entreprises pourront, par accord majoritaire, négocier les primes, qui sont aujourd'hui du

domaine de la branche professionnelle.

• Compte personnel de prévention de la pénibilité

Le compte pénibilité est maintenu sur les six critères (travail de nuit, répétitif, en horaires alternants ou en milieu hyperbare, bruit et températures extrêmes). Quatre critères (manutention de charges lourdes, postures pénibles, vibrations mécaniques, risques chimiques) sortent du compte à points et le droit au départ anticipé à la retraite est lié à la reconnaissance d'une maladie professionnelle. ●

CONCERTATIONS

Assises de la mobilité : tous à table

Trois mois de concertations collectives pour aboutir à un projet de loi censé révolutionner la mobilité au sens large : c'est le défi lancé par le gouvernement et porté par Elisabeth Borne, la ministre des Transports, aux élus, associations pros et syndicales, ONG, entreprises et même grand public (via une plateforme Web). L'idée est belle, mais le chantier sur le terrain est énorme...

Des intentions louables...

Car jusqu'en décembre et partout en France, tout ce petit monde doit débattre sur l'environnement, la révolution numérique, les fractures sociales et territoriales, l'intermodalité, la sécurité, la gouvernance et le financement.

Le Premier ministre Édouard Philippe et la ministre des Transports ont ouvert l'événement en évoquant « *un secteur des transports en pleine révolution* », avec la nécessité de « *s'assurer que ces différentes réponses en termes de mobilité sont bien connectées entre elles et de manière fluide* ».



« *Les Assises de la mobilité doivent repenser le transport dans sa globalité, ses usages, ses techniques et les politiques publiques* », dixit E. Philippe.

Soit. Et dès le top départ, les propositions ont fusé, de l'électrification du parc à la mobilité autonome, de la lutte contre la vulnérabilité liée à la mobilité aux solutions de covoiturage intégrées dans les services publics de mobilité... Tous veulent profiter de ces Assises pour sortir d'un

modèle de transports jugé « *à bout de souffle* ».

... mais pas sans couac!

Ces échanges doivent aboutir à des solutions concrètes et rapides puisque le projet de loi doit être proposé début 2018 ! Las, dix jours après leur lancement en septembre, les Assises étaient déjà victimes de leur succès : les présidents des régions ont menacé de se retirer pour dénoncer la suppression d'un fonds de soutien de l'État de 450 M€. La Fédération des Motards en Colère s'est étranglée de voir que les deux-roues n'étaient pas conviés. Idem pour le TRM (lire page 73). Et il va falloir mettre sur la table le financement des projets retenus. ●

FORMATION

Muriel Pénicaud : « Seulement 7 % des jeunes sont en alternance. Un chiffre insuffisant... »

La ministre du Travail, de l'Emploi, de la Formation professionnelle et du Dialogue social veut mobiliser les régions et les partenaires sociaux pour réformer l'apprentissage. Objectif : faire sauter les verrous qui bloquent l'apprentissage et l'alternance en France. Ce sera l'une de ses grandes réformes. Muriel Pénicaud s'explique pour Zepros*.



« L'apprentissage sera l'une de mes priorités d'actions durant ce quinquennat. Le ministère du Travail est très engagé avec les régions, les entreprises et les centres de formation », affirme Muriel Pénicaud.

Quelle est la situation de l'apprentissage et de l'alternance en France ?

Muriel Pénicaud : Nous avons cette excellence de la filière de l'alternance et de l'apprentissage en France, mais nous sommes en retard sur le nombre d'apprentis et d'alternants en Europe. Parmi les jeunes de 16 à 26 ans, seulement 7 % sont en alternance ou en apprentissage. Un chiffre insuffisant d'autant que c'est l'un des dispositifs les plus efficaces en termes d'accès à un emploi qualifié. Aujourd'hui,

six à sept mois après la fin du contrat d'apprentissage, 65 % des apprentis ont déjà un emploi.

Quelles sont les pistes pour réformer l'apprentissage et inciter les entreprises à accueillir ces jeunes ?

M. P. : Nous allons réaliser un diagnostic partagé que nous soumettrons à concertation avec les partenaires sociaux. Une réforme est nécessaire pour dynamiser

ces filières de formation mais il est trop tôt pour dire qu'elles en seront les mesures concrètes. Il faut rencontrer les syndicats, les régions et les opérateurs terrain, comme les Compagnons du Devoir ou les fédérations professionnelles. Tous les métiers sont en train de se transformer avec les nouvelles technologies,

les nouveaux produits, les nouveaux services et la transition énergétique.

En avez-vous déjà discuté avec le ministre de l'Éducation nationale ?

M. P. : Nous sommes en adéquation totale sur le sujet. Notre priorité est l'orientation professionnelle des jeunes. L'image de l'apprentissage ne correspond plus à la réalité. Il ne faut plus qu'il soit vu comme une solution de secours, mais comme une voie majeure. Nous voulons mettre l'apprentissage et l'alternance sur le même plan que les autres filières. ●

Propos recueillis par **Jérémy Becam**

* À l'occasion de la présentation des 39 participants français aux WorldSkills d'Abu Dhabi 2017 (du 15 au 18 octobre)

RÉGIME SOCIAL

Le RSI se rebiffe



Louis Grassi, président national du RSI, organise la riposte face à un gouvernement anti-RSI.

Coup de chaud chez les présidents des caisses régionales du Régime social des indépendants (RSI). Dans un dernier instant de survie, ces derniers se muent en lanceurs d'alerte face à l'intégration programmée des travailleurs indépendants au régime général. Louis Grassi, le président national du RSI, défend

son organisme auprès des acteurs de la réforme, au moment où se finalise la rédaction du projet de loi de financement de la Sécurité sociale (PLFSS) pour 2018. L'incompréhension et le sentiment d'injustice prévalent : « La spécificité des travailleurs indépendants sur l'ensemble des risques, prestations, retraite et recouvrement doit impérativement perdurer à travers une organisation dédiée. Nier les conséquences de cette réforme brutale tendant à l'étatisation de la protection sociale des travailleurs indépendants aura des conséquences catastrophiques pour la gestion de ces entreprises. Le gouvernement nous prépare une usine à gaz. Nous nous devons d'alerter, par tous les moyens. » Les administrateurs du RSI envisagent même de nouveaux moyens d'action, voire de cesser toute collaboration avec le gouvernement. ●

TRAJETS PROFESSIONNELS

Carton rouge pour les pros au volant

Trop de téléphone, de vitesse et de fatigue chez les conducteurs professionnels : c'est ce que révèle le treizième baromètre Axa Prévention. Le rapport parle d'ultra-dépendance au portable avec 65 % des sondés parlant et conduisant en même temps, 36 % envoyant ou lisant des SMS et 58 % suivant un itinéraire sur le GPS de leur smartphone. 52 % prennent le volant ou continuent de conduire alors qu'ils sont fatigués. Et 43 % conduisent sans s'arrêter pendant 4 ou 5 heures d'affilée. Les pros sont également plus pressés que tout le monde : 9 sur 10 roulent trop vite.

La vitesse et l'alcool restent une réalité...

Les excès de vitesse modérés – dans la limite de 20 km/h au-dessus de la vitesse autorisée – sont largement répandus, mais sur autoroute, 17 % roulent à plus de 160 km/h et 54 % à 140-150 km/h. Sur le réseau secon-



daire, c'est encore plus flagrant avec 29 % roulant à 120-130 km/h et 66 % à 100-110 km/h. En ville, 80 % ne s'arrêtent pas au feu orange, 41 % roulent à 65 km/h et 49 % n'ont visiblement pas de clignotant sur leur véhicule pour doubler ou tourner. Et pour achever ce joli tableau, le déjeuner bien arrosé est toujours une réalité pour cette population d'actifs avec 30 % de conducteurs prenant le volant avec plus de deux verres d'alcool et 7 % après avoir bu quatre ou cinq verres. Dans le panel d'Axa (1476 automobilistes), 61 % des conducteurs pros sont des hommes, 57 % ont entre 26 et 45 ans, 19 % sont des cadres et 19 % des ouvriers. Ils parcourent 25250 km par an. ●

Vite !

SÉCURITÉ ROUTIÈRE

Un livre blanc pour le gouvernement



L'association 40 Millions d'Automobilistes a remis au gouvernement son livre blanc. Vingt-et-une propositions rassemblées en sept thématiques sont destinées à lutter contre l'alcool et les stupéfiants au volant, réorienter la politique de sanction de la vitesse excessive, renforcer la prévention et la formation à la conduite, améliorer les infrastructures routières... Voir lesquelles seront retenues.

ACCIDENTS DU TRAVAIL

Tendance à la baisse depuis 15 ans

En diminution depuis 2002, les accidents du travail, trajet et maladies professionnelles ont atteint le million en 2016, dont 764 000 avec arrêt de travail ou incapacité permanente (-0,3 %). Les accidents de trajet sont en hausse de 1,2 %, pour la deuxième année consécutive. Les troubles musculo-squelettiques reculent de 4,1 %, les maladies liées à l'amiante de 9,5 %. Le nombre de reconnaissances de cancers professionnels (hors amiante) et les affections psychiques sont en hausse, respectivement de 10 % et 40 %.

ASSURANCES

Pacifica assure les artisans

La filiale d'assurances dommages de Crédit Agricole Assurances lance « Véhicule Professionnel », une assurance dédiée aux pros. Au menu : protection corporelle avec indemnisation jusqu'à 1 M€, assistance 0 km et véhicule de remplacement (30 jours), indemnisation en valeur d'achat pour les véhicules de moins de trois ans, tarification sur mesure et adaptée aux besoins des clients et prévention. Pacifica assure 150 000 artisans, commerçants et professions libérales.

Vite!

CARTE GRISE

20 départements passent en dématérialisé

Depuis le 2 octobre, les demandes de carte grise des véhicules se font sur Internet et plus en préfecture. Sont concernés dix-huit départements des régions Grand Est et Bourgogne-Franche-Comté, ainsi que les départements de Seine-et-Marne et du Val-de-Marne. À partir du 6 novembre, le dispositif sera étendu à toute la France. Huit centres d'expertise et de ressources des titres (CERT) seront installés à Paris, Amiens, Clermont-Ferrand, Poitiers, Nîmes et en Guadeloupe, à La Réunion et à Mayotte.

EXPERTISE

Les experts répondent au CNPA



Suite à la volonté exprimée par l'organisation professionnelle d'insérer le libre choix des experts (lire page 65), la confédération française des experts automobiles a réagi. «Le CNPA n'a pas de légitimité pour prendre une telle position sur notre profession [...], qui est suffisamment organisée avec des instances légalement représentatives pour conduire son destin, en étroite relation avec le ministère de l'Intérieur et les partenaires de son écosystème.» La CFEA va donc inviter le président du CNPA pour «clarifier les positions de chacun».

ENTRETIEN ÉCOLOGIQUE

La Fiev adhère à Eco Entretien

La fédération, qui rassemble les équipementiers, rejoint l'Association Eco Entretien. La Fiev renforce ainsi de ses 120 membres équipementiers le dispositif créé par la Feda. La chaîne de valeur sur l'après-vente automobile est ainsi quasiment au complet avec les groupements de distributeurs et leurs enseignes garages, certaines enseignes de centre autos et de spécialistes. Ne manque plus que des représentants de l'après-vente constructeur.

TRANSITION ÉNERGÉTIQUE

2040, année zéro

D'ici trois ans, la fiscalité entre le diesel et l'essence sera alignée et en 2040, il n'y aura plus de véhicules thermiques, a annoncé Nicolas Hulot dans son Plan Climat. Fini l'essence et le diesel pollués. Vive l'électrique ! Le ministre de la Transition écologique et solidaire force ainsi les constructeurs à accélérer sur leurs solutions palliatives (hybridation, électrification) pour parvenir à ce résultat. Il va falloir investir beaucoup plus en R&D car les véhicules 100 % électriques actuels ne répondent que partiellement à la demande (milieu périurbain, kilométrage strict et batteries onéreuses). Sans parler des bornes de recharge encore disséminées.

Le diesel discriminé...

Quant à la convergence essence-diesel, certaines voix s'élèvent contre cette mesure discriminatoire à l'encontre des ménages à faibles revenus, même avec

une prime à la conversion, pertinente mais jugée insuffisante (lire page 46). «Les propriétaires de voitures à fort kilométrage, généralement acquises d'occasion, n'ont pas d'autres choix de mobilité. 66% des Français utilisent leur voiture quotidiennement. Et le parc roulant de neuf ans est composé à 70% de véhicules diesel», souligne ainsi Fabrice Godefroy. Le président de l'association Diéséliste de France prend son bâton de pèlerin. «Le diesel émet entre 15 et 20% d'émissions de CO₂ de moins qu'un modèle essence comparable et consomme environ 25% de carburant de moins. Sans le diesel, il sera particulièrement difficile de respecter les strictes normes d'émission de CO₂», explique Fabrice Godefroy. C'est encore sans compter sur les 40 % de nouveaux véhicules essence immatriculés dotés de trois ou quatre cylindres turbo à injection directe. Des petits moteurs performants, mais éga-



« Supprimer le diesel en France revient à s'opposer à l'objectif mondial de diminution des émissions des gaz à effet de serre établi lors de la COP21 », juge F. Godefroy.

lement polluants car ils émettent des particules fines.

... une exception pour les Euro 4 et 5

On estime que d'ici à 2020, les particules émises par les modèles essence pourraient dépasser celles émises par le diesel. Le président de Diéséliste de France note cependant un certain rééquilibrage en faveur des véhi-

cules diesel dans les mesures annoncées par N. Hulot. En effet, en élargissant la prime à la conversion aux VO estampillés d'une vignette Crit'Air jusqu'au niveau 2, il intègre de facto les diesel Euro 4 et 5 (date d'immatriculation à partir de 2011). Un bon marqueur qui semble présumer que le gouvernement veut tout même laisser une place au diesel dans son plan mobilité. ●

UBÉRISATION

Denis Jacquet : « La digitalisation doit être partagée pour créer de la valeur »

«Ce qui s'anticipe mal se vit mal.» Partant de ce précepte, Denis Jacquet*, le président de l'Observatoire de l'Ubérisation, combat l'idée d'une paupérisation de la société et des travailleurs. Et de réfuter le fait que la digitalisation des métiers générerait au pire des sans-emploi et au mieux, des travailleurs sous-payés, sorte d'esclaves des temps modernes. «Faux. Le vrai esclavagisme, c'est de ne pas avoir d'emploi. Mieux vaut un job mal payé que pas de job du tout, car le travail est un facteur d'intégration, avec l'objectif ensuite de grimper l'échelle sociale.»

Réinventer le travail

Pour le président, l'émergence d'Internet a permis de décloisonner les esprits et de faire comprendre que tout est possible. La mondialisation est en marche. «Sauf qu'elle fait peur car elle prive



Le cumul des bonnes appréciations – notations – peut justifier aux yeux des consommateurs un prix plus élevé, selon D. Jacquet, président de l'Observatoire de l'Ubérisation.

les gens de leurs repères, faisant (re)naître chez certains un communautarisme exacerbé. Il ne faut pas avoir peur. Les nouvelles technologies et la digitalisation ont les capacités de restaurer de la confiance, de réinventer le défi du travail sous d'autres formats, dans le fond et la forme.

Pour être rentable, une entreprise doit être souple et flexible, ne pas être enfermée dans des carcans réglementaires, avoir le choix entre faire appel à des salariés en CDI (le mode le plus courant à 90% dans le monde, 85% en France) ou des travailleurs indépendants. Et surtout, remettre

la qualité au cœur des préoccupations.»

De nouveaux critères

En clair, le digital ne signifie pas forcément une prestation basse de gamme avec pour seul but de concurrencer uniquement par les prix bas. «La qualité crée de la marge et à terme de l'emploi.» Et sur ce sujet, il plébiscite la notation des sites, «qui permet de mettre en avant objectivement la qualité d'une prestation...» Dans son monde idéal, la notation remplacerait la norme, «un seuil défini par des lobbies». D. Jacquet prône enfin la liberté de choix de l'individu, celle de décider de son statut de salarié ou d'indépendant, «sachant qu'il ne s'agit pas de détruire le contrat de travail. L'essentiel est que le travailleur ait le choix de son modèle social.» ●

* Convité par Philippe Paulic, président du groupe de presse Zepros et du média social Tokster.



Conçus pour vos trajets quotidiens

Laufenn
Journey in Style

S FIT EQ
Pneus été Ultra Hautes Performances

G FIT EQ
Pneus été Hautes Performances



Journey in Style = Voyagez avec style
Hankook France SARL : Le Patio, 35-37 rue Louis Guérin, 69100 Villeurbanne, France

laufenn.com/fr



30 JOURS dans vos REGIONS

Votre entreprise innove, déménage, propose un nouveau service. Parlez-nous de vous !
m.blancheton@zepros.fr

68 MULHOUSE

Premier salon du VU dans le Grand Est

Le premier salon du véhicule utilitaire dans le Grand Est a eu lieu au Parc Expo en septembre. Carton plein pour cet événement qui a réuni quatorze marques de VU s'adressant aux artisans et professionnels à la recherche du bon outil de travail. Une belle initiative de l'Union des corporations artisanales de Mulhouse Sud-Alsace.

49 CHOLET

La concession Renault primée



La concession Jean Rouyer Automobiles Renault de Cholet a reçu le titre Dealers of the Year 2016. Elle fait partie des 100 meilleures concessions du constructeur dans le monde et des 10 meilleures françaises. Dirigée par Xavier Goujon, la concession avait déjà été récompensée pour ses performances commerciales en 2014.

54 RICHARDMÉNIL

Fra Presse sympa...

Participer à une opération humanitaire, c'est toujours bon ! Fra Presse a prêté fin juillet un 19 tonnes à l'association Espoir d'Orient. L'ONG a pu ainsi livrer à bon port du matériel médical à l'hôpital de Chisinau en Moldavie. Le PL a avalé les 5 000 km tranquillement. Joli geste.



85 | LES BROUZILS

Un garage expose sa Cox électrique à Equip Auto

Jeune patron du garage Brouzils Auto (dix salariés) spécialisé dans la rénovation des anciennes, Jérémy Cantin a eu le déclic au moment du Diesel-gate. Pourquoi ne pas électrifier une bonne vieille Coccinelle, qu'il restaure dans son garage ? Faute de cadre légal, il s'est lancé dans un prototype en adaptant un kit venu des États-Unis. « Avec l'équipe et hors temps de travail pour ne pas affecter la rentabilité du garage. » Soutenu par le Département, la Région, Michelin et Volkswagen pour l'homologation, Jérémy Cantin a dévoilé sa Cox électrique, une première nationale,

lors du Vendée Énergie Tour en juin dernier. Et le proto va avoir les honneurs d'Equip Auto sur le stand de la FNAA (3D006). « Je participe avec la FNAA à la mise en place d'un cadre légal de conversion par les pros, histoire de garder la main si on interdit les moteurs thermiques », ajoute Jérémy Cantin, qui pense à l'électrification de voitures de collection pour leur permettre de continuer à rouler, mais pas seulement. En attendant l'homologation, le garagiste est prêt à traiter les précommandes déjà adressées à Brouzils Auto. ●

Thierry Goussin



La conversion de la Cox à l'électrique est réversible en trois jours afin de conserver la valeur de collection du véhicule.

17 | DOMPIERRE-SUR-MER

BH Car déménagement et vend désormais des VN



Un an après sa création, l'agence BH Car a quitté ses locaux originels de Saint-Xandre pour rejoindre un bâtiment plus spacieux sur la zone de la Corne Neuve à Dompière-sur-Mer. Il faut dire que l'arrivée d'un troisième associé, il y a quelques semaines, a rendu les anciens locaux exigus. « D'autant que pour assurer le développement de l'activité, nous accueillerons un quatrième collaborateur en octobre », annonce Yohann Lehoucq, cogérant de l'agence. Mais ce déménagement

va également être l'occasion pour l'entreprise de tester deux nouvelles activités – la vente de VN et le dépôt-vente – qui viendront compléter la mise en relation de vendeurs et d'acheteurs de VO, son activité principale. Les VN de toutes marques proviendront de surplus de concessions européennes, « avec des stocks disponibles selon les arrivages. Toutes les voitures bénéficieront de la garantie constructeur », conclut Yohann Lehoucq. ●

Jean-Sébastien Thomas

RHÔNE-ALPES

Isocar poursuit son déploiement

Lancée en 2011 avec huit garages affiliés couvrant cinq départements, l'enseigne portée par le groupe Laurent continue de construire son maillage autour de son « camp de base » en Rhône-Alpes. Depuis le début de l'année, sept nouveaux adhérents sont venus compléter les soixante-huit garages portant les couleurs Isocar : Garage Meca Center (Samuel Ribolzi à Puy-Saint-André – 05), Félines Auto

(Hervé Cheval à Félines – 07), X&D Garage (Wu Xianqi à Romans-sur-Isère – 26), Garage du Bourg-Chirens (Guillaume Burette à Bourg-Chirens – 38), Garage La Bourgere (Thierry Richerd à Dolomieu – 38), Select Car (Joël Guerreiro à Marcilly-d'Azergues – 69) et Auto VMC (Afrim Berisha à Vaulx-en-Velin – 69). Au total, le réseau couvre onze départements du quart sud-est de l'Hexagone. ●





LOIRE

Le groupe Garcia muscle son réseau de carrossiers

Yoann Garcia, patron du groupe de carrosseries* Garcia basé à Roanne (42), consolide parallèlement ses deux dernières acquisitions réalisées en 2017 : la carrosserie Ara Classic à Ouches et l'atelier Fusil à Chauffailles. Avec Ara Classic, le jeune entrepreneur met la main sur une affaire spécialisée dans la restauration de véhicules anciens plutôt haut de gamme (Aston Martin, Corvette, Delage). L'équipe initiale de deux personnes a été renforcée. Elle est composée de deux tôliers-formeurs, d'un carrossier-peintre et d'un mécanicien, en l'occurrence Mickaël Sapin, un ex de Renault Sport, spécialiste des rallyes. L'atelier a été confié à Daniel Chalancon, «feronnier de formation passionné d'auto». Le site Fusil a également été renforcé. L'équipe de neuf



À 37 ans, Yoann Garcia a constitué un groupe majeur sur la Loire.

personnes a été complétée par un mécanicien et une responsable de vente VN et VO pour le groupe. À Ouches, le site passera de 700 à 1 700 m² et à Chauffailles, un atelier de mécanique, un showroom et de nouveaux bureaux sont programmés. L'investissement, hors acquisitions foncières, est de 300 000 € et les travaux seront terminés en mars 2018. ●

Vincent Riberolles
* Carrosserie Garcia, Carrosserie Mignard, Loire Remorquage et MovisamCar.



RHÔNE-ALPES

Jean Lain poursuit ses emplettes



Le nouveau centre VO du groupe Jean Lain est installé en banlieue de Grenoble et surfe sur un marché porteur.

L'acquisition des actifs du groupe Suma par le distributeur sur le bassin grenoblois a été finalisée en juillet dernier. Le groupe Jean Lain, basé à Chambéry, avait déjà racheté à Philippe Gourdel en début d'année la concession Toyota-Lexus SPAA de Seyssinet. Désormais, les sites Volkswagen, Volkswagen Utilitaires, Seat et Skoda de Fontaine, la concession Audi d'Échirolles, les affaires Volkswagen, Volkswagen Utilitaires, Seat et Skoda de Voiron et enfin Volkswagen à Crolles complètent son portefeuille. L'activité carrosserie a été

réorganisée et un nouveau site dédié aux VO a ouvert à Seyssinet. Il s'inscrit dans un contexte très porteur puisque les ventes VO du groupe sont en progression de 10 % avec 10 100 véhicules pour 2017. Le groupe vient d'investir 10 M€ pour son nouveau centre à Cessy. Il intègre les marques Audi, Volkswagen, Volkswagen Utilitaires, la réparation des véhicules Skoda et Seat ainsi qu'un parc de 1 000 VO. L'activité du groupe atteindra 600 M€ de CA cette année, en hausse de 10 % à périmètre constant. ●

V. R.

44 | NANTES

CosmétiCar s'implante

Sébastien Henry, nouveau franchisé du réseau CosmétiCar, a lancé son activité avant l'été, dans un contexte favorable pour le nettoyage sans eau du fait de la restriction d'eau appliquée en Loire-Atlantique. Démarrant en unité mobile, le franchisé souhaite ouvrir un centre fixe dans les mois à venir.

57 | TRÉMERY

Bauden chez PSA



Nom : Bauden. Prénom : Marc. Signe particulier : nouveau directeur du pôle industriel Trémery-Metz du groupe PSA. Le successeur de Laurent Vergely occupait un poste similaire en Chine à l'usine de Shenzhen. Le nouveau directeur arrive avec le challenge du lancement de nouvelles motorisations, dont une électrique.

63 | ST-GENÈS-CHAMPANELLE

Agents doubles dans le relais 208



Deux agents de la marque au losange participaient au relais 208 des Rencontres Peugeot Sport sur le circuit de Charade. Benjamin Mosson, 35 ans, agent à Marsannay-la-Côte, pole position aux essais, a terminé quatrième de l'endurance de 6 heures avec Antoine Pretin. Vincent Balendras, qui dirige le garage Peugeot de Mouy-Bury, partageait le volant de sa voiture de course avec Stéphane Nevers, agent Renault à Garches qu'il a connu lors de son apprentissage au Garac à Argenteuil.



63 | CLERMONT-FERRAND

Ewigo : l'agence sans risque

Franchisée au réseau Ewigo qui s'est inspiré de la technique de vente pour les transactions immobilières, l'agence clermontoise implantée en centre-ville prend en charge la vente du véhicule (moins de 100 000 km, moins de dix ans). «Le particulier ne souhaitant pas prendre de risque avec Le Bon Coin nous confie la transaction et nous nous occupons de tout : annonce avec photos, garantie de deux ans grâce à eCar, financement de quatre ans et reprise.» Aidés par le logiciel Pige Auto qui laisse des

messages chez les annonceurs, deux commerciaux recherchent les VO, fixent une valeur et négocient les mandats. «Notre objectif est de vendre au meilleur prix en donnant satisfaction au mandant. Un véhicule sur deux est acheté sans avoir été essayé et il peut être livré dans toute la France à partir de 200€.» Avec vingt ventes par mois et des commissions supplémentaires (en cas de financement ou d'extension de garantie), Ewigo, qui travaille sans stock, est une affaire qui tourne. ●

Jean-Pierre Raynaud



Xavier Boilon (directeur de l'agence) avec Marine Royet et Rémi Aubert.



67 | HAGUENAU

Gest'Europe Expertise conseille les MRA

Sébastien Wasser est à la disposition des MRA et carrossiers en Alsace et au-delà pour soutenir la création et le développement de leur garage. Ce spécialiste de la gestion et de l'entrepreneuriat accompagne depuis 2010 les dirigeants du secteur auto, TPE et PME, dans l'organisation de l'atelier, les achats et les ventes, l'administration, etc. «Je les accompagne dans la durée.

Par exemple, avec un client qui avait un CA de 1,6 M€ avec une seule marque, on est passé à 3,3 M€ en sept ans, et nous prévoyons une seconde marque pour dépasser les 4 M€», explique-t-il. Autre axe fort de son action, la com'. «Être adhérent de réseau ne suffit pas, il faut communiquer aussi soi-même parce que c'est la relation directe avec le client qui prime.» ●

Christophe Nagyos



« Mon objectif est de sortir le patron de garage de l'isolement et de lui apporter de la sérénité », indique Sébastien Wasser.

© Frank Kobi



68 | VIEUX-THANN

Technic Pare-Brise change de place



Frédéric Beuf dans son nouvel atelier.

Frédéric Beuf vient d'ouvrir à Vieux-Thann son nouvel atelier de remplacement de pare-brise. Installé depuis dix ans à Wittelsheim, «je n'avais pas assez de place pour les utilitaires», explique-t-il. C'est maintenant chose faite pour remplacer tous les vitrages pare-brise, latéraux et arrière, la rénovation d'optiques ainsi que la réparation des méca-

nismes lève-vitres et les petits bobos de la voiture ou du camion. En guise de bienvenue, ce carrossier de formation, qui a concentré ses prestations sur la visibilité du véhicule, offre la franchise d'assurance dans la limite de 100 € ! Et il encaisse le paiement de ses interventions après remboursement des assureurs... ●

C. N.



38 | BOURGOIN-JALLIEU

L'EFMA consolide son pôle Auto

Le centre de formation géré par la Chambre de Métiers de l'Isère revient de loin, et particulièrement sa section Carrosserie-peinture. «Il y a trois ans, nous nous demandions s'il fallait la maintenir, la demande en main-d'œuvre ayant beaucoup reculé», expliquait en 2016 Georges Burba, ex-président de la CMA. Grâce à l'AFNA, le pôle Automobile de Bourgoin-Jallieu a pu anticiper la relance des besoins, dont les véhicules électriques. La section Carrosserie est toujours là avec 64 jeunes en apprentissage et au total 205 élèves (CAP, Bac Pro, CEP) sont arrivés cette année, contre 150 élèves auparavant. «La section Maintenance est la plus importante avec 131 jeunes. On ne pourrait pas en accueillir beaucoup plus», souligne Angélique Lecomte, responsable du pôle. L'EFMA a beaucoup investi ces dernières années sur le pôle Auto avec 400 000 € engagés pour la mise



La formation sur les VE devient de plus en plus incontournable.

à niveau des locaux. Jusqu'en 2018, le chantier en rénovation thermique sera mené. Dans ces espaces modernisés, l'EFMA accueille la première promotion de six personnes dans le cadre de son nouveau BTS Maintenance option «Véhicules de particuliers», créé en partenariat avec le Greta Nord Isère. Cette formation s'inscrit dans un contexte plus favorable pour les jeunes puisque le nombre d'offres de placements en entreprise augmente. ●

V. R.



84 | LE PONTET

Nouvelle agence pour AramisAuto

Le spécialiste de la vente en ligne de VN et VO reconditionnés a inauguré fin juin au Pontet une 29^e agence avec son nouveau concept pour consommateurs ultra-connectés : ambiance cosy et chaleureuse, showroom de 1000 m², bar digital, écran permettant de visualiser à 360° les véhicules... AramisAuto n'oublie pas la relation commerciale traditionnelle, avec des conseillers chargés d'accompagner le client dans son choix en termes de véhicule ou de financement, parmi les 2 000 modèles et 30 marques au catalogue. L'acteur du Web s'appuie sur ses engagements historiques : le satisfait ou 100 % remboursé



L'agence AramisAuto du Pontet compte deux conseillers commerciaux, un expert VO, un chargé de livraison et un chef d'agence.

pendant 15 jours ou 1 000 km, le zéro frais d'entretien pendant un an ou 15 000 km, la garantie jusqu'à cinq ans sur les VO reconditionnés en usine et une réponse de principe immédiate sur une demande de financement et sans frais de dossier. «Nous avons

constaté qu'une part importante du trafic sur le site Web provenait du Vaucluse. Cette implantation permet de resserrer le maillage du réseau d'agences en Paca», explique Nicolas Bossard, directeur régional d'AramisAuto. ●

Olivier Muselet

GRAND OUEST

Ouest France à 360°

Les places de marché Ouest-france-auto.com et Zoomcar.fr proposent désormais de visualiser certains VO en 360°. Les professionnels de l'auto peuvent y publier ces formats via un player universel développé par la start-up vendéenne Stampyt. Le groupe Dubreuil a collaboré à cette innovation.

54 DOMBASLE

AD Carrosserie s'installe

Après Chanteheux, Dombasle-sur-Meurthe ! Guillaume Henry vient d'ouvrir sa seconde carrosserie (sous la bannière AD) du côté de la zone artisanale Clémenceau. C'est au lycée pro Levassor, juste à côté, que Guillaume Henry a fait ses études. La nouvelle carrosserie, dont le responsable du site est Sylvain Alizani, a créé trois emplois.

74 SCIONZIER

Deuxième centre en Haute-Savoie

Norauto pose ses valises à Scionzier : surface de vente de 250 m² et six baies d'accueil atelier composent le centre auto. Il s'agit du deuxième centre franchisé de Haute Savoie après La Roche-sur-Foron. C'est également la seconde entité de Francis Soler, franchisé Norauto depuis 2013.



LORRAINE

La donne est revue pour le contrôle technique

Exactement 83 975 contre-visites l'an passé, soit 12 % des 667 828 contrôles techniques effectués en Lorraine ! Quid de demain ? Avec l'arrivée de normes plus drastiques en la matière, il est probable que l'activité des centres de contrôle et des garages va littéralement exploser. Une bonne chose en termes d'activité, mais cela va nécessiter de gonfler un peu les équipes... Une donne mise en

avant notamment par la branche Contrôle technique du CNPA dans la région. Autre voyant allumé : la qualification des opérateurs. Aujourd'hui, un titulaire de CAP avec plus de cinq ans d'expérience dans la réparation automobile peut prétendre à un poste de contrôleur technique. Demain, avec les nouveaux critères, la qualification minimum sera d'avoir un Bac Pro. ●

Emmanuel Varrier



L'évolution du contrôle technique interroge les professionnels du Grand Est, notamment sur la qualification des opérateurs.



QUAND ON EST PRO, ON AIME CONFIER SON VÉHICULE À UN PRO

ENTRETIEN | MÉCANIQUE | PNEUS | PETITE CARROSSERIE⁽¹⁾ | VITRAGE

UN SEUL INTERLOCUTEUR POUR L'ENSEMBLE DE VOS BESOINS !

- 144 prestations **avec ou sans rendez-vous**
- **Tarifs préférentiels** négociés
- Modes de **facturation adaptés**
- Prêt gratuit d'un **véhicule de courtoisie**⁽²⁾
- **Équipe dédiée**
- **Plateforme web** de gestion de votre flotte norautopro.com

0 969 324 224

Service gratuit
+ prix appel



390 CENTRES EN FRANCE | DE 8H-20H | NORAUTOPRO.COM

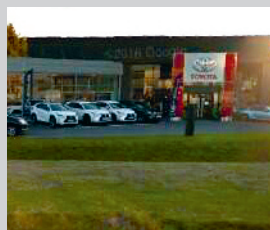


(1) Prestation réalisée par un partenaire de Norauto. (2) Voir conditions en centres Norauto participants. Société Norauto France, SAS au capital de 112 881 000€, ayant son siège social 511 à 589 rue des éringats - 59262 Sainghin-en-Mélantois, immatriculée au RCS de Lille Métropole sous le numéro 480 470 152. © Norauto France 2017.

44 SAINT-HERBLAIN

GCA reprend la plaque Toyota

La concession Côte Ouest Auto (Toyota et Lexus à Saint-Herblain, Saint-Nazaire et Redon) ne sera pas longtemps restée propriété du groupe Étoile du Maine. Après l'avoir rachetée à Convenant, il l'a cédée au groupe GCA de David Gaist, qui consolide ainsi sa place de premier distributeur Toyota de France.



53 LAVAL

Trip yankee pour des étudiants de l'Estaca

Une vingtaine d'étudiants de l'école d'ingénieurs lavalloise ont participé au mois d'août à la course mythique Speed Week de Bonneville aux États-Unis. Leur streamliner électrique a atteint 247 km/h sur la piste du lac salé. Si elle n'a pas battu le record du monde, la seule équipe composée uniquement d'étudiants a vécu une belle expérience.

35 RENNES

PSA monte en cadence

Pendant l'été, les commandes de la 5008 produite sur l'usine de La Janais sont passées de 11 000 à 20 000. Un millier d'intérimaires ont ainsi été recrutés en deux mois sur un total de 3 000 employés. Les syndicats réclament encore plus d'embauches pour supporter l'arrivée d'une nouvelle ligne de production en cours de construction, qui accueillera en 2018 la fabrication du SUV C5 Aircross.



68 COLMAR

Jevendsvotreauto.com ouvre son agence

Après Kilstett en 2016, Colmar accueille une nouvelle franchise du délégataire automobile. À sa tête, Jean-Guillaume Kennel, après quinze ans d'activité commerciale chez les concessionnaires. « Je veux désormais me mettre du côté des clients en leur faisant de bons prix, même si ma commission est moins importante. Je vends rapidement et au bon tarif pour le vendeur et pour l'acheteur. » De fait, dans son showroom, le taux de rotation est de treize jours, ce dont se réjouit le créateur et patron du réseau, Frédéric Chavez.

« Notre avantage comparatif est la présence obligatoire d'un showroom dans chacune des treize agences nationales. » Bien qu'ancré dans la Net-économie, c'est la condition indispensable pour



Frédéric Chavez et son associée Estelle Gomez.

une bonne visibilité des véhicules. À l'opposé du dépôt-vente, Jevendsvotreauto.com achète le VO cash et le remet en état si besoin. Il se lance également dans le VN en se fournissant

dans une centrale d'achat européenne. « Je vise une croissance à deux chiffres, avec l'ouverture d'une dizaine de franchises par an », ambitionne Frédéric Chavez. Ce dernier annonce d'ores et

déjà une agence à Mulhouse avant fin 2017. Pour d'autres régions, avis aux candidats disposant d'un ticket d'entrée de 15 000 € minimum. ●

C. N.

54 NANCY

Lycées professionnels : numériquement vôtre



Florence Robine, la rectrice de l'Académie de Nancy-Metz et du Grand Est, a mis en avant l'importance du numérique dans les lycées pros.

Booster l'utilisation du numérique dans les lycées professionnels ! C'est l'un des objectifs affichés pour cette rentrée du rectorat de l'Académie de Nancy-Metz. « Le numérique doit être au cœur de nos réflexions, et principalement dans les lycées professionnels », assure Florence Robine, la nouvelle rectrice de l'Académie du Grand Est et de celle de Nancy-Metz. « En lycée professionnel, il y a un potentiel valori-

sable plus important qu'en lycée général car les premiers niveaux de qualification sont davantage soumis aux évolutions du numérique et à son impact sur l'environnement de travail. » Les sections automobiles sont directement concernées par ce fameux plan dit de lycée 4.0 lancé avec l'exécutif régional. Pour une fois, les filières pros sont mises en avant par l'Éducation nationale ! ●

E. V.

35 RENNES

Ecolave fait des petits

La franchise Ecolave se déploie en Ille-et-Vilaine avec l'ouverture d'un nouveau point mobile à Rennes, géré par Damien Gérard, entrepreneur de 27 ans qui mise sur la dimension « écologique » de l'enseigne pour séduire la clientèle locale. Créé en 2008, Ecolave s'est spécialisé dans le lavage automobile écologique sans eau (à l'aide d'un produit végétal à base de colza) destiné aux pros du secteur et aux particuliers en intervenant à domicile. Après le développement de franchises mobiles, Ecolave a ouvert près de 60 points de vente sur le territoire pour compléter son offre digitale. Damien Gérard,

comptable de formation mais passionné d'automobile, propose sous le label plusieurs prestations sur site. « J'ai bénéficié d'une formation au siège d'Ecolave complétée par une semaine sur le terrain avec un moniteur expérimenté, lui-même franchisé à Cholet. Depuis trois mois, l'activité est soutenue, en réponse à une forte demande des pros, qui représentent 90% de la clientèle dans un rayon de 30 km autour de Rennes, pour la préparation de VN ou VO. » Son carnet de rendez-vous est déjà plein et les premiers résultats en phase avec ses objectifs. ●

Renaud Chasle

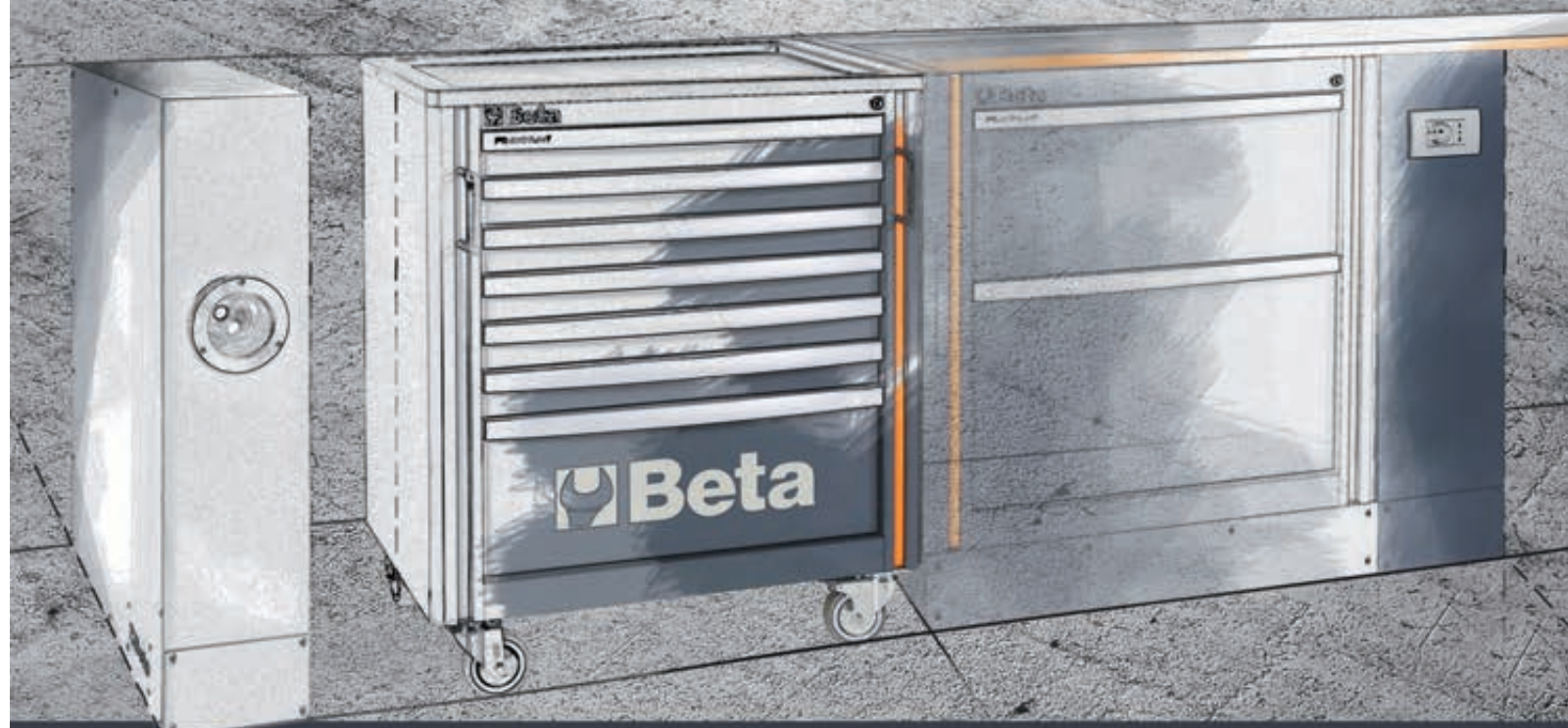


« Le métier ne se limite pas au lavage. Je réalise des réparations de tissus et du cuir, la rénovation des phares... », détaille D. Gérard.

Beta **RSC55**



***Créer votre
atelier sur mesure***



Au service des professionnels depuis 70 ans

63 | MONEAUX

Héli-Drive au Mont-Dore



Héli-Drive (deux sites à Aubière et Vichy, 77 collaborateurs, racheté en avril 2016 par le groupe lyonnais Levôtre) distribue 350 Mini et 700 BMW par an sur le Puy-de-Dôme et l'Allier. Le distributeur était partenaire de la 57^e course de côte entre le Mont-Dore et Chambon-sur-Lac. Pour l'occasion, il avait déplacé des modèles de la classe M (M2, M4, M6 et 6M) pilotés notamment par le nouveau directeur Frédéric Giribaldi.

54 | VELAIN-EN-HAYE

Schlichting et son garage indépendant

Acteur majeur du transport, de la manutention et des transports exceptionnels, les Transports Schlichting entendent accélérer leur développement en boostant leur activité de garage pour l'entretien et la réparation de véhicules industriels et PL. La recherche de partenaires-investisseurs bat son plein... les choses devraient être réglées rapidement.

03 | MOULINS

Tentative de record le 21 octobre



L'association Fier d'être dépanneur organise une manifestation à but caritatif. Le défilé sera doublé cette année d'une tentative de record du monde de la plus grande parade de camions de remorquage. Le CNPA encourage les pros à tenter ce record, avec plus de 324 dépanneuses. Une exposition des véhicules est prévue, avec des animations : relevage de semi-remorque, retournement de véhicule, concours de maniabilité. Inscription sur www.asso-fdd.com (participation de 30 € par dépanneuse au profit de l'Association Maladies Foie Enfants).

35 | RENNES

MGA Distribution retrouve du souffle

Historiquement installé chez Métropole Dépôt à Saint-Herblain, MGA Distribution avait créé sa succursale nantaise en 2007. Le distributeur a décidé de la déménager sur Rennes en décembre 2016. « Notre objectif était de nous recentrer sur la Bretagne afin d'avoir des gains en logistique et d'assurer un service de livraison deux fois par jour pour un maximum de destinations », explique Gilles Chifflet, le coordinateur des ventes du distributeur. Cette nouvelle position permet à MGA d'optimiser ses livraisons vers ses clients distributeurs stockistes du Finistère, des Côtes-d'Armor et de la Manche. MGA a trouvé sur la route de

Lorient un bâtiment de 850 m² lui permettant de répondre à ses extensions de gammes, notamment dans la famille embrayage, et de stocker 12000 références. Avec ce recentrage, MGA « reprend du poil de la bête », se réjouit Gilles Chifflet, qui annonce des volumes en progression de 9 % depuis le début de l'année. La réussite du transfert du site bordelais sur un bâtiment de 1000 m² à Floirac est encore plus spectaculaire avec une progression supérieure à 30 %. MGA Distribution réalise au global un CA de 37 M€ avec son stock central de l'Isère et ses neuf succursales. ●

T. G.



Le recentrage sur Rennes permet à MGA d'offrir un meilleur service à ses clients de l'ouest de la France.

53 | MAYENNE

Le garage Martineau change dans la continuité



De gauche à droite : Damien Durand, Luc et Simon Martineau misent sur la progression du GPL en France.

Créé en 1986 par Luc Martineau, le garage mayennais spécialisé dans le GPL reste entre de bonnes mains, même après le départ en retraite de son fondateur. Son fils Simon ainsi que Damien Durand, employé dans la société depuis 27 ans, sont désormais aux commandes. Ils comptent sur un contexte aujourd'hui plus favorable au GPL (vignette Crit'Air, polémique sur le diesel...). En plus de l'adaptation, les repreneurs souhaitent

développer l'activité VO en GPL et GPL/essence à partir d'un parc d'une dizaine de véhicules ou en travaillant à la demande. L'adaptation de véhicules pour les personnes handicapées est également une activité en progression. Le garage, qui s'est équipé d'une station GPL ouverte 24h/24, continue par ailleurs de distribuer des pièces GPL auprès de 200 clients professionnels. ●

T. G.

35 | RENNES

Bodemer mutualise les ressources

Le groupe Bodemer a ouvert un nouveau centre dédié à la vente et à la réparation de VO « sport premium » sur le nouveau pôle auto de Rennes. Il jouxte la concession Alpine (lire P. 38) et constitue le 33^e centre du groupe. « L'ambition est d'offrir aux clients du Grand Ouest un service premium de vente et d'entretien de VO haut de gamme en profitant de l'engouement local des passionnés », explique Laurent Payrat, directeur commercial. L'équipe est en cours de constitution avec l'arrivée de deux commerciaux et d'un responsable d'atelier embauché pour ses compétences sur les véhicules

premium et anciens. À terme, un second technicien pourra rejoindre l'atelier. « Le succès dépendra de notre capacité à satisfaire les attentes de clients. Il faut donc certifier nos partenaires premium et optimiser nos moyens. » Cela passe par la logistique avec un accès au réseau de distribution et de stockage des pièces du groupe Bodemer. Côté marketing, la digitalisation de la concession est en cours, à base d'écrans et de signalétiques, tout en conservant le côté humain qu'attendent les clients premium : donner la possibilité de « toucher » de belles voitures ! ●

R. C.



La concession assure tous types de réparation mécanique. La carrosserie est sous-traitée à un prestataire agréé aluminium situé sur le pôle auto.

À VOTRE SERVICE DEPUIS 1964



LAMPES AUTO
PROJECTEURS
FEUX VL/PL/TP/AGRI
FUSIBLES & ACCESSOIRES
COSSES & CONNECTEURS
FIL & CÂBLE ÉLECTRIQUE
INTERRUPTEURS
ÉQUIPEMENT DE BATTERIE
SIGNALISATION ACOUSTIQUE
ÉQUIPEMENT DE CABINE
OUTILLAGE PROFESSIONNEL



EQUIP AUTO 2017

SALON INTERNATIONAL DE L'APRÈS-VENTE AUTOMOBILE
ET DES SERVICES POUR LA MOBILITÉ

17-21 OCTOBRE PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES



HALL 1 | EMPLACEMENT E104



CASTEELS France sàrl - ZAC du Champ de Courses - 76560 Doudeville (France) - Tél: +33(0)2.32.70.64.02 - Fax: +33(0)2.32.70.64.20

CONTACT @CASTEELS.FR

WWW.CASTEELS.FR



E 44110 CHÂTEAUBRIANT
A+GLASS CHATEAUBRIANT
Éric Lemenn

E 14100 SAINT-MARTIN-DE-LA-LIEUE
A+GLASS LISIEUX
Yann Godefroy



E 44310 ST-PHILBERT-DE-GRAND-LIEU
GARAGE LASSALE
Nicolas Lassale



E 14790 VERNON
SARL GODEFROY
Franck Godefroy



E 56250 LA VRAIE-CROIX
GARAGE DE LA HUTTE
Samuel Misrael

E 44440 PANNECÉ
Garage LP AUTO
Patrice Leroux

E 49630 CORNÉ
GARAGE BERTRAND JÉRÔME
Jérôme Bertrand

E 45760 VENNECY
GARAGE LERY
Yohan Lery

E 41350 VINEUIL
LOOKAUTO
Anthony Batista

E 41260 LA CHAUSSÉE-ST-VICTOR
FP MÉCANIQUE AUTO
Philippe Fernandes

E 41400 VALLIÈRES-LES-GRANDES
GARAGE CHEVALIER
Didier Chevalier

E 44350 GUÉRENDE
GUÉRENDE ÉLECTRO DIESEL
Jean-Marc Meunier

E 44230 ST-SÉBASTIEN-SUR-LOIRE
GARAGE AUTO PASSION
Le Hoang

E 44500 LA BAULE
ESPRIT AUTO 44
Sylvain Lucas

E 49130 LES PONTS-DE-CÉ
P. BLANCHARD AUTOMOBILES
Pascal Blanchard

E 44130 BLAIN
QUERARD AUTOMOBILES
Rodolphe Querard

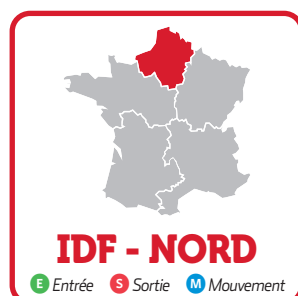
E 44521 COUFFÉ
GARAGE DE LA VALLÉE DU HAVRE
Pascal Pécusseau

E 56190 NOYAL-MUZILLAC
GARAGE YANN'SERVICE
Yann Gambier

E 45700 PANNES
GARAGE AUTO DENIZ
Altin Deniz

E 45160 OLIVET
AUTO CONCEPT
Farid Kallouhi

E 35490 CHAUVIGNÉ
O-B CHAUVIGNÉ AUTO
Yohann Battais



E 59135 WALLERS
GARAGE DE LA BELLE ÉPOQUE
David Rynders

E 59500 DOUAI
SARL DEBEVE AUTOMOBILES
Charles Debeve

E 27200 VERNON
AUTO ECO VERNON
Franck Calbrix

E 59210 COUDEKERQUE-BRANCHE
EURL BYACHE
Steve Byache

E 76220 GOURNAY-EN-BRAY
CENTRAL GARAGE NOVAUTO
Fernando Novo



E 93400 SAINT-OUEN
GR PRO AUTO SERVICES
Gilles Rousseau

E 94240 L'HAY-LES-ROSES
GARAGE KRZ
Jaime Lopes

E 94500 CHAMPIGNY-SUR-MARNE
SACARS LAND
Samir Ainous

E 91220 BRÉTIGNY-SUR-ORGE
GARAGE DU ROND-POINT
Salem Ghazala

E 77170 SERVON
PASSION AUTO
Sébastien Mateos

E 91860 ÉPINAY-SOUS-SÉNART
RD AUTO
Roberto Lopes

E 93130 NOISY-LE-SEC
GARAGE MARS
Isaac Zouari

E 92270 BOIS-COLOMBES
GARAGE TRIEU
Van Hai Trieu

E 94200 IVRY-SUR-SEINE
Asia Tunning
Thi Lieu Hoang



E 33700 MÉRIGNAC
CLIMATIC AUTO
Benoît Richard



E 87200 SAINT-JUNIEU
MGP CARROSSERIE



E 46320 ASSIER
GARAGE TOP'S CARS
Bruno Jacquemin

E 31600 SEYSSSES
CA AUTOS
Anthony Ruiz



E 24410 SAINT-AULAYE
SAS TMB AUTO
Jean-François Bittard

E 31100 TOULOUSE
SARL CARS
Guillaume Paracuellos



E 81470 MAURENS-SCOPONT
GARAGE NARDI MÉCANIQUE
Jonathan Nardi

E 87230 CHALUS
GARAGE RM AUTO
Manuel Ribeiro

E 33210 MAZÈRES
GARAGE LE BON CHOIX
Monique Estenaves



E 20260 CALVI
CARROSSERIE LA CALVAISE

E 84600 VALRÉAS
ESPACE AUTO VALREAS



E 06610 LA GAUDE
GARAGE DIOLOSA
Joseph Diolosa

E 07190 ST-SAUVEUR-DE-MONTAGUT
BRUNET AUTOMOBILES
Anthony Brunet

E 13800 ISTRES
GARAGE SMG AUTO
Michaël Geoffroy

E 30570 VALLERAUGUE
GARAGE PARSY
Guillaume Parsy

E 48300 LANGOGNE
GARAGE PARIS
Alain Paris



E 83130 LA GARDE
GARAGE AUTO AZUR 83
Pascal Gonzalez

E 04240 ANNOT
Garage OTTA
Anthony Otta



E 37600 BETZ-LE-CHÂTEAU
GARAGE GRATELLE

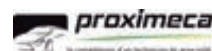
E 30140 TORNAC
GARAGE STEPH AUTO



E 42130 ST-AGATHE-LA-BOUTERESSE
GARAGE MK SERVICES



E 42300 VILLEREST
GARAGE THOMAS
Yann Thomas



E 34750 VILLENEUVE-LES-MAGUELONE
ADAGES E.S.A.T PEYREFICADE

E 34280 LA GRANDE-MOTTE
GARAGE DES TAMARIS



E 11610 PENNAUTIER
GARAGE MARTIN
Michel Martin

E 11500 QUILLAN
ÉLECTRO DIESEL QUILLANAIS
Max Bordas

E 34290 MONTBLANC
SAS GM AUTO DÉPANNAGE
Grégory Clausener

E 11250 SAINT-HILAIRE
GARAGE BOSCA
Didier Bosca

E 06130 GRASSE
ALAIN GARAGE
Alain Pulimeni

E 06250 MOUGINS
AUTO AGM
Gaël Garcia

E 83440 MONTAURoux
FC GARAGE
François Iaropoli

E 11390 CUXAC-CABARDÈS
EURL Z AUTOSPORTS
Laurent Zallu

E 06110 LE CANNET
LANS TECHNIC SERVICES
Laurent Sibilaud

E 34360 SAINT-CHINIAN
SARL GARAGE SIRE
Yvette Sire



E 67500 HAGUENAU
A+GLASS HAGUENAU
Alexandre Brinkmann & Rachid Amrioui



E 57190 FLORANGE
CARROSSERIE CARMINE
Jean Cocca



E 71360 ÉPINAC
EURL BUIRET DAVID
David BuiRET

E 25340 CLERVAL
GARAGE CARLIN
Maurice Carlin



ENTRETIEN
ET RÉPARATIONS
TOUTES MARQUES



REJOIGNEZ-NOUS DÈS MAINTENANT

TÉL. : 01 61 45 07 74 MAIL : RESEAU@EUROREPAR.COM

UN MAILLAGE FORT

Profitez de la visibilité
de plus de **1 400 garages**
en France.



UNE GAMME COMPLÈTE

Une gamme complète de
pièces de rechange
multimarque, garantie
pièces et main d'œuvre.



UNE EXPERTISE TECHNIQUE À VOTRE SERVICE

Bénéficiez de **solutions techniques**
sur-mesure : outil de diagnostic,
assistance technique, formation...

UNE OFFRE MARKETING COMPLÈTE

Site internet avec votre page
dédiée, plan média, réseaux sociaux...
profitez de la visibilité d'**un réseau fort** !



SUIVEZ-NOUS :



sur
facebook



sur
twitter



sur
Google+

EURO REPAR CAR SERVICE
www.eurorepar.fr

1 Les organisateurs espèrent que les réparateurs de province feront le déplacement en grand nombre jusqu'à Paris. Les têtes de réseaux ont été invitées à mettre en place des « ponts » pour drainer leurs adhérents de tout le territoire.

2 Le salon est l'occasion de découvrir les nouvelles technologies, mais aussi de « faire son marché » en repérant les équipements rêvés ou nécessaires, avec la chance de bénéficier de promotions intéressantes.

3 Une première cette année : les visiteurs pourront se détendre et échanger pendant les happy hours qui seront organisées dans tous les pavillons à partir de 17h00.



FOCUS

PARC DES EXPOSITIONS PORTE Equip Auto : Capital

Déménagé au cœur de Paris et réinventé de l'intérieur, le salon de l'après-vente devrait retrouver une dynamique. Les organisateurs ont fait ce qu'il fallait pour. Détails de l'ensemble de leurs animations.

C'était un impératif : Equip Auto devait retrouver un nouveau souffle ! L'édition 2017 était « la dernière chance d'un vrai rebond », commentait un acteur du marché. Message reçu des organisateurs, la FfC et la FFC. Son président Jacques Mauge et les équipes se sont donc retroussés les « méninges » pour redynamiser ce rendez-vous de l'après-vente automobile français. Première changement d'importance : l'adresse. Exit Villepinte, bonjour Paris. Une initiative qui semble avoir convaincu les grands acteurs qui avaient boudé le salon ces dernières éditions à revenir. Et c'est tant mieux, « la filière doit être au complet. Je voudrais entraîner tout le monde vers une filière

cohérente avec un salon accueillant tous les acteurs. Ne pas avoir le haut de la filière est un point faible qu'il faut corriger », insiste Jacques Mauge. Le fait que PSA vienne en force – nouvelle stratégie de conquête multimarque oblige – est pour lui un bon présage pour les futures éditions.

Approche plus pratique

Ce déménagement a aussi été l'occasion de « rebattre les cartes » et de transformer en profondeur le salon, « mais sans le brusquer », a tenu à préciser Jacques Mauge. Plus que jamais, le fil rouge de l'événement est la mise en avant des innovations, « essentielles dans une filière qui vit une mutation sans précédent ». Les allées vont donc mettre en lumière ce qui arrivera demain dans les ateliers. Mais comme il s'agit également de s'occuper du parc

d'aujourd'hui, moins connecté et autonome qu'il ne sera demain, les organisateurs ont ciblé le bu-

siness actuel. D'où un format axé sur les ateliers, démonstrations, tutoriels, débats sur la rentabi-



FOCUS VISITEURS

Les réparateurs en quête de nouveautés

Certains veulent voir toutes les innovations, d'autres rencontrer de nouveaux distributeurs ou équipementiers, au même moment et même endroit, mais tous apprécient sa diversité en termes de produits, de démos... Equip Auto séduit toujours les réparateurs. L'ambiance, mais surtout les nouveautés, les démos et les bonnes affaires résument les propos des professionnels. Florilèges réalisés avec Equip Auto sur Tokster.

L'innovation

« Je recherche de l'innovation et de la technologie. Le salon permet de voir comment le métier

« Plus de démonstrations et plus de solutions de travail à petit budget car les temps sont durs ! »

évolue, ce qui va être à l'avenir avantageux pour nous. Et le matériel est souvent moins cher sur place », Amar Souarit, Bosch Car Service (78).

« Je privilégie les stands sur lesquels il y a des nouveautés car je suis curieux... Même si ce ne sont pas forcément des choses que j'envisage d'acheter immédiatement. Et puis, j'attends également un véritable accompagnement, sur les stands, lors des démonstrations des produits », Kevin Girard, DGM Auto à La Queue-Les-Yvelines (78).

« L'électrique, l'hybride, le recyclage des matières... Toutes ces technologies de demain m'intéressent. J'attends de découvrir des choses qui me donnent une vision complète de mon métier et de son avenir », Sébastien Verrier, Précisium Verrier Automobiles (72).

« Notre but en nous rendant sur place est de partir à la recherche de nouvelles technologies, mais également de solutions d'aide à la rentabilité pour les garages », Lahcen Aderdour, Sureaux Automobiles (78), 1,2,3 Auto-Service.

Le digital

« Je suis un geek ! Je digitalise beaucoup mon activité et je suis très présent sur les réseaux sociaux. Alors en premier lieu, je vais aller rendre visite aux personnes qui me suivent, partagent, retweetent. Ensuite, je vais voir tout ce qui existe en termes d'innovations, de nouvelles technologies », François Ajhon, Auto Répare (83).

L'équipement d'atelier

« J'aime accéder à du matériel

d'ordinaire réservé aux réseaux constructeurs », Sébastien Verrier.

« Je vais commencer par aller voir les nouveaux outils, les nouvelles fonctionnalités ainsi que les nouveaux équipements de garage », Didier Allaire, Garage AD de Juine (91).

L'échange

« Je vais sur tous les stands, pendant deux jours, comme un touriste ! Je vais d'abord voir les nouveautés que proposent les marques que je connais. Je travaille aujourd'hui avec beaucoup de vendeurs d'outillage que j'ai découverts sur le salon. J'aime me promener car il y a du monde », Karim Sahraoui, Garage Paris 15 Auto.

« Il est agréable de pouvoir échanger et rencontrer des personnes qui parlent le même langage. Un salon permet de prendre des contacts et c'est important car cela manque un peu. Nous ne partageons pas suffisamment entre nous – même dans le cadre de notre réseau – les ficelles, les combines pour mieux travailler », Didier Allaire.

L'entretien écologique

« Chaque année, de nouvelles lois sont mises en place pour imposer de nouvelles normes aux ateliers. Je serai à l'affût de toutes les nouvelles technologies pour rendre mon garage plus propre : fontaines biologiques de dégraissage, bombes de nettoyage écologiques... Mon objectif est de trouver des produits respectueux de l'environnement, alliant le meilleur rapport qualité/prix », François Ajhon. ●

DE VERSAILLES 1(e) !

lité, la productivité, la diversification... Les organisateurs du salon et les exposants semblent avoir mis les bouchées doubles pour leur proposer aussi du concret, applicable dès leur retour à l'atelier. Une formule qui fait aussi le succès du grand concurrent allemand Automechanika ! Mais parce qu'Equip Auto doit rester unique – grâce à sa « taille humaine » – du fait de son aura de convivialité « un peu mise de côté ces dernières éditions », le salon 2017 remet de l'ambiance ! Des apéros de fin de journée sont organisés dans tous les pavillons. Côté prestige, un grand dîner de gala est organisé.

Encourager les vocations

Autres nouveautés : aux villages de la carrosserie, des start-up et du VO est ajouté cette année celui du « Classic » dédié aux

véhicules anciens. Autre axe cher au président de la Fiev (et d'Equip Auto) : attirer les jeunes ingénieurs dans une filière méconnue. Le 19 octobre leur sera consacré et 750 étudiants ont été invités par le SIA (Syndicat des ingénieurs automobile). « Nous voulons que les étudiants de nos écoles d'ingénieurs et de l'université travaillent dans l'auto, qui souffre d'une image de technologie ancienne et dépassée. Ce qui est complètement faux. Mais c'est de notre faute, car nous communiquons très mal. Les équipementiers et constructeurs ont besoin de ces jeunes ingénieurs, de programmeurs... » Le salon est donc l'occasion de montrer à ces futurs ingénieurs l'intérêt des métiers de l'automobile. « Nous allons leur montrer que dans l'automobile, on a de l'innovation ! » ●

CHIFFRES

100 000

Nombre de m² de surface remplis par le salon.

100 000

visiteurs attendus, issus de 50 pays.

76%

des visiteurs sont des acheteurs.

49%

des visiteurs sont issus de réparation et de la maintenance.

29%

des visiteurs viennent du commerce et de la distribution.

1 400

exposants sont recensés, issus de 34 pays.

EXPOSANTS

Ce qu'attendent les équipementiers

Écouter, échanger, renforcer les partenariats, faire du business : les équipementiers partent à la rencontre des distributeurs et de leurs réparateurs avec des objectifs de conquête. « Être sur Equip Auto, c'est d'abord recevoir nos clients chez nous et pas chez eux, comme on le fait d'habitude. » Verbatim réalisés avec Tokster.

L'innovation

« Valeo accélère sa digitalisation et la présente comme un pilier stratégique pour améliorer l'expérience client. Les outils numériques sont un puissant levier d'adaptation aux attentes et usages des clients parce qu'ils permettent d'offrir des services rapides et efficaces à travers différents canaux. »

Valeo Pôle Tech'Care

Un message

« On ne peut gagner qu'en étant plusieurs, en avançant ensemble ! »

Bosch

« Prenez votre temps pour comparer les équipements et pour bien écouter les arguments de chacun des commerciaux. Demandez-vous ce qui justifie le fait que les équipements de garage ne sont pas tous au même prix. »

Fog

L'animation des stands

« Nous allons faire le garage du futur. Le but sera de montrer sur notre stand ce qui va arriver dans les ateliers en termes d'outils et de produits. En somme, tout ce sur quoi les garages vont devoir se positionner dès demain. L'idée est de créer suffisamment d'animations pour que les garagistes qui se déplacent n'aient pas la sensation de perdre leur temps. »

Bosch

FOCUS INTERVIEWS

« L'écosystème automobile est pour préparer les réparateurs »

Un membre du gouvernement fera-t-il les honneurs du salon ?

Jacques Mauge : Un contrat de filière passé entre les organisateurs du salon et le gouvernement impose que le ministère de tutelle vienne l'inaugurer ! En contrepartie, nous devons organiser une table ronde qui aura lieu lors de l'inauguration pour permettre à des personnalités de la filière de dresser au ministre un état des lieux. Ce qui a été fait. Nous avons donc invité Bruno Lemaire, ministre de l'Économie et des Finances. Je suis confiant sur sa venue.

Le retour d'Equip Auto à Paris : un pari réussi ?

J. M. : En changeant de lieu, on rebat toutes les cartes. Ce n'était pas suffisant mais nécessaire. Il fallait ensuite travailler le contenu. Le socle était fidèle, constant, mais la tête de filière s'échappait. Le retour à la Porte de Versailles et une modification du contenu en déplaçant l'image sur l'innovation ont convaincu les absents que cette fois-ci ils devaient être là. Nous avons donc pu faire revenir les grands constructeurs, équipementiers et distributeurs. Et aujourd'hui, l'ensemble des surfaces retenues



JACQUES MAUGE PRÉSIDENT DE LA FIEV ET D'EQUIP AUTO

sont occupées. C'est très satisfaisant.

Avec cette édition 2017, pensez-vous avoir réussi à casser les silos entre rechange constructeur et indépendante ?

J. M. : Oui, le mélange des genres a été fait. Un salon, c'est aussi mettre la concurrence en présence. Tous les groupements de distribution sont là. Ne manque que LKQ. De même, Renault qui devrait être là la prochaine fois. Notre action a été de gonfler le nombre d'exposants

et le visitorat. Pendant toute la durée du salon, je vais donc regarder de près les compteurs... Car c'est ce dernier paramètre qui va déterminer le succès du salon.

Le salon est axé sur les innovations disruptives. Pensez-vous que face à ces nouvelles technologies, les garagistes hors réseau de marque ont leur chance ?

J. M. : Nous avons poussé la partie innovation mais sans perdre de vue le socle de la réparation. Il n'était pas question de

« brutaliser » l'image du salon, mais d'ajouter un pavé innovation. Tout d'abord parce que la technologie est en pleine rupture. Et elle va impacter les métiers. Dans cette perspective, avec la loi qui est là pour protéger la concurrence, tous les acteurs de l'après-vente auront accès à ce marché. Donc oui, la réparation indépendante aura toute latitude pour intervenir sur ces nouvelles technologies. En revanche, le métier va évoluer, notamment avec le véhicule autonome qui ouvre le champ de tous les possibles, dont la possibilité au constructeur d'orienter ce véhicule ! Il faut que la réparation indépendante se positionne et qu'elle comprenne cette révolution. D'où cette volonté de s'axer sur l'innovation. Notre salon pourra donc les préparer à imaginer cet avenir avec les véhicules autonomes. Ainsi, nous projetons la philosophie du salon un peu plus vers le futur.

Equip Auto à la Porte de Versailles en 2017 : coup d'essai ou adresse durable ?

J. M. : Adresse durable ! C'est très compliqué de bouger les calendriers de salon. Le créneau est pris. Il nous est dorénavant réservé ! ●

DÉMONSTRATION



POUR PERMETTRE AU RÉPARATEUR de repartir du salon avec une vision concrète de ses besoins en matériel ou formation, les formats de démonstration sont démultipliés.

RÉSEAUX



SI AUTODISTRIBUTION A TOUJOURS ÉTÉ FIDÈLE au salon, cette année les enseignes de la galaxie Alliance Automotive Group y sont revenues après plusieurs éditions d'absence.

en pleine ébullition. Le salon à imaginer cet avenir »

Quelles tendances ressortent chez les exposants cette année ?

Mario Fiems : Ils sont bien en phase avec les grands enjeux de la filière : questions environnementales, réduction des émissions polluantes, numérisation de l'économie et diversification de l'activité. Le salon va donner une photographie claire du marché, et même une projection vers l'avenir. Nous sommes dans l'anticipation. Et c'est d'ailleurs le sens de notre baseline : « Réparer aujourd'hui et préparer demain ».

Le déplacement Porte de Versailles a-t-il rempli son office d'être un appel d'air ?

M. F. : C'était une demande de la part des exposants fidèles au salon et une réponse à ceux qui s'étaient éloignés et qui sont revenus : grands équipementiers (Valeo, Bosch, Mann Hummel, Tenneco, Faurecia, PPG...), mais aussi gros distributeurs (Alliance Automotive Group, Proxitech, Nexus)... et PSA qui vient avec l'ensemble de ses offres multi-marques. Ce déplacement a été bénéfique. La structuration ininterrompue de la filière après-vente rendait peut-être égale-



MARIO FIEMS COMEXPOSIUM ET DIRECTEUR D'EQUIP AUTO

ment nécessaire le passage par un salon comme Equip Auto ! La Fiev et la FFC ont su identifier les bons leviers et les bons moments pour repenser le salon.

Pourquoi avoir démultiplié les animations festives ?

M. F. : Un salon, c'est d'abord la rencontre entre un fournisseur et ses clients. Mais c'est aussi un moment exceptionnel. Les exposants demandaient à retrouver cette convivialité qui a longtemps été un marqueur d'Equip Auto. Nous avons donc créé les happy hours : tous les soirs à 17h00 des bars mobiles seront disposés

dans les allées du salon. La seconde manifestation est le dîner de gala autour des Grands Prix de l'Innovation. L'occasion de rassembler plus de 300 personnes lors d'un événement un peu plus prestigieux.

Un programme particulier pour séduire les réparateurs ?

M. F. : Nous nous sommes beaucoup interrogés sur le service « plus » au moment de leur visite. Les réparateurs ne restant en moyenne qu'une journée, il faut leur faire gagner du temps pour trouver ce qu'ils cherchent, mais aussi découvrir les innova-

tions qui pourraient les impacter et ainsi les aider à préparer ce que sera leur métier demain. D'où les sept parcours de visite autour de thématiques qui les préoccupent. En complément, et c'est nouveau, nous avons monté des points infos où des experts pourront les aider à construire des parcours de visite sur-mesure, mais aussi organisé deux visites guidées par jour sous l'angle des innovations-nouveautés.

Quels marqueurs signifieraient la réussite de cette édition ?

M. F. : Les indicateurs clés : le nombre de visiteurs, en s'attendant à mobiliser des visiteurs régionaux et pas uniquement les « voisins » de la région parisienne, et l'accroissement du nombre de visiteurs internationaux (Europe du Sud, Maghreb, Afrique, Europe de l'Est...). Concrètement, nous attendons 100 000 visiteurs, contre 95 000 en 2015, dont 35 % de visiteurs étrangers. Nous sommes très optimistes car nous pensons avoir identifié assez clairement les enjeux clés de la filière, nous y apportons des réponses très pratiques et nouvelles. Une très belle édition en perspective avec un salon repensé de fond en comble. ●

L'animation des stands

« Le stand a un pôle dédié à la présentation technologique des produits, leur utilité, avec des démonstrations pratiques. Nous avons également un amphithéâtre afin d'y présenter, par session, les nouvelles technologies, les moyens d'optimiser leur temps de travail, d'être plus rentable... »

Schaeffler France

« Valeo sera présent à travers son dispositif du Valeo on Tour. Ce camion de démonstration met en avant les 14 lignes de produits pour les VP et des 11 lignes de produits pour les VU, PL et véhicules agricoles selon la configuration retenue. Ce dispositif sera complété de présentations et de démonstrations techniques proposées par nos équipes techniques... »

Valeo Pôle Tech'Care

« L'idée est de montrer que notre marque est premium et que sa présence va bien au-delà du monde de l'automobile classique... L'idée est de montrer que derrière un packaging, il y a plein de choses ! »

Mann-Filter

« Notre stand est un lieu d'échange avec un accès simple à nos produits... et une nouveauté tournée vers la compétition automobile afin de nous adresser aux passionnés. Nous partons du principe que les réparateurs aiment le contact physique avec le produit. Ils peuvent naviguer sur différents îlots produits... Le but est que notre stand soit dynamique et favorise l'échange... »

Federal-Mogul Motorparts

« Nous allons faire beaucoup d'animations sur nos machines afin de ne pas juste les aligner sans qu'il ne se passe quoi que ce soit... »

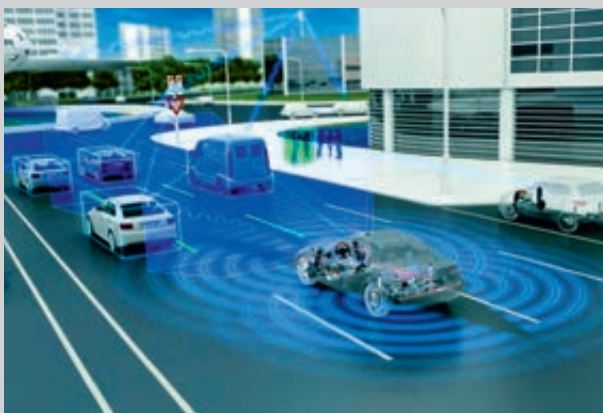
Fog.

ÉCHANGE



POUR LES RÉPARATEURS, le salon doit également être un lieu d'échange sur les bonnes pratiques, les trucs et astuces à appliquer au quotidien dans l'atelier.

VÉHICULE AUTONOME



UN « DÉMONSTRATEUR » mettra en situation des véhicules autonomes et connectés sur une piste de démo afin de présenter leurs interactions avec les équipements de la route.

La filière ouvre huit univers





Où trouver ZEPROS AUTO et ZEPROS CARROSSERIE sur Equip Auto

Vos deux journaux gratuits vous attendent sur le salon de la Porte de Versailles où ils sont largement diffusés :

- aux entrées des Pavillon 1, 2.2 et 3
- dans le Village Presse
- sur les stands des annonceurs partenaires (voir liste ci-dessous)
- dans les 22 hôtels voisins du Parc des Expositions.

EQUIP AUTO EXPOSANTS

EXPOSANTS	PAVILLON	ALLÉE	STAND
VALSPAR	1	N	116
HELLA	1	M-S	021
APPAU	1	J	020
EXIDE TECHNOLOGIES	2.2	G	074
AUTOLIA GROUP	1	M	113
GENERAL PAINT AUTOMOTIVE	1	C	033
ALTERNATIVE AUTOPARTS	1	M	105
CENTAURE	1	K	098
EDRA GROUP	1	B	049
DE WITE	1	P	080
AKEBONO	1	H	086
CHIMIREC	1	K	102
MGA	1	H	039
VERNET	1	F	017

EQUIP AUTO HÔTELS

- **HÔTEL TERMINUS VAUGIRARD** - 403 rue de Vaugirard - Paris 15°
- **BEST WESTERN HÔTEL - MONTCALEM** - 50 avenue Félix Faure - Paris 15°
- **IBIS PARIS VAUGIRARD** - 5 rue Eugène Gibez - Paris 15°
- **HÔTEL DE LA PAIX PARIS** - 43 rue Duranton - Paris 15°
- **HÔTEL DELOS VAUGIRARD** - 7 rue du Général Beuret - Paris 15°
- **NOVOTEL PORTE DE VERSAILLES** - 4 boulevard Brune - Paris 14°
- **HÔTEL OCEANIA** - 52 rue d'Oradour-sur-Glane - Paris 15°
- **HÔTEL ABACA MESSIDOR** - 330 rue de Vaugirard - Paris 15°
- **HÔTEL EDEN** - 110 rue de Blomet - Paris 15°
- **IBIS STYLE** - 192 rue de la Croix-Nivert - Paris 15°
- **MERCURE** - 6 rue Saint-Lambert - Paris 15°
- **MERCURE** - 69 boulevard Victor - Paris 15°
- **HÔTEL MEDIAN** - 1 boulevard Victor - Paris 15°
- **HÔTEL CONVENTION MONTMARNASSE** - 41 rue Alain Chartier - Paris 15°
- **HÔTEL HOME MODERNE PARIS** - 61 rue Brancion - Paris 15°
- **LE VAL GIRARD** - 283 rue de Vaugirard - Paris 15°
- **HÔTEL DU PARC SAINT CHARLES** - 243 rue Saint-Charles - Paris 15°
- **IBIS BUDGET PARIS PORTE DE VANVES** - 110 rue Jean Bleuzen - Vanves (92)
- **BEST WESTERN PARIS PORTE DE VERSAILLES** - 11 avenue Jean Jaurès - Issy-Les-Moulineaux (92)
- **ADAGIO PORTE DE VERSAILLES** - 16 rue Éliane Jeannin-Garreau - Issy-Les-Moulineaux (92)
- **LUXOR HÔTEL** - 24 rue Ernest Renant - Issy-Les-Moulineaux (92)
- **IBIS PORTE DE VERSAILLES** - 15 avenue Jean Jaurès - Issy-Les-Moulineaux (92)

FOCUS ÉVÉNEMENTS ET CONFÉRENCES

• MARDI 17 OCTOBRE :

19h30/00h00 - Entrée sur invitation au Pavillon Cambon Capucines
Cérémonie de remise des Grands Prix Internationaux de l'Innovation Automobile ainsi que des Prix de la Presse.



• MERCREDI 18 OCTOBRE :

14h00/16h30 - Pavillon 1 - Espace 2000 - Salle 121 A+B
Véhicules autonomes, quels défis pour nos sociétés ?

Le colloque est organisé par la Fiev, le SER, la SIA et l'URF. Sont invités la ministre du Transport, Elisabeth Borne, les présidents de régions, les grands acteurs constructeurs et équipementiers pour réfléchir à l'évolution. Au programme : les technologies du véhicule autonome, la route et les infrastructures du futur, une étude du cabinet Deloitte sur la chaîne de valeur automobile et une table ronde sur le thème « Sommes-nous prêts pour le véhicule autonome ? ».



• MERCREDI 18 OCTOBRE :
11h00/12h30 - Pavillon 1 - Espace 2000

Le grand débat « Évolution et nouveaux enjeux de l'après-vente »

La conférence organisée par la Fiev va permettre de débattre avec Éric Devos, directeur général de Gipa, et Bernard Jullien, maître de conférences à l'Université de Bordeaux et conseiller scientifique de la chaire de management des réseaux du Groupe Essca. Au programme : « Les opportunités que cette nouvelle donne économique offre aux MRA » et « Dynamique du marché de l'après-vente, comment la France évolue dans son environnement ».

FOCUS PARCOURS VISITE

Suivez la voie des « Best of »

Restant en moyenne une journée dans les allées du salon, le réparateur n'a pas le temps de tout voir. Il faut donc s'organiser pour cibler les stands présentant des solutions susceptibles de répondre à ses attentes. Pour les y aider, les organisateurs ont construit sept parcours fléchés afin de mieux guider le visiteur en fonction de ses

attentes. Quatre grandes problématiques sont couvertes par ces « Best of » : entretenir rentablement le parc, favoriser l'adaptation du réparateur au marché transformé par le digital et les mutations technologiques, la préparation à l'arrivée du véhicule connecté, les voies de diversification de son activité. Une formule « visite sur mesure »

est également proposée avec le soutien d'équipes-conseil disponibles pour construire avec le visiteur un parcours spécifique. Et pour compléter le dispositif, deux visites guidées sont organisées tous les jours.

Nouvelles technos : nouvelles motorisations, réduction des émissions polluantes.

Diag : diagnostic du futur, voiture connectée.

Mon savoir-faire : formation, information technique.

Mon garage connecté : marketing digital, réception connectée, applis, réseaux sociaux.

Mon atelier demain : gains de productivité, rentabilité, ergonomie, prévention des risques.

Mon éco-garage : éco-entretien, éco-réparation, réemploi, recyclage, maintenance.

Booster mon business : réseaux, lavage, VO, carrosserie, location.



FOCUS DÉMONSTRATION

Les « Tutoriels » en mode réel

Pour répondre à l'une des promesses des organisateurs – être 100 % pratique sur les cinq jours de salon – les exposants vont jouer le jeu de la « démo ». Schaeffler réitère son expérience de transformer le salon en salle de formation en proposant six démonstrations techniques par jour (de 11h00 à 17h00). Clas lance ses « apéros techniques » consistant pendant l'heure du midi en des démonstrations exécutées par les techniciens Clas sous l'œil des visiteurs, un verre à la main ! Sur son

stand, Valeo propose un tutoriel consacré à deux technologies : le démarreur renforcé ou un alerno-démarreur permettant de réaliser de la micro-hybridation. Au total, plus d'une trentaine de « tutos » seront animés sur les stands par les exposants. Plus classique, sur l'espace « Formation & Démonstrations », des ateliers construits en partenariat avec le GNFA seront proposés tous les jours de 9h00 à 18h00 (Pavillon 3).

Ces tutos seront repris sur la chaîne YouTube du salon.



LE PROGRAMME GNFA :

• **L'atelier connecté carrosserie-peinture :** Quelle solution pour améliorer les marges de mon activité peinture ? Comment obtenir les meilleures conditions économiques pour chaque dossier sinistre ?

• **Les systèmes de maintien actif des distances de sécurité à l'aide du radar de distance :** Quelles sont, aujourd'hui, les compétences nécessaires pour assurer la maintenance d'un système d'aide au maintien des distances de sécurité ?

Connaissiez-vous les limites de ce type de système ?

• **Les véhicules autonomes :** Quel impact auront les véhicules autonomes sur les compétences

des techniciens d'atelier de demain ? Quels moyens matériels sont nécessaires pour assurer la maintenance des systèmes embarqués ?

• **La réduction des émissions polluantes, les nouvelles motorisations :** Est-ce que la réglementation européenne limitant les émissions de CO₂ va faire disparaître les motorisations diesel ?

• **La réduction de la résistance au roulement des pneumatiques :** Quels sont les objectifs attendus des pneumatiques à faible résistance aux roulements ? Ces pneumatiques ont-ils un impact sur les méthodes de remplacement, équilibrage...



GAMME COMPLETE FREINAGE 2017

akebono
BRAKE EXPERTS

Sécurité absolue, contrôle inégalé

Retrouvez-nous :

**HALL 1
STAND 1H086**


EQUIP AUTO 2017
17-21 OCTOBRE PARIS-EXPO PORTE DE VERSAILLES

PLAQUETTES
DE FREIN

DISQUES
DE FREIN

KITS
DE FREIN

ETRIERS
DE FREIN

- Partenaire privilégié des plus grands constructeurs, équipementiers automobiles et écurie de F1.
- Une gamme complète de qualité d'origine pour les applications européennes et asiatiques.
- Une marque japonaise premium avec un site de production en France.

Pour en savoir plus sur la gamme complète freinage 2017 de la marque AKEBONO pour la recharge indépendante

AKEBONO EUROPE S.A.S.
6 avenue Pierre Salvi
95505 Gonesse Cédex

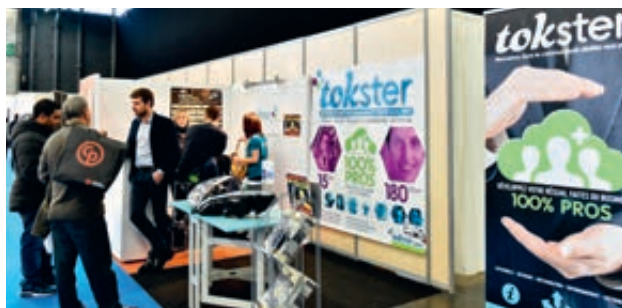
Tél: 06 14 39 63 70
Fax: 01 34 45 17 71
www.akebono-brake.com

FOCUS DIGITAL

Les start-up ont leur espace

Pas question de faire l'impasse sur ces jeunes entreprises innovantes, encore mal appréhendées par les « tradis » de l'après-vente auto. Parce que le monde bouge, que les univers deviennent de plus en plus inter-pénétrants, pour cette édition encore Equip Auto a dédié un espace à 27 « pépites » qui pourront ainsi présenter leurs applications à destination des pros et des particuliers. Petite sélection des exposants :

- **Activ Car** : diffusion de la pièce automobile d'occasion sur le Web.
- **Autovisual** : solution de sourcing, de valorisation VO et d'étude de marché.
- **Car Care** : solution de fidélisation.
- **Carfit** : surveillance et interprète les vibrations du véhicule pour en extraire des informations en temps réel sur l'état des pièces



Testé sur l'édition 2015, le village des jeunes pousses est reconduit pour cette année. Vingt-sept pépites présentent des applications très axées sur le service automobile.

d'usure du train roulant (pneus, freins, suspension...).

- **Carrosserie-pro.fr** : plateforme de vente en ligne de consommables et produits liés au métier de carrossier.
- **Depann'moi** : mise en relation entre dépanneurs-remorqueurs et conducteurs.
- **GoodMecano** : plateforme mettant en relation des clients souhaitant monter une pièce

achetée sur Internet et un mécano (ou un carrossier).

- **Kibitoh** : start-up spécialisée en marketing et communication dans le secteur de la distribution automobile.
- **Logikko** : système breveté qui permet d'abaisser consommation et pollution sur tout véhicule.
- **Oocar** : solution qui permet au pro de fidéliser ses clients et d'augmenter ses entrées atelier.
- **Reparo** : facilite la recherche et l'achat/vente de pièces détachées.
- **Stampyt** : spécialiste français de la photo automobile et commerciale pour valoriser les images des annonces automobiles publiées sur Internet.
- **WeProov** : appli d'état des lieux et inspection photo pour le secteur automobile. ●



Tous les jours, des mini-conférences, baptisées « Pitch », vont venir animer l'espace start-up.

FOCUS VÉHICULES D'OCCASION

Univers VO : tout pour l'occasion

Testé lors de l'édition 2015, l'espace dédié aux véhicules d'occasion (stand 1N116) va accueillir sur 400 m² vingt spécialistes du service autour du VO. De la source d'appro, de la logistique, du marketing, de la garantie, de la préparation, du digital... L'ensemble de la chaîne de valeur sera représenté. Aux pionniers de la première édition – Alpine Electronics, Appro Automobiles, CarGarantie, Digitaleo et VPN Autos – s'agrégent de nouveaux

arrivants : Car Date, DeBeer Refinish, Gefco, GT Motive, Kepler Solutions, Mapfre Warranty, Renault Pro V.O., Ubiflow, GCA Logistique Automobile, ainsi que les start-up Autorigin, Booster Garage et GarageScore. « L'objectif est de fédérer les pros, de leur permettre en un minimum de temps de faire le tour de cette activité. Ce sont tous les leviers de progression de la chaîne de valeur que représentent les exposants d'Univers VO », précise Julien

Le Clère, cofondateur de l'espace, qui affirme que ce rassemblement est le seul concept BtoB qui regroupe le développement de l'activité VO.

Chaque jour, une table ronde sera organisée sur le stand sur les thèmes porteurs :

- Approvisionnement : l'art de bien acheter son VO.
- Services : assurer la dimension digitale de son activité n'est pas tout, il faut penser « phygital ».
- Qu'attendent les consommateurs de leur VO ?
- Quels sont les meilleurs services additionnels ou comment faire de la marge au-delà de l'approvisionnement ?
- Le CtoC est-il vraiment l'ennemi ? ●



FOCUS PLATEAU TV

55 émissions live sur cinq jours

Lancée sur la précédente édition, la formule « Plateau TV » est reprise Porte de Versailles. Au cœur du Pavillon 2.2, chaque jour, entre 10 h 30 et 17 h 30, une dizaine d'émissions de 15 à 20 minutes animées par le journaliste Emmanuel Taillardat permettront d'éclairer sur des sujets 100 % pros et concrets. Toutes les problématiques actuelles des réparateurs seront ainsi balayées. De 15 h 40 à 16 h 50, une grande conférence quotidienne viendra compléter le programme. Tous les débats seront diffusés en direct sur la chaîne YouTube du salon. Au programme :

• MARDI 17 OCTOBRE Diesel : le désamour se confirme

Les attaques répétées contre le carburant diesel en Allemagne et en France ont des conséquences sur les immatriculations de VN. En ont-elles déjà sur le marché de l'occasion et sur l'après-vente ? Le comportement des automobilistes change-t-il ? Comment les pros peuvent-ils appréhender ce phénomène nouveau dans l'atelier. Peut-on vendre de la maintenance préventive aux utilisateurs de diesel ?

• MERCREDI 18 OCTOBRE Grands Prix Internationaux de l'Innovation : quels bénéfices pour les lauréats ?

Les GPIA mettent en lumière des acteurs parfois leaders,

parfois challengers du marché de l'après-vente. Ouverture de nouveaux marchés internationaux, notoriété, meilleure connaissance des valeurs ajoutées produits... Quels bénéfices en retirent-ils ?

• JEUDI 19 OCTOBRE L'entretien connecté

Quelle place pour les acteurs de la rechange indépendante ? Les solutions de connectivité automobile se déploient. Opérateurs indépendants, équipementiers, réseaux : quels flux d'informations ? Quelle fiabilité ? Comment transformer les informations en arguments vers le consommateur ? Peut-on réellement faire du business avec l'entretien connecté ?

• VENDREDI 20 OCTOBRE Spécial contrôle technique 2018

Anticiper les changements du nouveau contrôle technique. Quels enjeux pour les professionnels du contrôle ? Autour du contrôle technique : de nouvelles opportunités pour les professionnels de la réparation ?

• SAMEDI 21 OCTOBRE Assureurs, experts, carrossiers : la révolution digitale

Expertise à distance, chiffrage autonome, offres de pièces alternatives... Les outils d'information du carrossier se multiplient... Que leur réserve encore la révolution digitale ? ●



L'hiver arrive...
Armez-vous !



EXIDE
BATTERIES

FULMEN
BATTERIES

TUDOR
BATTERIES

Exide Technologies SAS

www.exide.com

Service Clients : serviceclients@eu.exide.com



Les gagnants des Grands Prix de l'Innovation 2017 sont...

Pour cette dix-septième édition des Grands Prix Internationaux de l'Innovation Automobile d'Equip Auto, le jury, composé de plus de cinquante journalistes – dont ceux de Zepros – de quinze pays, a désigné les Trophées d'Or dans huit catégories parmi cent dix dossiers déposés par les exposants. La remise officielle des prix se déroulera à l'occasion de la soirée de gala d'Equip Auto, le mardi 17 octobre.

Carrosserie peinture

Le pistolet antistatique Star Finish MixPlast



Ce pistolet commercialisé par l'industriel français depuis mai 2017 élimine par ionisation l'électricité statique nuisant à une opération de peinture de carrosserie.

La plus produit : diminuer les poussières, les surcharges de peinture grâce au placement idéal de la base, les coulures sur les zones à risques telles que la cage antibrouillard ou encore la poignée de porte en piégeant la polarisation électrique, et uniformiser des teintes entre des supports différents tels que les pare-chocs ou les ailes.

Lubrifiants, produits d'entretien

La gamme de liquides de frein ENV4 et ENV6 de Bosch



L'ENV4 répond aux normes SAE J, ISO 4925, DOT3, DOT4. Il est aussi approuvé selon les standards

OEM Audi/Volkswagen/Seat/Skoda. L'ENV6 surpasse les normes de tous les DOT existants. Sa durée de vie en rayon est doublée (conservation de 60 mois). Il peut supporter une purge tous les trois ans au lieu de deux ans.

Le plus produit : l'universalité de l'offre. Les deux produits permettent de remplacer tous les DOT actuels sur le marché.

Pneumatique – Équipements et services à la roue

Les scanners à pneumatique TTM 2104 et 2204 de Bosch

Pour le suivi de l'état d'usure du pneumatique, ce matériel permet une mesure automatique (sans interprétation) en quelques secondes.

Le plus produit : mesure instantanée de la profondeur de la bande de roulement, pas de logiciel à installer, aucun abonnement à souscrire, accepte jusqu'à vingt-et-un postes connectés sans conditions spécifiques, système de visualisation sur PC, tablettes IOS ou Android, Smart TV ou smartphones.



Lavage – Aires de service



Le robot de lavage Easy Jet® de Heurtaux

Ce nouveau robot haute pression qui sera commercialisé en décembre 2017 est muni d'un bras oscillant automatique géré par le système « Detect-Profil ».

Le plus produit : sans brosse, sans contact et donc sans risque de rayure, il réduit la pollution sonore, assure un lavage rapide et uniforme, réduit de plus de la moitié la consommation d'eau et affiche un faible encombrement au sol (4,50 m contre 9 à 12 m pour un portique à brosse).



Pièces, équipements et composants



Le projecteur digital intelligent à LED Multibeam de Hella

Adopté par Mercedes sur la dernière Classe E (en 2016), le projecteur utilise de blocs optiques qui fonctionnent avec une nouvelle conception d'un module cranté à LED haute résolution.

Le plus produit : chacune des quatre-vingt-quatre puces à LED hautes performances peut être pilotée individuellement via un dispositif électronique. Grâce au crantage, la répartition de la lumière des projecteurs gauche et droit peut être pilotée individuellement et s'adapter avec un dynamisme maximal au trafic. Les différentes zones de la chaussée sont ainsi éclairées de manière très ciblée.

Services aux professionnels

L'échange de données numériques dans l'atelier avec Bosch Connected Repair

Commercialisée en octobre, l'application relie les systèmes logiciels (DMS, catalogues, diagnostic), les équipements d'atelier, les informations et protocoles sur la maintenance ou la réparation du véhicule.

Le plus produit : permet la communication entre les équipements de garage badgés Bosch et ainsi de ne saisir qu'une seule fois l'identification du véhicule, les équipements connectés recevant le même niveau d'information, mais aussi l'archivage des tests véhicule et la sortie d'un rapport final transparent pour le client.



Services à la mobilité connectée

Le boîtier connecté AD Connect de l'Autodistribution

Avec son lancement officiel prévu sur le salon, le dongle connecté AD (développé par Oocar, start-up dont l'Autodistribution est entré au capital) est une application mobile destinée à l'automobiliste donnant accès à un large éventail de données et devenant un carnet d'entretien digitalisé.

Le plus produit : une connexion ultrarapide et quasiment en temps réel, l'utilisation d'algorithmes performants en « machine learning » permettant de traiter d'énormes quantités de données issues du véhicule et des outils de communication « one-to-one » à destination du garage et/ou du réseau.



Réparation – Maintenance – Équipement de garage



L'unité automatisée de nettoyage pour FAP et catalyseurs TechniFap de Sport System

Adapté à tous types de FAP et catalyseurs (VL, PL, agricole, industrie...), TechniFap permet le nettoyage complet d'un filtre à particules ou d'un catalyseur dans une unité entièrement automatisée fonctionnant en circuit fermé et sans produit.

Le plus produit : toutes les cendres et les suies sont filtrées (10 ppm) et collectées avant d'être recyclées par une société ISO 14001 spécialisée dans le traitement des déchets. Il n'y a ainsi aucun rejet dans l'environnement. Chaque nettoyage est garanti un an dans la limite de 40 000 km.

Sortir autour d'Equ

>>> Paris, son salon et ses bonnes tables ! Pour aller grignoter un morceau ou boire un verre pe coups de cœur et nouveautés du moment directement concoctés par notre spécialiste ma Schamberger, rédacteur en chef de *Zepros Métiers Resto*. Avec ou sans GPS, suivez le guide Zep

75 PARIS XII

La Démésure sur Seine garde le cap

L'été s'en est allé depuis quelques semaines mais la Démésure sur Seine, avec sa terrasse en bord de Seine, reste bien ouvert. Sur la barge, en plus de la carte aux accents méditerranéens, figurent des spécialités de grillades : demi-coquelet fermier, côte de bœuf, gambas et poissons grillés... L'offre de cocktails est aussi attrayante. Élaborés par Boris Ponthieu, ancien responsable bar du Baron, ceux-ci sont proposés en 25 cl, 50 cl ou 1 litre. Enfin, l'ambiance musicale, dont le programme change chaque jour, en offre pour tous les goûts.



- > La Démésure sur Seine
- > 69 Port de la Rapée, 75012 Paris
- > Tél. : 06 64 80 61 11

75 PARIS V

La Rôtisserie devient La Rôtisserie d'Argent

Rebaptisée La Rôtisserie d'Argent en référence aux liens qui l'unissent à La Tour d'Argent, La Rôtisserie s'est installée dans un nouveau décor qui reprend les codes authentiques des bistrots parisiens : nappes à carreaux, mosaïques, tables de bistrot, ardoises, banquettes en cuir... La cuisine ouverte sur la salle permet de contempler la rôtissoire où pigeons, canards Challandais, poulets Pattes Noires, agneaux ou encore cochons de lait rôtissent lentement. L'accent est mis sur les produits de saison, travaillés le jour même. La carte des vins propose notamment des références de la Maison Jadot ainsi que de superbes flacons issus des caves de la Tour d'Argent sélectionnés par le chef sommelier de La Tour, David Ridgway.



© La Rôtisserie d'Argent / Pierre-Emmanuel Le Lause - Spatium

- > La Rôtisserie d'Argent
- > 19 quai de la Tournelle, 75005 Paris
- > Tél. : 01 43 54 17 47

75 PARIS VII

Pertinence franco-asiatique

Avec des parcours déjà riches en grandes tables, les chefs Ryunosuke Naito, Japonais de 32 ans, et Kwen Liew, Malaisienne de 29 ans, ont ouvert Pertinence, leur première table. Installée dans un ancien bistrot, celle-ci propose un décor mariant matériaux français et inspiration japonaise dans une ambiance intime (18 couverts). R. Naito et K. Liew associent classicisme français et influences asiatiques. Parmi les plats à déguster : coquillages (amandes de mer, coques et couteaux) à l'étuvée dans un bouillon au gingembre, risotto croustillant au jambon ibérique et œuf de poule, rouget aux écailles croustillantes cuisiné à la japonaise, sauce au vin rouge, etc. Formule déjeuner à partir de 29 €.

- > Pertinence
- > 29 rue de l'Exposition, 75007 Paris
- > Tél. : 01 45 55 20 96



75 PARIS XVII

Chez Georges comme chez soi



Une belle brasserie avec de la patine, des plats authentiques et succulents, des belles étiquettes, un service rapide et très professionnel, ça vous tente ? Alors, accordez-vous un déjeuner de travail ou un dîner de détente dans ce bel endroit, intime et convivial. Chez Georges, à la Porte Maillot, rassemble tout ces éléments. Lors de notre dernière visite, nous avons craqué pour le ris de veau croustillant grand-mère accompagné d'un haut médoc... Un conseil : mieux vaut réserver !

- > Chez Georges
- > 273 boulevard Péreire, 75017 Paris
- > Tél. : 01 45 74 31 00

75 PARIS VI

The Butchers of Paname : la viande et le vin

Quatre amis passionnés de viande et de vin viennent de créer The Butchers of Paname. Dans un décor en rouge, noir et blanc, cet établissement se répartit sur quatre niveaux : au sous-sol la cave et le fumoir, au rez-de-chaussée le bar à tapas et sa cuisine d'assemblage, à l'étage le restaurant, sous les toits la cuisine. Le chef, Nicolas Gaulandeau, est un expert des viandes dont il maîtrise de nombreuses recettes. Laurent Carpentier et Philip Gaskiewicz se chargent quant à eux des achats... forcément de qualité ! Jean-Marc Schmidt s'occupe de la sélection des vins, avec Laurent Carpentier. Le bar à viandes propose deux formats : petite faim (de 5 à 15 €) et grande faim (de 9 à 29 €).

- > The Butchers of Paname > 9 rue de l'École de Médecine, 75006 Paris
- > Tél. : 01 42 39 99 49



Equip Auto

pendant ou après le salon, voici quelques
raison de la restauration Jean-Charles
ros !

75 PARIS I

Mumi, première table de Thibault Passinge

Mumi – contraction de Museum Mile – est le premier restaurant de Thibault Passinge, 31 ans, passionné d'accords mets-vins, ancien manager et sommelier de Porte 12. Dans un décor où l'art est omniprésent et cosy, c'est l'assurance



L'équipe Mumi, de g. à d. : Thibault Passinge, Matthieu Arenas, et Angelo Vagiotis.

l'accueil et le service en salle. Angelo Vagiotis signe des assiettes qui oscillent entre gourmandise et légèreté. Matthieu Arenas (ex-Garance) s'occupe de la cave. Du mardi au samedi, de 12h00 à 14h30 : menu à 29 € (entrée/plat ou plat/dessert), menu Chardy à 35 € (entrée/poisson ou viande/dessert). Et de 19h00 à 22h00 : menu Linard en 4 étapes à 40 € ; menu Oudry en 6 étapes à 60 € ; accords mets-vins à la demande.

> Mumi > 14 rue Sauval, 75001 Paris > Tél. : 01 40 26 27 54

92 SURESNES



LaHaut, bistro d'Altitude

Situé à Suresnes, sur les hauteurs du Mont-Valérien, le nouvel établissement du groupe Rive-Gauche & Co (L'Escargot 1903, Saperlipopette, Ma Caille) offre une vue imprenable sur Paris et La Défense. Le chef Philippe Legendre (ex-Taillement et George V), qui fait ici son grand retour, y propose une cuisine généreuse et une carte courte, renouvelée tous les mois. Quatre entrées, quatre plats et quatre desserts sont proposés chaque jour. Quelques plats signatures, qui ont fait la renommée du chef, sont déjà à la carte comme le fameux boudin de homard breton avec son fenouil fondant et une nage émulsionnée au vieux malt (24 €) ou la tourte au pigeon et foie gras, avec son jus corsé, salade de mâche et vinaigrette parfumée à la truffe noire (25 €).

> LaHaut, Bistro d'Altitude
> 70 avenue Franklin Roosevelt, 92150 Suresnes
> Tél. : 01 45 06 22 66



C'est bientôt l'hiver, pensez au séchage à l'air



La technologie Air Dry pour optimiser vos performances.

Une gamme complète T-euro PREMIUM de vernis, d'apprêts et d'additifs associés.

Economique et rapide, séchez à l'air sans mettre la cabine en chauffe.



T-euro, la marque préférée des carrossiers

CENTAURE, Le réseau des
distributeurs spécialistes peinture

Centaure SA
6 rue Luigi Galvani - 92160 Antony
contact@centauregroup.com

75 PARIS X

Nicolas Guinebert à Paris Texas



Après deux années au Beef Club, Nicolas Guinebert a débarqué au Paris Texas où il propose deux techniques de cuisson : un fumoir et un grill à charbon. L'objectif reste le même : faire le meilleur steakhouse de la capitale et aussi le moins cher. Le chef et son équipe travaillent des morceaux presque inconnus en France comme le lapin, des fines tranches de rumsteak de bœuf de Bourgogne élevé à la graine de lin, accompagné de frites (16 €).

> Paris Texas
> 74 rue du Faubourg Saint-Denis, 75010 Paris
> Tél. : 09 81 86 68 08

75 PARIS VII

Arnaud Nicolas, cuisinier-charcutier de talent

Arnaud Nicolas, l'un des plus talentueux charcutiers de sa génération, a ouvert en mai un concept original de restaurant-boutique à l'atmosphère conviviale. À la carte, mais aussi à emporter, des classiques tout en finesse : pâté en croûte de volaille et foie gras, saucisson lyonnais, terrine grand-mère... Autre credo du cuisinier charcutier inspiré : rivaliser avec la pâtisserie pour relooker la charcuterie. La preuve avec le fromage de tête taillé comme un Opéra ou sa couronne de volaille aux écrevisses avec une farce composée de ce duo terre/mer associée à du foie gras, du vin jaune et de l'estragon.



Part du kouglof,
variation du pâté
en croûte.

> Arnaud Nicolas Charcuterie Cuisinée
> 46 avenue de la Bourdonnais, 75007 Paris
> Tél. : 01 45 55 59 59

75 PARIS VIII

Le Publicisdrugstore se réinvente

Rouvert fin mai avec Éric Frechon (Le Bristol Paris) comme chef conseil et dans un décor signé du designer Tom Dixon, le restaurant Le Drugstore by Publicisdrugstore (170 places) s'offre une nouvelle jeunesse. Le grand chef a composé une large carte « À toute heure » riche en finger food et en plats à partager, avec des doubles versions Le Cru/Le Cuit. Par exemple, la rémoulade de chou-fleur au haddock fumé est déclinée en chou-fleur doré meunière à l'huile de curry. Une demi-douzaine de plats signatures ont également été spécialement créés pour Le Drugstore, comme le cabillaud cuit au plancton marin et salicornes. Au programme aussi, entre autres, trois formules petit-déjeuner (Le Parisien à 12 €, Le Drugstore à 24 € et le Healthy à 16 €) ou encore des cartes glace et Tea Time.

> Le Drugstore by Publicisdrugstore
> 133 avenue des Champs-Élysées,
75008 Paris
> Tél. : 01 44 43 77 64



75 PARIS VIII



Manko, c'est le Pérou !

Le célèbre chef péruvien Gastón Acurio, à la tête d'une quarantaine de restaurants dans le monde, a depuis plusieurs mois sa table dans la capitale : Manko-Paris. Il a transmis au chef une grande partie de son savoir-faire, de sa technique et de sa culture péruvienne. À la carte, pour environ 35 € à midi et 55 € le soir, une grande diversité de plats typiques péruviens sont proposés, revisités au gré des sauces et des épices, des goûts, des couleurs et des humeurs du moment (cebiches, anticuchos, etc.). Le soir, un menu tour d'horizon des saveurs péruviennes est proposé à 65 € hors boissons (à partir de 4 personnes pour toute la table).

> Manko-Paris
> 15 avenue Montaigne,
75008 Paris
> Tél. : 01 82 28 00 15

75 PARIS VIII

Le 24 : un nom, une adresse et une date

Le restaurant Le 24, établissement de 40 places, est tenu de main de maître par deux associés très pro : en salle, Hakim Seghaier (ex-Taillevent et Auguste), et en cuisine, Erwan Merdrignac (passé chez Yannick Alléno et aussi second de Gaël Orieux pendant dix ans chez Auguste). À l'affiche, une carte audacieuse, un bon rapport qualité/prix (menus à 29 € et 33 € au déjeuner), dans un décor contemporain où s'exposent régulièrement des artistes de street art. Quelques idées de menu : la langoustine, artichaut poivrée, mangue, citron vert, vinaigrette crustacés, suivi du filet mignon de veau au Merken du Chili, salsifis lardé, pomme de terre Charlotte, sauce carotte acidulée, poutargue et pour une touche sucrée, la tomate pochée à la framboise, crème framboise tomate, crumble basilic, sorbet framboise Martini rouge.

> Le 24 > 24 rue Jean Mermoz, 75008 Paris
> Tél. : 01 42 25 24 24



De g. à d. : Erwan Merdrignac
et Hakim Seghaier.

75 PARIS XVII

Gastronomie de bar chez Wim à Table

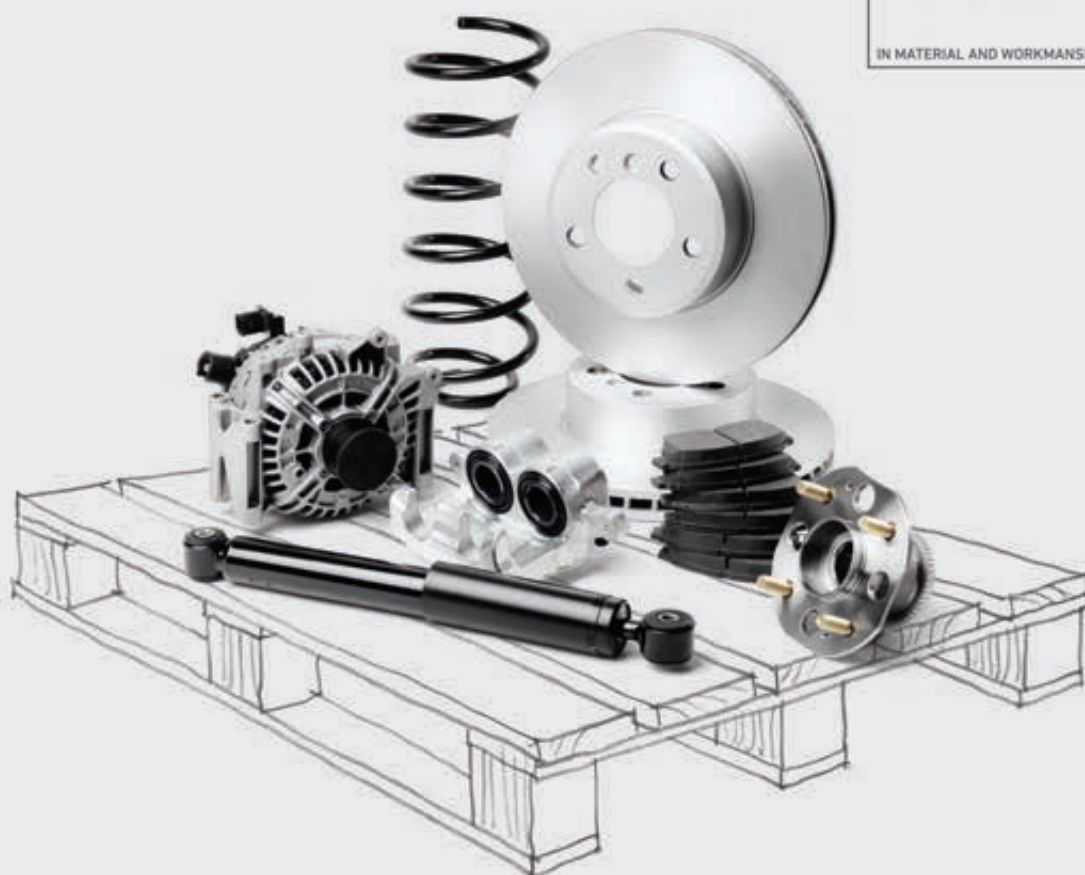
Wim Van Gorp vient d'ouvrir Wim à Table. Après Comme Chez Maman, son bistrot moderne du quartier des Batignolles, le chef aux origines flamandes, passé par de grandes maisons, installe une seconde adresse dans la même rue. Avec ce restaurant de 40 couverts (20 à table et 20 au bar), Wim Van Gorp propose une gastronomie de bar déclinée en petites portions avec des produits ultra-frais et des accords mets et vins inédits, le tout à coût raisonnable : plats entre 4 et 9 €, vins au verre entre 5 et 9 €, cocktails à partir de 10 €.

> Wim à Table > 45 rue des Moines, 75017 Paris
> Tél. : 01 42 29 10 41



5 YEAR
GUARANTEE
AGAINST
DEFECTS

IN MATERIAL AND WORKMANSHIP



Ayez tout en stock. **Sans pour autant vous encombrer.**

Avec NK, améliorez vos stocks au quotidien ! Notre gamme composée de 25 familles de produits est l'une des plus vastes du marché en freinage, pièces de direction, de suspension et autres pièces d'usure. Une demande spéciale ! Nous assurons une livraison en 24h partout en France et vous bénéficiez de notre garantie 5 ans pièces et main d'œuvre contre tout vice de fabrication.



THE RELIABLE PART*

www.nk-autoparts.com

*Qualité et Fiabilité

75 PARIS VII

Tomy & Co revisite la langue de bœuf



Moins d'un an après l'ouverture de son premier restaurant Tomy & Co, Tomy Gousset se distinguait déjà en remportant le prix de la Meilleure Entrée 2017. Sa recette de langue de bœuf en fine tartelette, gribiche et navet mariné, graines de moutarde, revue et corrigée avec un dressage soigné et épuré, a en effet été saluée lors de la cérémonie des Lebeys de la gastronomie. Tomy & Co est l'aboutissement d'un travail engagé en 2005 après que le chef se soit formé auprès d'Alain Solivères, Yannick Alléno et Daniel Boulud.

> Tomy & Co > 22 rue Surcouf, 75007 Paris
> Tél. : 01 45 51 46 93

75 PARIS IX

Pink Mamma, 6^e opus de Big Mamma

Les carnivores vont être ravis avec ce sixième opus du groupe de restauration italienne Big Mamma. Pink Mamma, qui a ouvert dans le quartier de Pigalle, met la viande en vedette, avec notamment des « T-Bone comme à Florence » et une chambre froide à + 3 °C pour la faire mûrir. La filière viande a été recréée de A à Z en France. 720 m² sur quatre étages avec chacun une décoration différente. En cuisine : Rocco Daniele, un ancien d'Alain Ducasse durant six ans (à Monaco puis à la Bastide de Moustiers) et d'Il Carpaccio (Royal Monceau). Il est assisté par Alberto Suardi (ex-Mamma Primi). Les cocktails sont bien valorisés au sein des deux espaces bars. Un regret toutefois : impossible de réserver !



Des « T-Bone comme à Florence ».

> Pink Mamma > 20 bis rue de Douai, 75009 Paris

75 PARIS I

Début de soirée cochon

Le lieu est célèbre, ne serait-ce que parce qu'il est ouvert 24h/24, mais aussi par la toute nouvelle prestation qu'il vient de lancer ! Grande nouveauté en effet pour les amateurs de cochonnaille, Au Pied de Cochon propose tous les jours, de 17h00 à 21h00, un « Apéro Cochon » d'après travail. Vin à la ficelle, saucisson au centimètre, planches cochonnes à composer soi-même, terrine de boudin noir, rillettes de cochon, mais aussi croustillants de Brie de Meaux, camembert rôti et pommes grenailles seront de la partie.

> Au Pied de Cochon
> 6 rue Coquillière, 75001 Paris
> Tél. : 01 40 13 77 00



75 PARIS II

Pokawa : le poké bowl a sa table

Après avoir fait le tour du monde et testé avec succès leur concept de poké en livraison, Maxime Buhler et Samuel Carré ont ouvert leur premier restaurant au cœur de Paris. Le poké bowl est le plat traditionnel hawaïen qui se compose de poisson cru mariné, de fruits et légumes hyperfrais sur une base de riz vinaigré. On y ajoute de petits ingrédients healthy et on l'accompagne de sauces fait maison soja sucrée/salée, tropicale au fruit de la passion ou encore une spicy mayo. Menu autour de 15 €, à déguster sur place, à emporter ou à se faire livrer.

> Pokawa Paris
> 36 rue Poissonnière, 75002 Paris
> Tél. : 06 30 79 51 47



75 PARIS V

Oka, fusion gastronomique et exotisme brésilien

La belle aventure parisienne du chef Raphaël Rego (Maloka) débouche sur l'ouverture le 1^{er} juin dernier d'Oka. Le cuisinier brésilien donne un nouveau départ à sa cuisine fusion gastronomique à la touche exotique brésilienne. Son parcours lui a permis de peaufiner son concept de cuisine, de voyager, de comprendre et d'organiser son sourcing. Une table où il faut prendre son temps pour savourer une gastronomie unique ! Petite mise en bouche : la langoustine de Saint-Guénolé, condiment citron vert, papaye et tucupi, ou encore le ris de veau, piment Biquinho et tucupi noir... Et Brésil oblige, le 100 % chocolat préparé avec le chocolat de l'île de Combu d'Amazonie. Exotique et raffiné. Menus entre 35 et 120 €.

> OKA > 1 rue Berthollet, 75005 Paris
> Tél. : 01 45 87 16 17

75 PARIS VI

Café de Paris new look

Au cœur de Saint-Germain-des-Prés, le Café de Paris s'est offert un nouveau décor imaginé par Clémence et Clément Goutal. Idéal pour commencer sa journée autour d'un cappuccino, s'attabler pour déguster une burrata ou un burger, s'offrir un verre de rosé en terrasse ou un cocktail de fin de soirée... Le Café de Paris accueille tout au long de la journée, de 8h00 à 2h00 du matin. La bonne idée : l'assiette Oyster Time (photo) à 14,50 € : 3 huîtres plates et une petite saucisse fumée pour relever le goût iodé, accompagnées d'un cocktail à la liqueur Saint Germain, d'un gin de la Distillerie de Paris ou d'un verre de vin.



© Cilles Trillard

> Le Café de Paris
> 10 rue de Buci, 75006 Paris
> Tél. : 01 46 34 84 11

75 PARIS XVI

Auteuil en Toscane

Auteuil Brasserie, récemment revue en maison de campagne toscane, offre un cadre plus que dépayssant. À noter, notamment, son « rooftop » qui abrite une superbe pergola. À la carte, de nombreuses propositions ensoleillées... et des suggestions detox. L'endroit idéal pour prendre un aperitivo accompagné d'une « Planche italienne » : mortadelle à la pistache, jambon de Parme 18 mois, bresaola punta d'Anca, stracciatella, pecorino poivré, olives, et piment vert. Et pour les amateurs de cocktails, un passage au bar s'impose !

> Auteuil Brasserie
> 78 rue d'Auteuil, 75016 Paris
> Tél. : 01 40 71 11 90



Rencontrons-nous



EQUIP AUTO 2017

HALL 1
STAND
E050



HUTCHINSON®

Silence et Confort, le mix parfait !



Transmission et Antivibratoire



Hutchinson, **seul fournisseur d'origine**
en transmission et antivibratoire, met ses compétences
au service de la rechange pour proposer des produits offrant
silence et confort optimum.



Un service logistique H+4
grâce à ses 8 dépôts régionaux.



Une marque française
avec 30 sites de production en France.

We make it **possible**

Métiers & Marchés

VENTES VN/VO

Distributeurs VN	38
Showroom	42
Distributeurs VO	46

APRÈS-VENTE

Réparateurs	50
Carrossiers	62

Tous les métiers de l'automobile

Vite !

ACQUISITIONS

Le groupe Bernard rachète



Le distributeur (1 Md€ de CA en 2016, 31 600 VN et 26 000 VO) se renforce sur les marques Citroën et DS. Après les rachats de six concessions Citroën en Savoie (David Gerbier) et en Isère (Pascal Deléglise), puis sa prise de participation dans six affaires du groupe Tenedor dans la Marne et l'Aisne, le groupe Bernard s'intéresse au Grand Garage Sparnacien à Épernay (51). L'affaire réalise un CA de 16 M€ (-13,8 %).

PODIUM

PGA, Gueudet et BYmyCAR dans le Top 3

Presque 5 Md€ de CA (+21,8 %) et 130 000 VN vendus : le groupe PGA avale la concurrence et monte sur le podium du classement Argus. Vient ensuite le groupe Gueudet avec 1,117 Md€ de CA et 34 175 VN vendus. Le groupe BYmyCAR monte sur la troisième marche du podium avec 1,068 Md€ de CA et 40 000 VN (source : l'Argus).

DISTRIBUTEURS VN

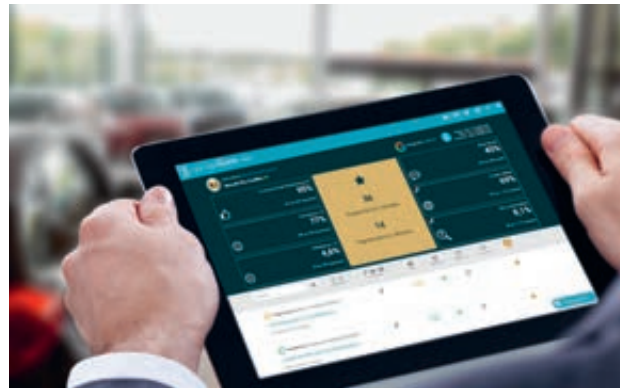
NOTATION

GarageScore : les données clients suivies en temps réel

Satisfait de la solution d'automatisation des avis clients après intervention. En seulement un an, GarageScore a fédéré 600 concessions et comptabilise 250 000 avis publiés. La plateforme indique même un taux de participation des clients à ses enquêtes de 33 % sur l'atelier et 48 % pour les achats de véhicules.

Réactivité optimale...

Concrètement, les données quotidiennes de facturation des concessions sont compilées pour générer un questionnaire de satisfaction automatique et personnalisé, envoyé ensuite au client via SMS ou e-mail. «La transmission des réponses et des alertes en temps réel permet



GarageScore espère compter 1000 concessions partenaires d'ici fin 2017.

une réactivité maximum auprès des mécontents. Ainsi, un tiers d'entre eux déclarent leur problème résolu et changer d'avis sur la concession moins de cinq jours après leur passage», détaille Olivier Guillemot, cofondateur et président de GarageScore.

mois propulse rapidement les concessions parmi les premiers résultats de recherche Google en pur référencement naturel (SEO).» Plus fort, en dix-huit mois, GarageScore a identifié et qualifié 28 000 projets d'achat, dont 12 % ont été convertis en ventes.

... et plus d'entrées atelier

Pour l'atelier, la solution génère une moyenne mensuelle de cinq entrées supplémentaires après quelques semaines d'utilisation. GarageScore est proposé via un abonnement mensuel débutant à 59 € par site. À ce jour, les résultats recueillis auprès des clients de la start-up font état d'un retour sur investissement de 24 € générés pour 1 € investi. Pas mal... ●

REPRÉSENTATION

Bodemer distribue Alpine dans l'Ouest

Le groupe breton Bodemer, historiquement distributeur Renault, ouvre l'une des dix-neuf concessions Alpine et assurera dès décembre prochain la vente et l'après-vente du nouveau modèle A110 relancé par le Losange. Basée sur l'autopôle de Rennes, la concession va représenter la marque sur le Grand Ouest et assurer sa distribution, avec un carnet de commandes déjà rempli sur deux ans. Bodemer espère

capturer la clientèle locale de possesseurs de modèles anciens avec une prestation après-vente premium. Un chef d'atelier expérimenté en modèles haut de gamme a même été embauché pour l'occasion. Le groupe n'a pas investi dans le bâtiment, qu'il loue, pour mieux se concentrer sur la prospection commerciale et la communication autour d'Alpine (lire aussi P. 16). ●

Renaud Chasle



« Nous sommes fiers de participer à cette grande aventure qu'est la renaissance d'un mythe », déclare Laurent Payrat, le directeur commercial.

EXPÉRIMENTATION

Le client Citroën devient ambassadeur de marque



Citroën devrait étendre ce test à d'autres modèles de ses gammes.

Qui mieux qu'un client utilisateur peut parler du produit qu'il utilise ? C'est sur ce principe que Citroën expérimente actuellement un concept original. La marque propose au client prospect d'essayer le véhicule qu'il souhaite acheter chez un vrai client, déjà possesseur du même modèle. Objectif : utiliser la proximité et les conditions réelles d'utilisation pour échanger sur les usages du véhicule, donner des conseils...

Baptisé Citroën Co-Expérience, ce service se définit comme « sans filtre commercial, mais avec une approche basée sur la communauté et le partage d'expérience », explique la marque aux chevrons. En clair, le client d'une Citroën (une C-Zéro et un Berlingo pour l'instant) joue le rôle d'ambassadeur en faisant essayer sa voiture par un prospect. En récompense, il reçoit des bons d'achat au fil des essais réalisés. ●

PANORAMA

La distribution pèse 82 Md€



Tous les voyants sont au vert chez les distributeurs, avec un CA de 36 Md€ en 2016 (+ 12,1 %).

La distribution automobile (VN/VO) est en croissance continue depuis trois ans, apprend-on chez notre confrère l'Argus, dans son palmarès rassemblant les 100 plus gros distributeurs français. Au total, les 800 investisseurs de ce marché pèsent 82 Md€. Les données récoltées montrent qu'en 2016, le cumul des volumes en VP et VU neufs dans les 100 structures classées a augmenté de 9,2 % (contre 5,6 % sur l'ensemble des distributeurs), et la barre du million d'unités a été franchie.

Une première. Le Top 10 a vu sa croissance bondir de 13,7 %. Des opérateurs « incontestablement les plus puissants, totalisant 358 000 VN et 12,3 Md€ de CA ».

Des profits en hausse

Autres constatations du Top 100 : le CA est en hausse de 12 % pour atteindre presque 36 Md€. La rentabilité moyenne s'améliore, avec, pour les 51 groupes qui ont répondu sur ce point, un taux de profit en hausse de 0,8 % en 2013 à 1,3 % en 2016. Les ventes VO représentent

48 % des ventes globales des professionnels (contre 40 % en 2010). Les distributeurs du Top 100 ont augmenté de 9 % leurs ventes sur ce segment. « Le marché du VO reste l'espace d'autonomie sur lequel peuvent miser les groupes. Mais ils ne l'exploitent vraiment qu'à condition de sortir du carcan des constructeurs (labels, normes de sélection et d'exposition, voire sources d'approvisionnement imposées). Une trentaine d'ailleurs créé leur propre enseigne », explique l'Argus. ●

MARKETING

PSA Retail teste le service VIP pour tous

Une nouvelle prestation a été testée dans le réseau de distribution VN de PSA Retail en septembre : pendant quinze jours, la filiale du groupe a proposé dans ses quarante-et-une concessions franciliennes un service voiturier pour toute révision réalisée dans ses ateliers (y compris pour les véhicules hors des marques du groupe). Au menu : la prise en charge du véhicule par un technicien du SAV, la réalisation d'un diagnostic vidéo

envoyé ensuite sur son mobile pour obtenir son accord et la réalisation de l'opération. Le devis comportait le chiffrage de l'entretien demandé, avec en option les autres interventions conseillées, classées par ordre de priorité. Cette opération était soutenue par une campagne marketing dite « à 360° » (CRM en concession, réseaux sociaux...). Les radios locales ont diffusées à elles seules 330 spots sur cinq jours. À suivre. ●



L'opération est susceptible d'être élargie au niveau national et européen en cas de succès.





PIECES DE RECHANGE VUL & PL

**LA SOLUTION PIÈCES DE RECHANGE
POUR UTILITAIRES ET POIDS LOURDS IVECO**








LA BONNE PIÈCE AU BON PRIX

- MÉCANIQUE, CARROSSERIE, FREINAGE ...
- LIVRAISON J+1 AVANT 13H

 **04 66 28 86 10**
 399 rue Etienne LENOIR 30900 NIMES

WWW.APREVIA.COM

 **04 66 28 86 19**
 **commercial@aprevia.com**

PIÈCES DE RECHANGE MULTIMARQUES EUROREPAR

TOUTES LES SOLUTIONS POUR TOUTES VOS ENTRÉES ATELIER

Avec EUROREPAR, vous bénéficiez pour l'ensemble de vos entrées atelier de pièces compétitives, performantes et garanties.

Avec déjà 37 lignes de produits, la Gamme EUROREPAR vous apporte la réponse adaptée à toutes les prestations courantes d'entretien et de réparations toutes marques. Fiabilité, disponibilité, efficacité logistique...

N'attendez plus, découvrez la Gamme multimarques EUROREPAR, vous avez tout à y gagner !



Pour connaître votre distributeur le plus proche, ou poser une question : pieces-fr@eurorepar.com

Multimarques
Multisolutions
Multiavantages



DÉSTOCKAGE

Le Black Friday en VF, c'est pour bientôt !



Le Black Friday, avec ses remises ultra-attractives peut attirer beaucoup de monde dans les concessions. La France l'adopte.

Le « vendredi noir » est une institution aux États-Unis : chaque 24 novembre, les enseignes font des promotions ultra-attractives sur des produits récents. Le phénomène touche même les concessions américaines qui y voient l'opportunité de déstocker leurs véhicules et assainir leurs stocks. « Chaque année, les Français sollicités par les promotions durant cette période du Black Friday sont nombreux. Ils étaient 63% en 2015 à avoir vu une telle proposition dans la grande distribution », indique Éric Legrand, patron de l'agence événementielle UpYourBizz. Partant de ce principe, il a décidé de mettre en lumière cet événement dans les concessions françaises les 24 et 25 novembre prochains. « Il faut être réactifs, organisés et se démarquer : affichages, présence digitale (réseaux sociaux, page Web dédiée, newsletter), tous les moyens sont bons pour se différencier. Le Black Friday

est un bon moyen de fidéliser la clientèle. »

Optimiser la visibilité

Mais l'agence va plus loin avec un dispositif spécialement concocté pour les concessionnaires consentants. Au programme : un kit Black Box avec PLV pour aménager le point de vente, des e-mailings ciblés par le concessionnaire envoyés à 2500 prospects et clients qui peuvent ensuite s'inscrire sur le site blackfriday-auto.com... Les inscrits seront contactés par les vendeurs avant le Black Friday pour cerner leurs besoins et fixer un rendez-vous. Durant les deux jours de l'événement, un compteur géant installé dans les affaires participantes comptabilisera les ventes concrétisées au niveau national. D'après UpYourBizz, le Black Friday en concession est le meilleur moment pour déstocker les véhicules de démonstrations ou VO qui collent au stock. ●

OUVERTURE

RCM inaugure...

Le groupe Ronan Chabot a fêté les ouvertures de ses nouvelles concessions Mercedes-Benz et Toyota sur le pôle auto de Dunkerque (59). RCM prévoit de vendre 500 VN et 500 VO en année pleine dans son affaire Toyota, et jusqu'à 350 VN et autant de VO dans son nouvel écrin Mercedes-Benz. Le groupe Chabot annonce un CA cumulé de 592 M€ en 2016 avec un volume de 10 150 VN via les marques Mercedes, Porsche, Toyota et Lexus, et 10 617 VO.



Vite!

EXTERNALISATION

Arval fait le tour des besoins de ses clients

Réduire les coûts et se recentrer sur son cœur de métier : c'est ce qu'a observé Arval chez ses clients souhaitant externaliser leurs flottes. Le loueur compte même 30 % de contrats de sous-traitance supplémentaires dans son portefeuille sur le premier semestre 2017. Du coup, le loueur a recadré ses contrats en développant un service dédié baptisé Arval Outsourcing Solutions. Au programme : la prise en charge de la gestion quotidienne des conducteurs via une standardisation des procédures, toutes applicables à l'international.

Conducteur accompagné

Le spécialiste de la LLD a développé des modules aux cahiers des charges précis : assistance au conducteur, couverture des besoins quotidiens (carte carburant, certificat d'assurance...), formation à la sécurité routière et à l'écoconduite, restitution du véhicule, conditions de remise en état et d'achat... Arval Outsourcing Solutions conseille également sur le choix du véhicule, sur les aspects liés à la

sécurité et à la mobilité du conducteur (prise en charge des réparations en cas d'accident, papiers à remplir en cas de sinistre...). « Notre ambition est de faire d'Arval Outsourcing Solutions le service de référence pour au moins 50 % du marché des grands comptes d'ici 2020 », espère Philippe Bismut, le directeur général d'Arval. À noter que les entreprises ont la possibilité de recueillir et d'analyser les informations sur l'utilisation de leurs voitures et l'activité de leurs conducteurs... ●



Arval propose la prise en charge complète des flottes de ses clients, notamment via ses outils connectés.

Vite!

REPLI

Gueudet renonce

Il y a trois ans, le groupe familial envisageait de créer un village automobile de 6 hectares près de Compiègne (60) avec les marques Renault, Dacia, Nissan, Opel, BMW, Mini et Toyota. Au cœur du projet : 20 000 m² dédiés aux sept marques, en pleine zone d'activités commerciales de Jaux-Venette, pour un investissement de 10 M€. Le groupe Gueudet abandonne finalement le projet devant la colère des riverains qui ont multiplié les manifestations et les courriers aux constructeurs (source : Le Courrier Picard).

AUTORISATION

Neubauer engrange

L'Autorité de la concurrence a autorisé le groupe Neubauer à racheter la concession BMW-Mini de Plaisir (78) au distributeur Soravia, dirigé par Jean-Pierre Bleyline. Le groupe francilien compte donc à présent sept affaires distribuant les marques du groupe BMW qui entrent dans son giron comptant quatorze marques sur quarante-deux sites. Neubauer annonce un chiffre d'affaires de 702 M€ pour 19 535 VN et 9 995 VO vendus.

CONCESSION DIGITALE

Une Fiat dans le caddy



Le client peut choisir sa future voiture sur un écran géant (20 marques, 1 600 VN disponibles), accompagné par un consultant auto.

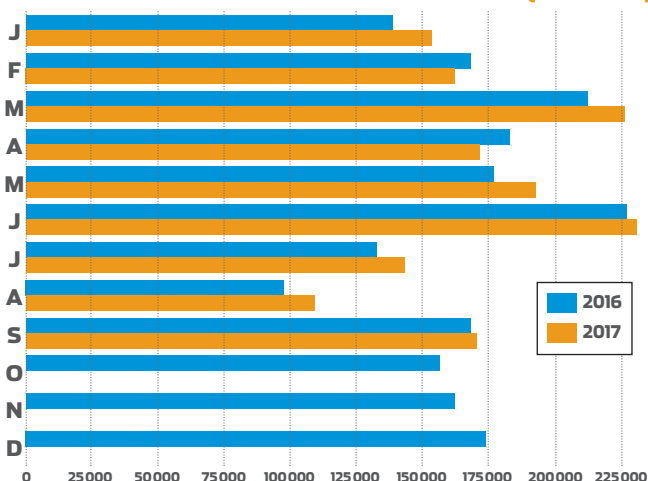
L'achat d'un VN bientôt sur la liste des courses du supermarché ? C'est ce que souhaite Qarson. Le mandataire créé en 2009 réalise 50 % de ses ventes en ligne, mais développe parallèlement son réseau physique, si possible là où les Français consomment. Ainsi, il vient d'ouvrir deux concessions digitales dans les centres commerciaux de Cergy (95) et Thiais (77), après celles de Claye-Souilly (77), Toulouse (31), Bordeaux (33), Lyon (69), Grenoble (38), Nantes (44) ainsi que Brest (29). « Les clients ont envie de poser des questions, bénéficier de conseils, être rassurés... Ils ont donc la possibilité de rencontrer

l'équipe Qarson dans la galerie marchande de leur centre commercial. » Sa promesse : une remise moyenne de 6 000 € avec livraison clé en main rapide, reprise et financement. Et depuis trois ans, l'opérateur mise sur la LLD – 50 % de ses ventes annuelles – en communiquant sur les 30 % d'économies mensuelles réalisées sur le budget automobile. « En prenant le cas d'un Nissan Qashqai neuf à 23 000 € par exemple, le budget mensuel pour le financer serait de 370 € en crédit classique. Avec les offres de LLD Qarson&Go, ce même véhicule coûte 219 € mensuellement, soit 150 € d'économies chaque mois. » ●

L'été indien pour septembre

Avec 170 652 immats en septembre, le marché des VPN a grimpé de 5,9 % à nombre de jours ouvrés comparable à 2016, sur la même période. En tête, le groupe PSA avec une croissance de 15,58 % à 51 813 unités, poussé par Peugeot (+ 4,71 %). Les groupes Volkswagen (- 4,88 %), BMW (- 3,46 %) et Ford (- 2,59 %) son en recul. Les marques de Toyota ont grimpé de 2,12 % et Fiat de 8,93 %. Au cumul neuf mois, le marché totalise 1,56 million d'immat (+ 5 % comparé à 2016 sur la même période).

IMMATRICULATIONS EN VOLUME ET PAR MOIS (2016-2017)



MARQUES	VPN Cumul 09/2017	ÉVOL. % 2017-2016	MARQUES	VPN Cumul 09/2017	ÉVOL. % 2017-2016
RENAULT	309 706	2	VOLVO	11 486	3,6
PEUGEOT	272 143	6,9	JEEP	7 726	2,4
CITROEN	154 797	3,6	ALFA ROMEO	6 608	33
VOLKSWAGEN	100 967	-4,1	SMART	5 442	-11,6
DACIA	89 252	4,8	LEXUS	3 920	6,2
TOYOTA	64 994	15,7	PORSCHE	3 751	1,2
FORD	63 967	5,7	INFINITI	1 595	-35,6
NISSAN	55 085	5,7	MASERATI	528	22,22
FIAT	51 143	11,6	FERRARI	198	14,45
AUDI	47 622	1,1	CHEVROLET	107	16,3
MERCEDES	45 950	10,1	LANCIA	34	-79,1
OPEL	45 548	-12,7	LANCIA	34	-79,14
BMW	43 202	-2,7			
KIA	27 540	10,8			
HYUNDAI	20 929	3,4			
SKODA	19 160	10,7			
MINI	18 559	-1,8			
SEAT	18 391	19,3			
DS	15 747	-30,6			



© Éric Thomas

Ça bouge

AUDI

La nouvelle RS3 est disponible à partir de 61500 €.

CITROËN

Le C3 Aircross est commercialisé à partir de 15950 € en essence (18950 € en diesel).

FIAT

La Fiat Tipo S-Design est proposée à 19090 € en 5 portes et 20590 € en break.

HYUNDAI

Le SUV Kona est disponible au tarif de 22900 €.

JAGUAR

Le SUV compact E-Pace est commercialisé à des tarifs allant de 35700 à 64550 €.

NISSAN

- La Micra Made in France est proposée à partir de 13500 €.
- La série limitée du Navara Trek-1st est affichée à 46990 €.

PORSCHE

Le Cayenne débute à 77184 €.

RENAULT

- Les prix du pick-up Alaskan débutent à 36860 € en version Life Double cabine dCi 160 et grimpent jusqu'à 45960 € pour la finition double cabine Intens dCi 190 BVA.
- La Mégane 1.6 Energy dCi 165 ch EDC est commercialisée 31700 € (32600 € en version Estate).
- La série limitée Twingo La Parisienne est proposée à partir de 14700 €.

TOYOTA

- La Yaris GRMN 1.8 210 ch est commercialisée à 30700 €.
- La Toyota Aygo x-red est disponible au tarif de 12050 €.

VOLKSWAGEN

- Le nouveau T-Roc est commercialisé dès 21990 €.
- La Golf 1.5 TSI EVO Bluemotion est proposée dès 25670 €.
- La nouvelle Polo est disponible au tarif de 14430 € en essence (18140 € en diesel).
- Le Tiguan Allspace est disponible à partir de 32990 €.

LA STAR DU MOIS

MERCEDES CLASSE X

Un pick-up pas vraiment né sous X

Le nouveau pick-up Mercedes utilise la plateforme du Nissan Navara et des moteurs diesel Renault. Cette nouvelle Classe X veut pourtant étendre la présence du premium à l'univers des pick-up. À bord, Mercedes a enrichi ce modèle d'équipements et de fonctionnalités haut de gamme. Le dessin et les matériaux de la planche de bord en sont l'illustration. De même, la marque s'est employée à proposer un surcroît de robustesse et un haut niveau de confort que l'on perçoit immédiatement au volant par la qualité des suspensions et le silence à bord. La motorisation Energy dCi 190 ch et 450 Nm de couple qui équipe la version Mercedes X250d apporte du dynamisme à ce pick-up dont le poids est de 2169 kg pour une charge utile de 1039 kg. La finition haut de gamme et les aides à la conduite contribuent à donner une impression de sérénité et de sécurité. Ainsi, la Classe X dispose d'une tenue de route digne d'une berline et de qualités tout-terrain proches de celles de véritables 4x4. Cela sera-t-il suffisant pour se distinguer de son cousinage avec Nissan et Renault ? Ce modèle sera distribué par les réseaux VP et VU de Mercedes.



Modèle	Mercedes Classe X250d 4MATIC
Moteur	2,3 dCi 190 BVA7
Puissance/Couple	190 ch/450 Nm
Performances	11,9" pour le 0 à 100 km/h
Consommation	7,9 l/100km
Pollution (CO ₂)	207 g/km
Prix	à partir de 36 780€
Concurrence	Nissan Navara, Renault Alaskan, Ford Ranger



Ford Fiesta

FORD FIESTA

Ford remet ça !

S'il est un modèle pour lequel le design développé par Ford est un atout, c'est bien la Fiesta ! Reprendre en main cette citadine est un plaisir, notamment si elle est équipée du moteur 3 cylindres 1.0 Ecoboost de 140 ch. Mais cette septième génération ne se contente pas d'un moteur pointu lui apportant d'excellentes qualités dynamiques, elle bénéficie également d'une qualité de fabrication et d'une habitabilité

en hausse tout en restant dans la moyenne basse de sa catégorie. À bord, on trouve une planche de bord épurée et une console centrale simplifiée qui profite d'un écran tactile 8" sur la finition Vignale, mais également de l'extension de la reconnaissance vocale SYNC 3 permettant de commander téléphone, installation audio et navigation. Ce modèle profite désormais parmi ses équipements du freinage automatique d'urgence. Prix à partir de 19150 €.

PEUGEOT 308

Objectif leadership

Celle par qui la révolution du style et de la performance est arrivée chez Peugeot maintient la pression. La Peugeot 308 profite en effet d'un restylage sur la signature lumineuse arrière, la calandre, le bouclier et le capot avant pour reprendre l'avantage sur le plan technologique. La compacte française embarque désormais des aides à la conduite telles que le régulateur de vitesse adaptatif, le système Park Assist automatisé et l'aide au maintien

en file actif. La connectivité compatible avec Apple CarPlay et Android Auto adopte la navigation GPS du 3008 avec Tom-Tom trafic à commande vocale. Mais la principale nouveauté porte sur l'introduction du moteur 1.5 BlueHDi de 130 ch à la norme Euro 6c, qui annonce des consommations en baisse de 4 à 6 %. La 308 conserve son confort et ses qualités routières même si à la conduite, celle-ci perd légèrement en souplesse à bas régime. Prix à partir de 20550 €.



Peugeot 308

Lancements

Octobre

Lexus NX
Opel Grandland X
Porsche Panamera
Sport Turismo
Seat Arona ♦
Skoda Karoq



Novembre

Audi A8
BMW Série 6 GT
Citroën C3 Aircross
DS 7 Crossback
Jaguar E-Pace
Mercedes Classe X
Ssangyong Rexton
Subaru XV
VW Arteon

Décembre

Jaguar E-Pace
Rolls-Royce Phantom VIII
Subaru Impreza

Rubrique réalisée en collaboration avec

AUTOVISTA
Membre d'ELROTAXIOLASS'S GROUP



Plus de
PERFORMANCE

Plus de
PRODUCTIVITÉ

Pour votre **CARROSSERIE**



FORWELT, une gamme en **parfaite cohérence** avec vos processus de travail.

Développée par des professionnels, pour couvrir **95% de vos besoins**.

Compacte et facile d'application, la gamme FORWELT apporte **plus de performance et de productivité** pour votre carrosserie.

Gamme disponible dans le Réseau de Plaques de Distribution Pièces de Rechange du Groupe PSA

Véhicule connecté

Connectivité, logiciels et systèmes devant déboucher sur l'autonomie de la conduite sont au cœur de la R&D des constructeurs et équipementiers. Parce que l'on attend la conduite sans chauffeur à partir de 2020, il y a urgence à suivre de près ces innovations qui dessinent la voiture que vous aurez demain dans vos ateliers.

Vite!

PARTENARIAT

Intel collabore avec Google

Après le rachat de Mobileye, le fabricant américain de puces électroniques vient d'annoncer sa collaboration avec Waymo, filiale d'Alphabet – maison mère de Google – spécialisée dans les voitures autonomes. Intel est en passe de devenir incontournable avec sa technologie permettant la prise de décisions en temps réel pour une autonomie totale en milieu urbain.

TAXIS-ROBOTS

Ford aide le VTC sans chauffeur



Le constructeur annonce son partenariat avec le loueur Lyft pour pousser les véhicules autonomes. Objectif à terme : faire communiquer les plateformes technologiques Ford avec celle d'un partenaire, en l'occurrence Lyft, afin de pouvoir envoyer un véhicule à partir d'une demande sur l'appli Lyft, mais également imaginer les infrastructures nécessaires à l'entretien des flottes autonomes... Les équipes de développeurs travaillent ensemble en programmant les systèmes afin qu'ils puissent communiquer entre eux.

ESPIONNAGE

Google réclame 2 Md€ à Uber

Waymo réclame l'équivalent de 2,2 Md€ à la plateforme de VTC pour vol de secrets commerciaux. Au cœur du différend : Anthony Levandowski, co-fondateur d'Otto – start-up devenue la filiale de camions autonomes d'Uber – et ancien ingénieur de Google qui serait parti en emportant des fichiers détenant des « secrets » de fabrication de LiDAR. Le procès devrait s'ouvrir le 10 octobre prochain pour durer trois semaines.

RÉGLEMENTATION

Le programme « véhicule automatisé » est lancé

A lors que nos routes s'ouvrent progressivement aux essais de prototypes de véhicules autonomes, que les constructeurs affirment qu'ils seront techniquement prêts d'ici 2020, les pouvoirs publics semblent prendre la mesure de « l'enjeu économique majeur » que représente l'automatisation des véhicules. Ainsi, dans le cadre des Assises de la mobilité (lire page 6), le gouvernement a annoncé le lancement d'une consultation des acteurs privés et publics concernés par le développement du véhicule automatisé : les constructeurs automobiles, les acteurs du transport, du numérique, de l'assurance, de la sécurité routière, les collectivités locales, les associations

d'utilisateurs ou de consommateurs. Objectif : proposer une stratégie nationale pour le véhicule automatisé d'ici la fin de l'année. Parallèlement, Elisabeth Borne, la ministre chargée des Transports, a présenté le 15 septembre les grandes lignes de cette stratégie à la Commission européenne et à ses collègues européens lors d'un rassemblement sur la conduite automatisée et connectée organisé par l'Allemagne.

Une organisation dédiée

Dans le cadre du plan français, seront nommés un haut représentant pour le véhicule automatisé chargé de piloter les travaux et une commission d'éthique et d'acceptabilité. La feuille de route est conséquente : élaboration

d'un cadre réglementaire et d'une doctrine d'analyse des risques, contribution active à l'évolution de la réglementation technique internationale, intensification et facilitation de l'expérimentation avec mise en place d'un programme national quinquennal d'innovation-recherche, protection des données, cybersécurité... Les pouvoirs publics semblent déterminés à ce que la France soit le moteur dans la course à l'automatisation. ●



Elisabeth Borne, ministre chargée du Transport.

ÉQUIPEMENTS

Delphi va intégrer les LiDAR d'Innoviz

L'équipementier a annoncé la signature d'un accord de partenariat avec l'entreprise basée en Israël spécialisée dans la technologie LiDAR. Pour consolider cet accord, Delphi a également effectué un investissement minoritaire dans Innoviz Technologies. Les capteurs d'Innoviz viendront ainsi compléter les systèmes dédiés à la voiture autonome développés par Delphi. La technologie LiDAR d'Innoviz fonctionne sur le principe d'un balayage électronique (solid-state design) qui offre une performance de détection longue

portée plus grande et des capacités de précision et de détection des objets supérieures. Le LiDAR longue portée est essentiel pour permettre aux véhicules autonomes de niveau 3 et 4 d'atteindre des vitesses élevées. En effet, ils devront identifier des objets à distance et de façon très précise pour un fonctionnement en toute sécurité. « Innoviz développe un produit haute performance contribuant à faire avancer les technologies de conduite autonome », a déclaré Glen De Vos, vice-président et directeur de la technologie de Delphi Automotive. ●

CLASSEMENT

Bosch en tête de la course à l'autonomie



Intéressante étude menée par le Cologne Institute for Economic Research qui a classé les industriels les plus avancés dans la course à la voiture autonome en répertoriant les 5839 brevets déposés sur les sept premiers mois de l'année. Sur le podium, on retrouve Bosch, Audi et Continental. Les esprits chagrins feront remarquer qu'un cabinet allemand a placé trois compatriotes

en tête du classement... Sauf que le nombre de dépôts de brevets fait loi ! De même, dans le Top 10, on trouve six Allemands, trois Américains et un Japonais. De fait, en suivant l'actualité autour du véhicule autonome, on peut tenir cette étude comme reflétant bien la réalité... Car si les constructeurs français sont bien entrés dans la course, c'est plus tard ! En revanche, on peut s'étonner de ne pas y trouver Valeo ou ZF-TRW, très actifs sur le sujet. Autre fait remarquable : Google, qui a beaucoup inquiété l'industrie auto avec sa volonté affirmée de conquérir la technologie de l'autonomie, est finalement en queue de classement. ●



Les produits LiDAR fonctionnent sur le principe du balayage électronique.

Tenneco sera présent sur



EQUIP AUTO 2017

Retrouvez-nous sur
notre stand **Hall 1 058**



Crédits d'images Audi 2016®

MONROE
OESpectrum

UN AMORTISSEUR RÉVOLUTIONNAIRE

M R-TECH²



PRENEZ LE CONTRÔLE !

Garantie limitée. Nos conditions générales de vente s'appliquent. Voir www.monroe-oespectrum.com

Commencez à stocker les amortisseurs et jambes de force Monroe® dès aujourd'hui !
Contactez votre représentant local pour plus de détails.
www.monroe-oespectrum.com

MONROE

Vite!

ASSURANCES

Solly Azar cible les premium

La filiale du courtier Verspieren propose Millésime 2000 pour les VO premium (9,5 millions de véhicules en circulation). Au menu, une garantie valeur à dire d'expert majorée de 25 % en cas de sinistre total, une prime d'assurance réduite selon le roulage, une assistance 0 km ou le remboursement des frais de dépannage à concurrence des frais réels... Pour en bénéficier, le conducteur doit avoir plus de 30 ans, un VO de plus de cinq ans et n'excédant pas 60 000 € à la souscription.

EXPOSITION

Lempereur investit Bollaert

Du 6 au 9 octobre, le distributeur multimarque a fait salon à l'entrée du stade Bollaert, à Lens (62), dans le cadre de la foire commerciale des Hauts-de-France. Au programme : 80 VO exposés et des prix allant de 5 000 à 80 000 €. Le groupe Lempereur est fournisseur officiel du RC Lens depuis plus de deux ans. L'opérateur a écoulé 4 918 VN et 4 205 VO générant un CA de 175 M€ au cours de l'année 2016.



MARCHÉ

Les VO récents remportent la mise

Sur les huit premiers mois de l'année, il s'est écoulé 3,882 millions de VO, soit une hausse de 2,8 %. Fait significatif, les « moins d'un an » bondissent (+ 14 %) avec 345 217 unités écoulées, notamment via les véhicules de démonstration vendus à particuliers. Renault performe à + 10,7 % et prend 22,1 % du marché. Les modèles d'un à deux ans sont à + 7,2 % tandis que les « trois à cinq ans » reculent – ce sont les seules – de 4,6 %. Enfin, les « cinq ans et plus » progressent de 2,1 %, vieillissement du parc oblige.

PLATEFORME

Briocar lance ses propres occasions sur la Toile

Le VO gagnerait-il le statut de vrai centre de profit pour les distributeurs ?

Après le groupe Parot avec sa plateforme Zanzicar, c'est au tour du groupe Bodemer d'envisager l'activité occasion sous un nouvel angle : le concessionnaire fait évoluer sa filiale Web Briocar en véritable plateforme VO et mise sur des prix ultra-compétitifs et un parcours d'achat 100 % digital. Objectif : capter une clientèle toujours réfractaire aux visites en concession et des négociations à entamer.

Pas de surprise lors de la reprise !

Briocar a donc construit une offre basée sur un service en ligne complet, du dépôt de l'acompte à la signature du bon de commande, jusqu'au paiement. Le site propose même au client d'effectuer en ligne sa demande de reprise. En clair, via une appli maison, ce dernier fait sa demande avec photos de son véhicule. Briocar fait ensuite une cotation et s'engage sur le prix de la reprise. « Un acte fort car nous portons le risque », précise Thibaud



Carissimo. Le dirigeant de Briocar avance d'autres arguments dans son opération séduction pour vendre les VO. « Le sourcing est indépendant des concessions du groupe Bodemer et se fait via des plateformes européennes. Nous certifions l'historique de chaque VO et le garantissons un an (avec Opteven). Et si le client préfère le téléphone plutôt que le Web, nous avons mis en place

une équipe chargée de le rassurer et de l'accompagner. »

Objectif : 1000 ventes VO

Le site ne cible que les particuliers et les véhicules de société avec des VP, mais Thibaud Carissimo indique « tester le modèle. Le BtoB peut être envisagé, mais à moyen terme... Notre promesse est de proposer des prix très compétitifs. Pour cela, nous maîtrisons

nos coûts fixes. » Pour sa première année d'exercice, Briocar vise les 1000 ventes, sur un mix de VO récents et multimarques. « Notre cœur de cible est le "deux à quatre ans" avec un kilométrage autour de 50 000 km. Le panier moyen est de 10 000 à 15 000 €, soit 80 % de notre offre », indique le patron. Briocar s'apprête aussi à lancer une offre d'entretien sur les VO, la LOA et la LLD. ●

CONVERSION

La prime à la casse pour tous, vraiment...

Dans les mesures phares pour son plan climat baptisé « Paquet solidarité climatique », Nicolas Hulot a introduit une prime à la conversion afin d'accélérer le renouvellement du parc automobile. Le ministre de la Transition écologique et solidaire a ainsi annoncé l'augmentation dès 2018 de la prime de conversion de 500 à 1000 €, adressée aux propriétaires souhaitant se débarrasser de leur véhicule essence immatriculé avant 1997 ou leur modèle diesel mis à la route avant 2001 (2000 € pour les ménages non imposables). Mieux, les conditions d'obtention sont élargies aux foyers souhai-

tant acheter un VO s'il est estampillé d'une vignette Crit'Air 0, 1 ou 2. Au total, 3 millions de véhicules seraient éligibles et 100 000 véhicules pourraient être concernés dès l'an prochain. Certaines voix ont relativisé

l'intérêt de la mesure. « Le prix des véhicules récents, même avec une prime de 1000 €, risque d'être hors de portée financière des acheteurs cherchant un VO plus âgé (plus de seize ans) car très bon marché. Et la prime

doit compenser la perte de valeur d'un véhicule qui ne peut plus être revendu ensuite ! », relativise Vincent Hancart. Le DG d'Auto-Scout24 souligne également une offre limitée en termes d'approches sur le segment des trois à cinq ans (la tranche au cœur de la prime), correspondant aux années 2012-2014, lorsque les ventes VN ont chuté à 1,8 million d'unités. « Il faut donc convaincre des acheteurs de véhicules anciens cherchant la meilleure affaire sur le marché des particuliers de se tourner vers des VO récents, plus chers et vendus en concession ! » Nicolas Hulot n'y avait pas pensé... ●



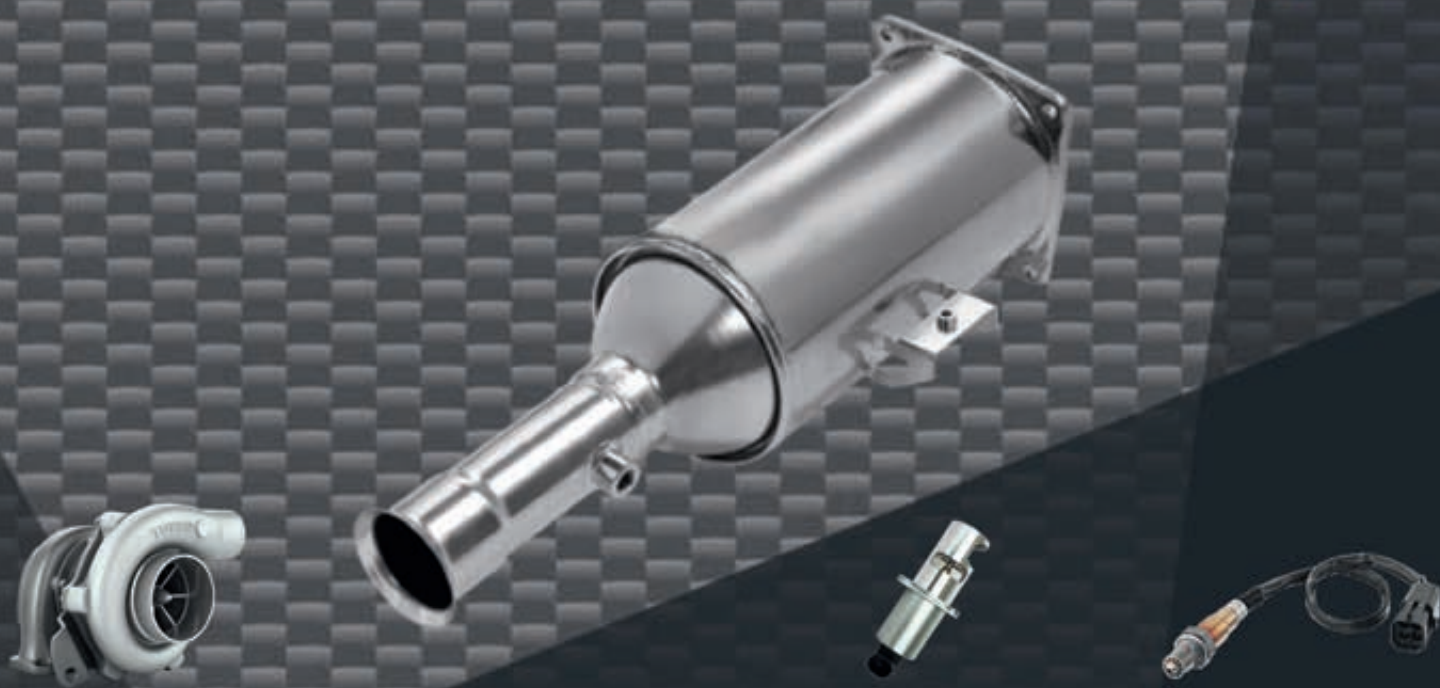
Nicolas Hulot veut une prime à la casse pour tous les Français afin de renouveler le parc et limiter les inégalités d'accès aux centres-villes.

Aujourd'hui
la technique a un nom !

NOUVEAU

Découvrez les filtres à particules

TECHN  PARTS



Retrouvez les produits TECHN-PARTS sur le stand 1 M 105

www.techn-parts.fr

Vite !

ACHAT EN LIGNE

Autosphere.fr ou le parcours 100 % Web



Le label VO de PGA Motors, lancé il y a dix ans pour se positionner sur le Web, lance un parcours d'achat 100 % digital. En clair, le site Autosphere.fr propose ses 12 000 véhicules en vitrine avec la possibilité d'ouvrir son dossier de financement, signer électroniquement les documents administratifs, envoyer des pièces justificatives... Ces fonctions complètent celles déjà en place comme la configuration du VO avec visualisation en 360°, défauts spécifiés et livraison partout en France.

MUTATION

Le diesel en panne

Si le marché du VO va bien avec une hausse de 2,8 %, à 3,9 millions de ventes sur huit mois (lire page 46), le diesel commence à souffrir par rapport à l'essence. Hausse de la fiscalité (le gouvernement a encore annoncé une hausse de 10 % de la taxe en 2018), prise de conscience environnementale, Dieselgate et peur des interdictions de circulation en grandes agglomérations expliquent le phénomène, selon le cabinet d'analyses AAA Data.

Baisse de la part de marché

Résultat : depuis 2015, le VO diesel a subi un coup d'arrêt. « Le marché VO est étroitement lié à celui du VN et aux comportements des pros, flottes d'entreprises et loueurs, qui fournissent l'essentiel des voitures à la vente. Or les gestionnaires de flottes ont commencé à modifier le mix énergie de leurs achats VN.

Le diesel neuf chez ces professionnels stagne en 2017, et fait déjà suite à une baisse de 4 % en 2016 », remarque ainsi Marie-Laure Nivot, responsable intelligence marchés AAA Data. Entre 2014 et 2017, le diesel d'occasion est passé de 68 % à 65 % de parts de marché.

Les VO diesel ont du mal à retrouver preneur

L'effet de vases communicants est immédiat avec des stocks VO diesel risquant de gonfler chez les revendeurs. « Sur 2017, ils ont déjà repris 11 % de voitures diesel (déclarations d'achat) en plus, contre seulement 8 % pour les voitures essence. Le ratio des véhicules repris par rapport aux véhicules revendus a d'ailleurs augmenté entre 2017 et 2016, atteignant 33 %. » Reste à savoir ce qu'il adviendra de ces stocks invendus et quel sera l'impact sur leur valeur résiduelle. ●



La mutation du marché VO est en cours, mais en volume, les voitures diesel restent encore le segment majoritaire avec 2,5 millions de véhicules vendus en 2017.

RECRUTEMENT

AramisAuto en quête de pros

Carrossiers, mécaniciens, magasiniers et logisticiens sont activement recherchés par AramisAuto pour compléter les équipes de son site de reconditionnement à Donzère, dans la Drôme. Une dizaine de postes sont à pourvoir pour atteindre les 90 salariés. Car le groupe – 32 000 véhicules vendus en 2016 et filiale de PSA depuis deux ans – souhaite passer de 200 à

250 VO reconditionnés par semaine. Il envisage pour cela de développer une équipe volontaire pour travailler la nuit. D'où sa recherche de candidats aux profils techniques.

Des cadences plus élevées

Une montée en cadence pour l'usine créée en 2013 et chargée de remarketer les VO transitant par le portail de vente. Externalisée

jusque-là, cette fonction était coûteuse. Depuis son démarrage, le site, avec ses 2 M€ d'investissement, est promis à une cadence de 9 000 VO par an. Outre les équipes, le site a été pensé pour accélérer et fluidifier les process avec des postes équipés de ponts élévateurs et du matériel dernier cri : une arche permet par exemple de sécher un VO en 10 minutes ! Avis aux intéressés... ●



AramisAuto ouvre des postes pour son site de reconditionnement de Donzère afin de monter sa cadence de 200 à 250 VO par semaine.

SALON

Univers VO : vers Equip Auto et au-delà

Le salon réitère l'exercice d'un espace consacré à la gestion de l'activité VO. Initié en 2015, Univers VO (stand 1N116) promet rencontres et tables rondes avec des pros venus échanger avec les réparateurs sur le sourcing, le digital, les attentes clients, le produit, le remarketing... Sur 400 m², seize exposants dont Appro Automobiles et VPN Autos pour l'approvisionnement, GT Motive pour la gestion des sinistres, Kepler Soft pour l'acquisition de clients, Gefco pour la logistique ou encore Car-Garantie. « La garantie est du business additionnel non négligeable en CA et en marge. Tous les acteurs seront là pour aider les pros à trouver des solutions rentables », détaille Julien Leclerc, le fondateur d'Univers VO.

Déploiement en région ?

À l'issue d'Equip Auto, ce dernier ambitionne de déployer l'événement sur d'autres grandes villes.



En 2015, Julien Leclerc annonçait la venue de 4 000 visiteurs dans l'espace Univers VO d'Equip Auto.

« Nous comptons l'organiser sur d'autres lieux, à une taille plus humaine. Une sorte de caravane Univers VO en cinq dates dans des villes comme Nantes, Lille, Strasbourg, Lyon et Bordeaux. Nous travaillons aussi sur la digitalisation du concept et l'intégration de la vente de particulier à particulier », indique J. Leclerc, anticipant un développement européen « dans un premier temps, puis à l'international dès lors que ces premiers développements porteront leurs fruits ». À suivre. ●

**MANN
FILTER**

Tentez votre chance avec MANN-FILTER



**Equip Auto
STAND
1G 057**



Participez à notre quiz et remportez des cadeaux MANN-FILTER et HTP Motorsport. Plus de 30 gagnants seront tirés au sort.
Rendez-vous sur notre stand Equip Auto pour découvrir les lots mis en jeux.

MANN-FILTER – Perfect parts. Perfect service.

www.mann-filter.com

Vite!

COMMUNICATION

Précisium aux 12 coups de midi



Après ses six mois de sponsoring de l'émission *Automoto* (et ceci depuis huit ans), Précisium assure depuis le 4 septembre et pendant quinze semaines le lancement du jeu télévisé quotidien *Les 12 coups de midi*. Les 21 passages hebdomadaires doivent permettre de toucher une audience de plus de 3,5 millions de téléspectateurs par jour. 315 billboards seront ainsi diffusés entre le 4 septembre et le 17 décembre 2017.

RÉSEAU

Autofit en Corse



Pour fêter les vingt ans de son réseau de garagistes, le groupe Barrault a donné rendez-vous à ses 101 adhérents début septembre en Corse. Outre la visite de l'île de Beauté, les Autofit ont eu la présentation des opérations de communication de l'année, dont l'organisation du 1^{er} novembre au 31 décembre du « Grand jeu concours » doté de 30 000 € de lots à gagner pour les consommateurs. Le prochain rendez-vous est fixé au 10 février 2018 pour la convention qui aura lieu cette année encore au Parc Expo de Niort-Noron (79).

VENTE EN LIGNE

Allo pneus sert les professionnels

Le spécialiste de la vente de pneus en ligne a mis en place un service spécifique dédié aux pros (15 % de clients), « Les pros de l'auto ». Pour pouvoir les servir en 24 heures, Allo pneus va ouvrir un second entrepôt à Valence (en complément de celui de Oignies) lui permettant de plus que doubler son stock disponible à 1250 000 unités pour 25 000 références. Sa nouvelle cellule sera présentée sur Equip Auto (stand 2.2E036).

DIGITAL

Autobutler cherche des réparateurs multimarques

La plateforme spécialisée dans les devis en ligne géolocalisés débarque en France, et plus particulièrement en Ile-de-France. Le défi de cette place de marché initiée au Danemark, Royaume-Uni et Suède, puis rachetée par PSA en 2016, est double : séduire une clientèle d'internautes français connectés mais infidèles, et fédérer une communauté de réparateurs issus des réseaux de réparation indépendante. Concrètement, le site Autobutler.fr propose au client trois devis sous 24 heures, avec le prix des pièces et de la main-d'œuvre, le tout dans un périmètre de 10 à 15 km.

Accompagnement du client

La carte maîtresse d'Autobutler : une hotline de vingt techniciens chargés d'accompagner le client en échangeant avec lui ou en requalifiant sa demande si nécessaire. « C'est sur cette relation humaine que se joue notre démar-

cation par rapport aux diverses plateformes existantes (comparateurs iDGarages, Mon-MeilleurGarage.com...) », ajoute Marc Feddersen. Depuis mai dernier, le Country Manager France a constitué une équipe de dix personnes qui aurait déjà fédéré près de 200 garagistes. Si une majorité d'adhérents Euro Repar Car Service – le réseau multimarque de PSA Retail – constitue le gros des troupes, la plateforme a également embarqué des Bosch Car Service, AD, Top Garage et Précisium Garage. « Nous sommes multimarques. Notre rôle est de leur donner une visibilité sur le Web via notre marketing digital », complète le dirigeant. En contrepartie, Autobutler se rémunère à hauteur de 20 à 25 % sur les devis transformés en OR.

Concessions et centres autos dans le viseur

Démarrée en région parisienne, l'offre du comparateur est

appelée à s'élargir à d'autres agglomérations urbaines et connectées. Des concessionnaires pourraient venir grossir les troupes, « mais rien n'est encore décidé. PSA a compris qu'une place de marché doit être impartiale, ouverte et multimarque. Donc tout est possible », indique

M. Feddersen. Les centres autos sont également prospectés. En matière de communication, son plan média est basé en priorité sur le digital, mais des campagnes TV et radio sont aussi programmées pour 2018. Autobutler sera présenté à Equip Auto (stand 1G058) par PSA. ●



« C'est sur la relation humaine que se joue notre démarcation », indique Marc Feddersen, Country Manager d'Autobutler France.

CONTRÔLE POLLUTION

Les mesures des NOx reportées à 2022

Les pouvoirs publics ont rendu leur copie sur le contrôle pollution dans le cadre du contrôle technique. Les participants aux sept mois d'expérimentation (dix-sept centres de contrôle ont testé cinq analyseurs 5 gaz) – Bosch, AVL, Capelec, Actia, Gieg, Autosur, Autovision, Sécuritest, Dekra, PSA, Renault, le CNPA, le CCFA et l'UTAC/OTC – ont été reçus au ministère de l'Environnement. Ils attendaient des réponses sur les matériels qui seraient retenus et sur la mise en

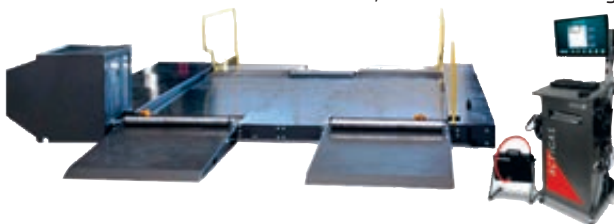
place d'un référentiel devant notamment définir les valeurs de NOx à respecter dans le cadre du contrôle technique. Sauf que les remontées des données par les centres pilotes n'ont, semble-t-il, pas pu être traitées... Autre surprise : alors qu'une bonne partie des acteurs paraient sur l'homologation des analyseurs 5 gaz (Bosch, AVL, Capelec), les pouvoirs publics ont retenu la solution la plus coûteuse et encombrante, « mais la plus précise », associant un banc de charge

à un appareil de mesure (Actia). Cette décision n'est pas anodine pour un écosystème qui va devoir monter en gamme ! Conscient de cet enjeu, le ministère a reporté le contrôle des NOx à 2022.

Une étude d'impact va être lancée

« Le point positif est que le ministère a informé la filière bien en amont. Cela nous laisse cinq ans pour nous y préparer », reconnaît Bernard Bourrier, président d'Autovision et de la branche Contrôle technique du CNPA. L'organisation professionnelle va profiter de ce délai pour lancer une étude d'impact sur le métier du contrôle technique et sur l'ensemble de la filière. Objectif : mesurer qui, parmi les 6274 centres agréés, pourra investir dans

un matériel à plusieurs dizaines de milliers d'euros, et qui aura la place pour l'installation ! Pragmatique, la profession va donc attendre les résultats de l'étude avant de prévoir un plan d'action. Avant cela, « il faut se concentrer sur la bonne application des nouvelles obligations du contrôle technique renforcé », insiste Bernard Bourrier. Ainsi, dès le 1^{er} janvier 2019, les centres devront généraliser le contrôle d'opacité des Diesel basé sur les valeurs Euro 5 et 6 et sévérer pour les véhicules plus anciens, la collecte des valeurs CO, CO₂, O₂ et HC pour les Essence et enfin, pour les deux motorisations, relever les codes OBD révélant une anomalie de pollution. Ce qui va allonger le temps d'un contrôle et donc nécessiter de réajuster le modèle économique. ●



Les pouvoirs publics ont retenu la solution Actia pour le contrôle des oxydes d'azote sur les véhicules diesel.

RECRUTEMENT

Profil Plus cible les indépendants...

En succédant à Michel Simon à la présidence de Profil Plus, Marie-Christine Billaud place la proximité avec les 43 investisseurs du réseau de pneumaticiens (223 agences) au cœur de sa stratégie. Son leitmotiv : l'indépendance « à tout prix ». Désormais, le cahier des charges prévoit qu'un candidat soit indépendant « statutairement », signifiant qu'il ne peut associer de manufacturier dans son capital pour entrer chez Profil Plus. Accompagnée de Pascal Audebert, DG, la présidente fraîchement mandatée souhaite convaincre les pros du pneu encore non fédérés de se rallier à son enseigne. Une campagne de recrutement cible notamment le Rhône-Alpes, le Nord et l'Est.

Des atouts à faire valoir...

Ni franchise ni centrale d'achat, Profil Plus recherche des gens issus du sérail et multiproduits. Ses atouts pour séduire : de la réactivité sur la livraison « à nos clients pros (40% des 2,4 millions de pneus en TC4 vendus en 2016) qui n'ont pas de stock », et des conditions attractives et fidélisantes avec moins de 10 % du réseau réalisant des achats externes. La nouvelle équipe dirigeante martèle son indépendance face à un marché où les fournisseurs ont tous développé leur propre réseau. « Le manufacturier vendra toujours à son réseau et à l'indépendant. Nous sommes sa variable d'ajustement. Nous avons la volumétrie et nos arguments sont convaincants », rappelle Pascal Audebert.

Toujours davantage de services

L'enseigne a également enrichi son panel de services avec des outils pour la gestion de suivi de flottes, dont Mobility Plan (en partenariat avec Michelin sur la LLD de pneus) et depuis juillet l'accord avec un loueur longue durée pour l'entretien de son parc. Autre axe : l'entretien et la maintenance sur lesquels Profil Plus lance une communication. Cette dynamique insufflée au réseau souligne la volonté de l'équipe dirigeante de ne pas se laisser doubler par les réseaux de manufacturiers, et de ne pas devenir « de simples prestataires de services ». ●



« Je veux être plus près du terrain, communiquer avec chaque adhérent, connaître leurs besoins, quelle que soit la taille des affaires », assure Marie-Christine Billaud.

300 000 TONNES
DE DÉCHETS GÉRÉS PAR AN
95 % DE CLIENTS
SATISFAITS*

CHIMIREC, la gestion de vos déchets

Spécialiste de la collecte et du traitement des déchets issus de tous secteurs d'activités, CHIMIREC propose à ses 42 000 clients des solutions de gestion de leurs déchets, Dangereux et Non Dangereux, et offre un service de proximité grâce à ses nombreuses plates-formes en France.



* Selon l'enquête de juin 2017 portant sur 24 800 clients (réalisée dans le cadre de la politique Qualité)

0 825 00 60 60 Service 0,15 € / appel + prix appel

PNEUMATIQUES

Optigom souhaite servir les ateliers

« Il n'est jamais facile de se positionner sur un territoire déjà occupé, mais il est plus aisé de le faire avec un partenaire d'envergure. » Arnaud Derue-Maurin, cofondateur d'Optigom, estime avoir deux atouts maîtres pour s'installer sur le marché ultra-concurrencé de la distribution de pneumatiques vers les professionnels. D'une part, l'expérience de ses deux jeunes fondateurs, après trois ans passés chez un gros acteur du Web, et d'autre part la distribution exclusive du catalogue de l'hypergrossiste allemand Reifen Krieg. Ce dernier apporte un soutien opérationnel et logistique inespéré pour la start-up. La promesse client : des délais de livraisons de 24 à 48 heures, avec un cut-off à 18h00, pour

un taux d'erreur par colis envoyé de 1/8 000. L'Allemand peut expédier jusqu'à 60 000 pneus chaque jour.

Le service avant tout

Arnaud Derue-Maurin se distance d'emblée des places de marché positionnées comme 07ZR, Gettygo ou Roadzilla. *« Nous sommes un distributeur de pneumatiques avant tout. Nous sommes bien positionnés sur une série de produits pour notre propre référencement sur ces places, mais pas question d'enclencher une guerre des tarifs. »* L'image de marque d'Optigom va donc se construire sur du service vers les MRA, réseaux primaires, groupements ou encore pneumaticiens, avec une force de vente de deux à trois commer-



La plateforme, pilotée par Kamran Nasir et Arnaud Derue-Maurin, annonce un stock de 800 000 pneus (TC 4, PL et motos) sur un site logistique automatisé de 60 000 m².

ciaux recrutés d'ici la fin de l'année, et du marketing digital avec un WebShop prévu début 2018...

Un outil informatique à la hauteur du challenge

« Nous finalisons la construction de notre infrastructure informa-

tique, notamment pour assurer le suivi colis, la facturation automatisée, les connexions avec les partenaires... », indique le jeune dirigeant. Et pourquoi ne pas imaginer à terme le développement de marques blanches à destinations des profes-

sionnels, en complément de son offre fournisseur ? *« Le service est la clé de la fidélité. Et nous avons de nombreuses idées à ce sujet »,* conclut celui qui nourrit de fortes ambitions pour faire grandir la jeune pousse créée en mars 2017. ●

TUTO MÉCA

ZF Services sensibilise au contrôle des amortisseurs



Sachs, marque du groupe ZF, conseille de contrôler les amortisseurs à partir de 80 000 km puis tous les 20 000 km.

Un automobiliste sur sept roulerait avec des amortisseurs défectueux. D'où la volonté de Sachs de sensibiliser les réparateurs à leur contrôle. L'équipementier a réalisé une vidéo destinée à renforcer les connaissances des ateliers. Outre la démonstration en image des dangers représentés par les amortisseurs défectueux, elle les guide dans le diagnostic. Les points de contrôle qui doivent alerter en test routier : le volant tremble, perte de trajec-

toire, le véhicule plonge au freinage... Les signes visuels : fuite d'huile, corrosion de l'amortisseur, fixations usées. Le remplacement doit se faire par paire et être accompagné d'une vérification de la butée de compression, du cache-poussière, de la semelle et du ressort de suspension. ●



Pour consulter la vidéo, flashez ici !

Vite !

SIV

Isocar « intègre » les cartes grises

Depuis cet été, les comptoirs carte grise des préfectures ont fermé leurs portes. Rebondissant sur cette opportunité de business, le groupe Laurent s'est associé à TMS, fournisseur de services SIV, pour ouvrir cette prestation à ses 68 garages adhérents. Près de la moitié d'entre eux a d'ores et déjà fait les démarches pour être agréé. Des bornes spécifiques sont déployées dans le réseau pour accompagner ce service.

RECYCLAGE

Nouveau site Chimirec Corsica

La structure corse du spécialiste du traitement des déchets vient d'inaugurer sa nouvelle plateforme à Penta-di-Casinca, près d'Ajaccio. Le site dispose de 12 477 m² de surface de stockage et accueille 14 collaborateurs. Les 800 000 € investis ont porté sur les couvertures des aires de travail, la création de dalles de rétention en quartz avec puisard, le remplacement des cuves de stockage... En 2016, Chimirec Corsica a collecté 6 137 tonnes de déchets, dont 830 tonnes d'huile collectées auprès de 2 485 clients.

MARKETING

Indra veut séduire avec son offre commerciale

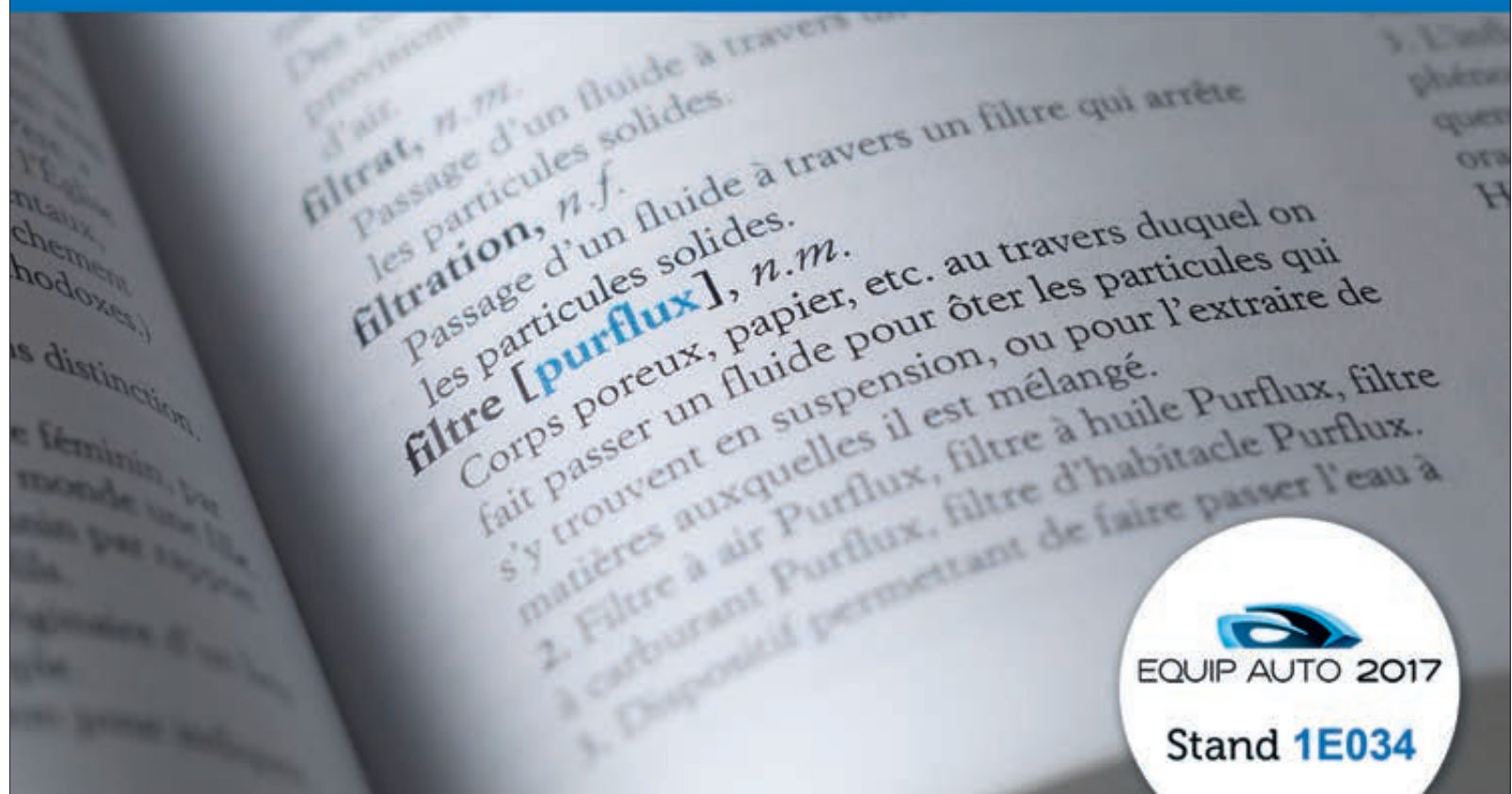
Le recycleur, détenu par Renault et Suez, vient de mettre en place une nouvelle nomenclature commerciale. Objectif : faire grimper la pdm de la PRE à 10 %. Indra lance ainsi trois gammes de PRE, avec trois niveaux de qualité correspondant à autant de tarifs s'affichant 15 à 20 % de moins : Premium dont les pièces ne présentent aucun défaut en carrosserie et issues de véhicules ayant peu roulé pour les pièces mécaniques (douze mois de garantie), Medium « dont les pièces de carrosserie ne doivent pas générer plus de 1 heure de travail

en T2 », et Eco dont les pièces plus usagées ou rares ne bénéficient que de six mois de garantie. Les trois gammes sont livrables en 48 à 72 heures après la commande. Pour faciliter cette étape, Indra vient d'ajouter à sa plateforme de commande connectée Precis un module de paiement simplifié en ligne. Cette annonce coïncide avec l'incursion d'Alliance Automotive Group sur le marché de la PRE avec sa marque Back2Car (lire page 56). Il semble que la consolidation de ce marché soit bien partie ! L'Indra sera présent sur Equip Auto (stand 3M122). ●



Lancée en collaboration avec Sidexa, la plateforme Precis vient d'ajouter un module de paiement simplifié en ligne.

En français, "Filtre" se dit Purflux !




EQUIP AUTO 2017

Stand **1E034**

VOTRE MARQUE FRANÇAISE



Les études et sondages le confirment :
Purflux est la marque de filtres
n°1 en France.

Le succès de Purflux et sa notoriété
sont liés aux excellentes performances
de ses filtres, issues de **technologies
de pointe** et d'une **recherche
continue depuis 60 ans.**

C'est pourquoi les filtres Purflux
équipent en 1ère monte les **10 voitures
les plus vendues** en France.

FILTERS
purflux 

www.purflux.com

SOGEFI GROUP

SPÉCIALISTE

Speedy recherche 45 franchisés

L'enseigne de spécialistes recrute en Ile-de-France, Paca et Midi-Pyrénées. Speedy propose ainsi quarante-cinq projets de centres à reprendre ou à créer. Trois formats sont ouverts : création d'un nouveau centre (une quinzaine ciblée), reprise d'un site existant (une vingtaine) ou création d'une implantation en partenariat avec les stations Total (une dizaine). Les conditions d'accès : 20 000 € de droit d'entrée, 200 000 € d'investissement hors foncier et versement de royalties. Avec l'ouverture de quinze sites depuis le début de l'année, cela bouge donc du côté de la franchise, mise en sommeil au profit des centres en propre (269 sites intégrés) il y a

quelques années, mais relancée ces deux dernières années avec aujourd'hui 231 centres franchisés. Il s'agissait pour l'enseigne d'asseoir une bonne cohabitation entre intégrés et franchisés. « Actuellement, les zones exclusives sont bien définies et les modèles ne se percutent pas. Seules les grandes villes accueillent indifféremment les deux statuts », précise René Prévost, DG de la Franchise Speedy France. Le franchiseur cible donc des profils de technicien entrepreneur dans l'âme : un opérationnel prêt à absorber en sept semaines de formation les schémas commerciaux du franchiseur et à piloter son équipe (quatre collaborateurs en moyenne). ●



80 % des 231 franchisés Speedy sont des exploitants travaillant à l'atelier et peu ont un profil d'investisseur pilotant plusieurs sites.

BAROMÈTRE

Les ateliers multimarques conservent la pole position dans le championnat de l'accueil téléphonique

Satisfaction légèrement à la baisse des automobilistes entre mai et août 2017 : avec 58 % de taux de satisfaction, soit 5 points de moins qu'entre janvier et mai. Et sur la dernière édition du baromètre Allogarage*, un quart des interrogées se déclarent « très insatisfaites » de leur expérience téléphonique avec un garage :

- Les dix réseaux multimarques sous surveillance affichent un taux de satisfaction moyen de 67 % (- 3 points). Ils restent ceux soignant le plus l'accueil téléphonique... Le classement reste inchangé : Club Auto Conseil (82 % de satisfaction) devance Motrio et Five Star (71 %), Auto-primi et Euro Repar Car service (69 %). AD et Bosch Car Service

conservent leur niveau (respectivement 67 et 66 %). Le Top 10 est complété par Top Garage (- 2 points, 64 %), Motorcraft (+ 2 points, 63 %) et Précisium (+ 3 points, 62 %).

- Mauvaise période pour les centres autos qui perdent 6 points de satisfaction avec une moyenne sous la barre des 54 %. BestDrive reste en tête (70 %), suivi de Point S et Euromaster.
- Les constructeurs retrouvent leur niveau de fin 2016, à 55 %. Sur les vingt-quatre marques sous la loupe, seules Renault (66 %), Dacia (62 %), Smart (60 %) et Land Rover (59 %) sont au-dessus de cette moyenne. ●

* 8 000 internautes interrogés sur 24 constructeurs, 10 centres autos et 10 réseaux multimarques.

Vite!

CONTRÔLE TECHNIQUE

Les tarifs devraient augmenter

L'arrivée en 2018 du contrôle technique renforcé voulu par la loi relative à la transition énergétique devrait déboucher sur une augmentation du prix de l'intervention. Le passage de 124 à plus de 400 points de contrôle va en effet nécessiter plus de temps et donc réduire le nombre de contrôles quotidiens par centre. Autre argument : la montée en compétences des contrôleurs qui, pour être agréés, devront avoir le niveau Bac Pro, contre un niveau CAP actuellement.

CENTRE AUTO

Feu Vert enrichit son maillage

Le réseau poursuit son développement avec l'ouverture de quatre centres en France, dont deux en version light de réparation rapide dans le Maine-et-Loire et dans la Drôme et deux centres autos dans le Vaucluse et la Haute-Saône. L'enseigne annonce l'ouverture de huit sites d'ici la fin de l'année. Au total, Feu Vert rassemble 346 centres autos et 36 Feu Vert Services pour un CA 2016 de 675 M€.



DÉPANNAGE REMORQUAGE

Tarifs réglementés : revalorisation à revoir



La flotte imposée, le nombre de dépanneurs par camion, leur niveau d'équipements... ne sont pas pris en compte, se plaint la FNAA.

Les tarifs réglementés des dépanneurs restent à la traîne... » Exaspération de Marcel Stagnaro. Le président de la branche Dépannage-Remorquage de la FNAA alerte les pouvoirs publics suite à la parution des arrêtés ministériels relatifs à la revalorisation des tarifs applicables aux interventions de dépannage-remorquage sur autoroutes et voies express, ainsi que les activités de fourrière pour l'enlèvement et la garde journalière des véhicules. S'il admet que le principe de revalorisation annuelle – négociée en son temps par la fédération – est respecté, il regrette cependant que le taux de revalorisation soit

une nouvelle fois déconnecté des réalités du terrain.

Coûts induits importants

« Notre profession subit de fortes pressions de l'État et des donneurs d'ordres. Les charges obligatoires et non maîtrisables s'envolent », s'agace-t-il. Or les calculs de revalorisation ne prennent pas en compte les coûts générés par les investissements imposés par les demandes des pouvoirs publics et des normes. « Les référentiels des calculs sont trop globalisés. Le risque de voir "décrocher" nombre de collègues fragilisés économiquement n'est pas éliminé. » La FNAA tire donc la sonnette d'alarme... avant d'aller plus loin. ●



Les ateliers Club Auto Conseil restent sur l'année écoulée les réparateurs générant le meilleur taux de satisfaction clientèle au niveau de l'accueil téléphonique.



LA SOLUTION AU QUOTIDIEN DE L'ATELIER

La gamme Hella Gutmann Solutions - en route vers le succès.


EQUIP AUTO 2017

RETROUVEZ-NOUS
SUR LE STAND M021



Dans le quotidien de l'atelier, il est important que les choses fonctionnent bien. La communication est le mot magique : votre appareil de diagnostic comprend parfaitement les systèmes embarqués modernes. En outre, il communique avec votre appareil de réglage des phares et votre outil CSC pour le calibrage des systèmes d'aide à la conduite. Il coopère avec votre outil de contrôle de charge de la batterie, avec votre kit LPD pour tous les

contrôles de pression importants et transmet des données sans câble par WLAN et Bluetooth. Impossible ? Si, c'est possible ! Hella Gutmann Solutions regroupe des appareils répondant à tous les besoins et pensés jusqu'au moindre détail. Diagnostic multimarques, réparations, contrôles et réglages ? Avec Hella Gutmann Solutions, devenez plus rapide, plus performant, plus précis.


HELLA GUTMANN
S O L U T I O N S

Technology with Vision



MGA
LA MARQUE
ALTERNATIVE

Toutes les pièces alternatives
FREINAGE - FILTRATION
LIAISON AU SOL - PIÈCES MOTEUR

PIÈCES DE RÉEMPLOI

Alliance Automotive Group lance Back2car

Un an après avoir lancé Labeloccasion dans le cadre de sa conquête du marché de la pièce de réemploi (PRE), Alliance Automotive Group réajuste son approche marketing en remplaçant sa marque par Back2car. Avec cette nouvelle identité, c'est tout le dispositif qui est optimisé. Le groupe a ainsi mis en place un process industriel strict encadrant la déconstruction, la traçabilité et le référencement de la pièce détachée. Un ingénieur spécialisé a été recruté pour piloter cette montée en gamme. La diffusion des produits a également été optimisée avec l'intégration de l'offre Back2Car dans différents catalogues électroniques.



Imaginée par l'agence Carré Noir, la nouvelle identité « Giving Back Value to Car Life » est conçue pour servir de support à un futur déploiement à l'international.

marketing, le pari d'AAG de s'engager sur la PRE franchit une nouvelle marche. Il y a un an, le groupe rachetait un leader du recyclage PR, Genève Occasion, capable d'alimenter une quinzaine de départements de l'Ouest, puis SEVP Auto couvrant le Nord-Est et la région parisienne. Reste encore à compléter le maillage de sites de production. Au moment du lancement des plateformes Référence Recyclage, Éric Giro, DG d'Alliance Automotive Group France, annonçait viser sept à neuf centres VHU pour servir la distribution. AAG présentera officiellement sa nouvelle marque et la stratégie qui l'accompagne à l'occasion du salon Equip Auto (stand 1K048). ●

L'accessibilité privilégiée

Objectif : assurer l'accessibilité de l'offre PRE aux réparateurs via les 1000 comptoirs distributeurs européens du groupe. « Le réparateur recevra un produit fiable, tracé, propre, emballé et facile à monter grâce aux éléments de fixation fournis avec la pièce », ajoute Luc Fournier, directeur PRE d'Alliance Automotive France. Avec cette approche

SERVICES

07ZR propose l'assistance juridique

Quelques mois après avoir ajouté la pièce de rechange (et bientôt les batteries) à son offre historique de pneus, la plateforme d'achat pour les pros poursuit la diversification des services à sa clientèle de TPE/PME. Elle vient d'intégrer une prestation d'assistance juridique construite avec Judicial, un courtier spécialisé. Le package comprend une hotline animée par des juristes spécialisés, l'accès à une base de documents types ainsi qu'à une veille juridique mensuelle.



JEU CONCOURS

SKF met les réparateurs en image

L'équipementier suédois lance son grand jeu-concours « Montrez votre expertise automobile avec SKF ! » dédié aux garagistes. Le principe est simple : il suffit d'envoyer une photo montrant une intervention mécanique de montage d'un produit de rechange automobile SKF sur un véhicule. Le nom des gagnants sera annoncé le 11 octobre 2017 et les photos exposées à Equip Auto sur le stand SKF (stand 1H050).



Vite!



TUTO MÉCA

Meyle offre un cours sur l'usure des pneus

L'usure des pneus, au centre de la bande de roulement, sur les bords ou en dents de scie est due à différents facteurs : parallélisme mal réglé, amortisseurs défectueux, mauvais comportement de freinage... Dans une nouvelle vidéo, Jan et Peter, les « mécaniciens Meyle », expliquent les causes et les remèdes. Selon les cas, ces problèmes peuvent être résolus en changeant les capteurs ABS, les amortisseurs ou les pneus. Les deux techniciens en profitent aussi pour présenter le testeur de jeu de rotule de l'équipementier. Celui-ci permet d'identifier et de localiser les défauts sur les pneumatiques. Utilisé comme un grappin, il permet également de débloquer des roues en ménageant à la fois le dos du réparateur et les jantes du véhicule. ●



Pour consulter la vidéo, flashez ici !

TARIFS GARAGE

Vroomly relève les factures

Selon que l'on intervient sur une citadine légère ou un SUV, la facture affiche des différences de 20 à 160 €. Quatre interventions d'entretien ont été passées à la moulinette sous l'angle des tarifs pratiqués par les 700 garages français référencés par le comparateur, soit 20 millions de factures. Dans le détail, une révision coûte 193 € en moyenne avec un écart de 189 à 208 € selon le type de véhicule. Le poste freinage affiche un prix moyen de 159 €. L'écart constaté selon les modèles est de 67 €. Les interventions sur les amortisseurs affichent un écart de 138 € pour une moyenne de 286 €. Le changement de kit de distribution se facture en moyenne 391 €, avec un écart de 160 € entre le break et le SUV à 446 €. Enfin, l'étude de Vroomly met en évidence que les modèles diesel restent plus chers à l'entretien : pour une révision, l'intervention est 12 % plus chère que sur son équivalent essence, 17 % de plus pour le freinage, 5,2 % pour les changements d'amortisseurs et 25 % pour un kit de distribution. Pas de révélation avec ce panorama, mais un outil intéressant pour comparer sa tarification par rapport à la moyenne. ●



POWERED BY
PERFORMANCE

BOUGIES DE PRÉCHAUFFAGE

AUDACIEUX. PASSIONNÉ. NGK.
233 références et 90% de couverture de parc en bougies de préchauffage. **Une performance d'origine.**

IGNITION PARTS

www.ngkintl.fr

f y a

Garage connecté

Les outils digitaux mis à votre disposition se multiplient. Les SSII, les équipementiers, les organismes de formation... ne cessent d'innover pour vous proposer de nouveaux formats plus ludiques, plus précis... et en ligne. Zepros Métiers Auto vous décrypte ces nouvelles offres.

PORTAIL D'APPLICATIONS

myNetwork Management Center gère le réseau

Destiné aux réseaux, le portail myNetwork Management Center (mNMC) de DAF Conseil centralise un ensemble d'applis métier et d'outils de gestion. Depuis une page « tableau de bord » dont on peut personnaliser l'affi-

chage des éléments, l'utilisateur accède à ses applis, à des indicateurs de pilotage d'activité, à une messagerie, à ses réseaux sociaux, à des annonces... Tout est paramétrable, laissant le contrôle total aux têtes de réseau et des accès

plus ou moins restreints aux différents niveaux du réseau. mNMC s'apparente à un ERP Web intégrant une console de pilotage et d'administration des profils utilisateurs avec des droits d'accès par strates : tête de réseau, distributeur, garage, automobiliste. Tous utilisent le même portail connecté à une même base de données à 360°, mais chacun bénéficie de son propre outil personnalisé et adapté au métier. Le tableau de bord affiche tous types d'éléments que l'on déplace via la souris : flux d'actualité du réseau, indicateurs de performance en temps réel, aperçu d'une campagne SMS en cours, fiche d'information pour un produit. Côté applis, on retrouve



Le portail mNMC propose un dashboard dynamique totalement personnalisable par profil d'utilisateur.

la gamme de solutions DAF Conseil, mais l'on peut y ajouter des applis tierces via des passerelles Internet : DMS, CRM, boutique VN/VQ, module de devis et prise de rendez-vous en ligne, applis mobiles... On apprécie la simplicité globale et les possibilités d'administration par profil d'usage, l'ergonomie et l'aspect

visuel attrayant, la rapidité de la plateforme lorsqu'on lance les applis et pendant leur utilisation. ● **Les + :** La modularité du portail et les mêmes performances sur tous les supports (PC, tablette, smartphone). **Le - :** La phase d'administration peut s'avérer complexe et s'adresse à un public averti.

RÉALITÉ AUGMENTÉE

myDIAG+ pour le diagnostic mobile



Accessible depuis mNMC, cette nouvelle appli mobile introduit la réalité augmentée dans le quotidien du technicien. Utilisable sur toutes les gammes de tablettes Android, l'application informe sur presque tout du véhicule et peut même reconnaître les pièces. On l'utilise pour diagnostiquer le véhicule, saisir les champs correspondant aux interventions, s'informer sur les données techniques d'une pièce ou les conseils d'installation. Le tout autour du véhicule ! En cas de problème, un hotliner prend la main à distance et le technicien peut alors lui montrer ce qu'il filme avec la tablette pour bénéficier de conseils en direct. La solution a été présélectionnée pour les Grands Prix de l'Innovation d'Equip Auto.

PNEUMATIQUES

Autodata intègre la connectivité



La mise à jour du module « Pneus » sera régulière, promet Autodata.

Quatrième module Autodata cette année : celui dédié aux « pneus ». La plateforme technique fournit les infos nécessaires pour accompagner les installateurs dans la digitalisation des équipements. Le module donne un accès immédiat aux données de montage/démontage de la quasi-totalité des gammes du marché, aux pressions, couples de serrage, emplacements pour

tric... Et parce que la connectivité commence à se généraliser, Autodata l'enrichit d'infos sur les systèmes de surveillance de la pression des pneus (TPMS). Le module intègre aussi un moteur de recherche par taille de pneu et un menu pour basculer entre différentes variantes de véhicules. Le module sera enrichi au fur et à mesure avec les nouveaux capteurs des équipementiers. ●

Vite !

DONGLE

Autodistribution lance AD Auto Connect

Ce dispositif de connectivité auto développé en partenariat avec Ocar sera commercialisé en janvier à moins de 50 €. Le réparateur sera directement connecté à l'appli pour proposer d'intervenir ou pousser des promos. Pour plus d'infos, lire P. 31.

CARNET D'ENTRETIEN

Renault teste la Blockchain

Renault, Microsoft et le cabinet de conseil Viséo réfléchissent à la mise en place d'un carnet d'entretien digital infalsifiable via la mise en place d'une Blockchain pour sécuriser les données des véhicules. Le carnet regrouperait dans une plateforme collaborative sécurisée les données constructeur, assureur, réparateur, etc.

CRM DIGITAL

Bosch stimule ses distributeurs

MyBoschBooster.com est la nouvelle plateforme digitale de l'équipementier à destination de ses partenaires distributeurs en France. Cette appli Web leur permet, après validation de l'inscription en ligne, d'accéder aux outils numériques marketing et aux supports d'aide à la vente. Elle intègre un planning d'actions commerciales pour les forces de vente Bosch et les chefs de secteur qui peuvent gérer et suivre les actions de leurs clients en temps réel. Un tableau de bord avec statistiques graphiques fournit les indicateurs clés d'un programme d'action. La plateforme a été développée en « responsive design » pour s'adapter au mode de travail nomade des

acteurs de la distribution automobile. Bel outil de visibilité pour Bosch qui permet à ses collaborateurs de suivre les actions planifiées sur l'année et de stimuler leurs forces de vente. ●



Ce « hub » sert de guichet unique pour les distributeurs partenaires de Bosch.



Votre succès dépend de votre équipement.



Main dans la main pour vous accompagner.

Quand deux sociétés coopèrent, c'est toujours au bénéfice du client. Les solutions de réparation automobile 3M et Festool Automotive System réunissent leurs portefeuilles de produits complets pour n'en former qu'un. Haut de gamme et axée sur vos besoins, cette offre de technologies de pointe, d'abrasifs, de produits de ponçage et de finition 3M™ répond à chaque exigence et besoin.

Pour plus d'informations, retrouvez-nous sur :
www.3M.be/fr/festool

powered by

FESTOOL
Automotive Systems

PEINTURE

Pistolets performants: tout dans la tête!

Si tous les pistolets proposés par les fabricants – DeVilbiss, E-Nov'Car, Kremlin, SGI Sata, Anest Iwata... – atteignent les 65 % de taux de transfert imposés par la norme, c'est principalement grâce à leur capacité d'assurer une parfaite atomisation de la peinture. Un phénomène obtenu dans la tête des pistolets, constituée d'une triplette, d'un chapeau, d'une buse et d'une aiguille. Lieu où la peinture se transforme en fines particules les plus ténues possible lors de la pulvérisation afin qu'elles ne rebondissent pas sur le sujet en formant un brouillard

qui s'évapore dans la nature. En fait, il faut que le produit passe le plus rapidement possible sous l'effet de la vitesse de l'air, dont la pression doit être parfaitement maîtrisée et la plus basse possible afin que le jet forme un impact homogène sur toute sa surface.

En bref, une pression mal ajustée se résume :

- quand elle est trop élevée, par un allongement du jet qui crée une suratomisation. La teinte s'éclaircit, les particules métalliques se positionnent mal et les gouttelettes de peinture rebondissent. Au final,

la peinture forme une peau d'orange.

- quand la pression n'est pas suffisamment élevée, le jet est exagérément arrondi, créant une grosse peau d'orange. Avec les bases, la couleur devient alors trop foncée et/ou les particules métalliques s'orientent anarchiquement. Et comme chaque fabricant de

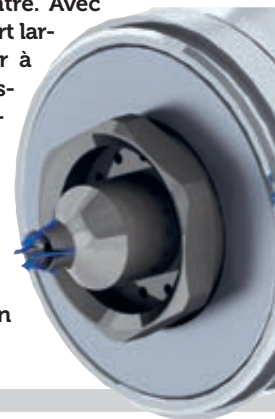
peinture propose des produits différents en termes de textures, les réglages sont déterminés en collaboration avec les fabricants de pistolets. Des tableaux récapitulatifs de l'ensemble des réglages sont mis à disposition des peintres. ●



SÉLECTION ZEPROS

Pistolets Supernova d'Anest Iwata

Les pistolets Supernova WS-400 pour les vernis et LS-400 pour les bases bénéficient d'une tête (chapeau, buse et aiguille) innovante permettant des pulvérisations de produit assurant de bonnes finitions. La buse à ailettes brevetée pré-atomisation air/produit assure un impact ultrafin avec un jet homogène sur toute la hauteur, et non concentré au centre. Avec un taux de transfert largement supérieur à 65 %, les deux pistolets se positionnent comme des matériels relativement économes tout en réduisant les oversprays et le brouillard. Prix: 620 à 645 € HT selon le modèle.



MÉCANIQUE

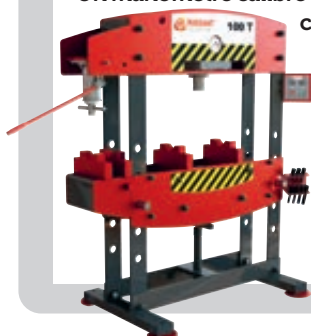
Pousser jusqu'à 100 tonnes avec une presse

SÉLECTION ZEPROS

Presse ERGO-PHP de Rassant

Avec une force de poussée de 100 tonnes, la presse ERGO-PHP est équipée d'une pompe hydropneumatique à double effet avec approche pneumatique. Le piston de 95 mm de diamètre a une course hydraulique de 220 mm et la distance entre ce vérin et la table est de 866 mm. Cette dernière dispose de cinq positions de réglage en hauteur avec son vérin hydraulique de relevage escamotable latéralement. Les manœuvres sont pilotées via le tableau de commandes. Un manomètre calibré amorti à bain de gly-

cérine affiche la pression. Enfin, quatre mandrins (35, 40, 45 et 50 mm de diamètre) sont disponibles avec une plaque d'extraction 100 tonnes. Prix: 11240 € HT.



Remplacer un roulement de moyeu ou de boîte de vitesses, des axes de pivots ou encore des silent blocs nécessite une presse. En effet, ces opérations doivent être précises tout en garantissant la sécurité de l'opérateur. Néanmoins, dès l'instant où des pressions et des forces extrêmes de plusieurs dizaines de tonnes doivent être manipulées, toute presse doit répondre à une norme machine – 2006/42/CE – imposant notamment une vitesse de descente du vérin inférieure à 10 mm/s. Les fabricants de presses utilisent tous les mêmes technologies: mis à part les puissances fournies (10 à plus de 100 tonnes) et le principe du vérin (simple ou double effet), les forces sont obtenues par des pompes hydrauliques manuelles ou à double effet. Ces dernières sont alimentées par une pompe soit manuelle à levier, soit automatique (électrohydraulique). Le déplacement du piston est à deux vitesses: une rapide pour l'approche ou sa remontée et une lente en effort.

Parmi les autres caractéristiques, notons le vérin, monté sur galets, lui permettant de se déplacer sur la traverse supérieure et qui se verrouille pour une opération décentrée. Pour sa part, la traverse d'appui dispose de plusieurs réglages en hauteur pour laisser de l'espace entre le piston et l'appui de

la pièce ou de l'assemblage à travailler. Bien souvent, toute une palette d'outils (bagues) fait partie des options. À ne pas négliger pour éviter des montages au pied levé, souvent dangereux. ●





CONSTRUISONS ENSEMBLE NOS ATELIERS DE DEMAIN !

**RENDEZ-VOUS AU SALON
EQUIP AUTO
STAND 1 B 049
DU 17 AU 21 OCTOBRE 2017**



Rejoignez le seul réseau de carrossiers indépendants.
Pour tous renseignements, contactez le 03 26 36 00 00 ou axial@edragroup.eu
Retrouvez-nous également sur www.axial.org.

DÉBOSSÉLAGE - DÉGRÊLAGE

Le CNPA se penche sur les débosseleurs

« Ces dernières années, notre activité a connu de grosses dérives liées au statut d'autoentrepreneur et à certains gros faiseurs employant de la main-d'œuvre étrangère », expose Mickaël Haynau. Ce débosseleur professionnel a pris la présidence de la nouvelle commission débosselage-dégrêlage créée en novembre dernier par le CNPA. Sa mission : défendre et promouvoir la spécialité des débosseleurs, dont environ 80 % seraient des artisans indépendants travaillant en sous-traitance pour des ateliers ou des concessions de VO. Ces carrossiers spécialisés proches des « tradis »



Dans la spécialité de débosselage-dégrêlage, huit structures sur dix sont des artisans indépendants travaillant en sous-traitance.

prônent eux aussi la réparation dans les règles de l'art. Un principe souvent mis à mal en dégrêlage sur les plateformes temporaires

installées pour faire de « l'abatage » sur des centaines de véhicules. Le CNPA mène donc plusieurs actions dans le cadre de la convention collective et de la formation. Ainsi a été achevée la rédaction du CQP de débosseleur avec l'ANFA. Objectif : lisser la concurrence en définissant mission, parcours, compétences et salaire des débosseleurs. Par ailleurs, des conventions ont été signées avec les DIRECCTE (répression des fraudes) du Grand Est et de Bourgogne-Franche-Comté. Dans le viseur : les entreprises outrepassant la loi, notamment des plateformes. ●

PEINTURE

BASF Coatings Services bat son record historique

Cette année, la filiale distribution du fabricant de peinture d'outre-Rhin devrait atteindre un chiffre d'affaires d'environ 31 M€, avec un niveau de rentabilité inédit de 7 à 8 % dans la commercialisation de ses deux marques, Glasurit et R-M. Alors qu'en 2016, la société avait obtenu des bénéfices de 2,6 M€, pour un CA d'environ 30 M€, soit un niveau sans précédent en France ! « Ces résultats sont principalement dus à des prises de parts de marché importantes de notre marque R-M, face à des acteurs premium. Alors que Glasurit est actuellement en phase de stabilisation, après avoir tiré la croissance de l'entreprise au cours de ces trois à quatre dernières années », explique Fabien Boschetti, le directeur commercial pour la France, la Suisse et le Benelux.

buteurs chaque fois que possible, lors de leur phase de succession ou lorsqu'ils rencontraient des difficultés, mais jamais de manière agressive », explique Fabien Boschetti. Seul désinvestissement : la vente de l'activité en Corse (avec un CA d'environ 70 000 €) à Autodistribution. « Que notre distribution soit intégrée ou non, le plus important est le contact avec les clients. Si un distributeur indépendant a de meilleurs résultats que nous quelque part, nous préférons travailler avec lui. » ●



Fabien Boschetti explique que le contact direct avec le terrain repose sur une équipe de plus de 140 personnes.

Distribution à la fois intégrée et indépendante

Il attribue également ce succès à la stratégie de distribution construite depuis une quarantaine d'années, les deux marques étant commercialisées soit par des distributeurs indépendants, soit en direct selon les zones. « Nous avons racheté les distri-

PROFILAGE

Qui sont les débosseleurs ?

Pour cerner la profession, une enquête a été menée auprès de 600 adhérents du CNPA (carrossiers, concessionnaires, MRA). Premier constat, ils séparent leur métier en deux spécialités : débosselage (majoritairement hors assurance) et dégrêlage (dominé par les assureurs). 40 % proposent des prestations de dégrêlage. Mais à peine un quart les réalise eux-mêmes, les autres sous-traitent. La majorité ne traite que des petits volumes – un à dix véhicules par an – quand 25 % réparent dix à trente unités. Les apporteurs d'affaires amènent la moitié des chantiers pour 35 % d'automobilistes venant directement. Le débosselage est proposé par la moitié des ateliers. Parmi eux, 80 % réparent jusqu'à dix véhicules par mois. Un réparateur sur dix internalise l'activité...

forch.fr

Le coffret outillage 127 pièces multi-talents.

FÖRCH : de professionnels à professionnels.

- 100 % opérationnel : vous travaillez rapidement.
- Répond à vos besoins : cliquets avec rallonges, douilles et embouts, jeu de clés mixtes.
- Toujours le bon outil à portée de main pour une intervention en atelier ou à l'extérieur.

Pour plus d'informations, retrouvez-nous sur www.forch.fr



RETROUVEZ-NOUS DU 17 AU 21 OCTOBRE SUR LE SALON



EQUIP AUTO 2017

HALL 1 - ALLÉE K - STAND 48

LE RÉSEAU QUI TIENT SES PROMESSES !



REJOIGNEZ-NOUS !



**TOP
CARROSSERIE**

RÉSEAU MULTIMARQUE
ET INDÉPENDANT

WWW.TOP-CARROSSERIE.FR

N° Vert 0 800 102 811

LA VRAIE
DIFFÉRENCE...



...sur le marché du VO à découvrir
dès le 17 octobre sur notre stand à



EQUIP AUTO 2017

PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES

17 au 21 Octobre 2017
Hall 1, allée N, stand 116



valspar AUTOMOTIVE

Debeer Refinish, a Valspar Automotive Brand. ©2017 The Valspar Corporation.



DEBEER
REFINISH

ENQUÊTE

1 assuré sur 2 opte pour un carrossier de confiance



Plus d'un quart des assurés souhaiteraient utiliser l'outil Internet dès la déclaration de sinistre et 11,5 % pour choisir le réparateur.

De la gestion d'un sinistre par le réparateur dépend une grande partie de la satisfaction du client envers son assurance... Cette observation est tirée de la troisième étude de satisfaction des assurés réalisée par GT Motive. Cette enquête, menée auprès de 943 automobilistes ayant subi un sinistre (sur 8135 interrogés), observe que si 40,6 % des sinistrés ont confié leur véhicule au professionnel conseillé par leur assureur, 53,4 % lui ont préféré « leur » réparateur. Agréé ou non, celui-ci occupe une place prépondérante, en réceptionnant le véhicule, en le réparant et en le restituant... Et plus de neuf fois sur dix, c'est lui qui les informe de la date de remise de leur véhicule, voire de l'évolution du chantier.

Mot d'ordre : satisfaction

Le sondage indique une corrélation directe entre NPS* et fidélité du client envers son assurance. Plus celui-ci augmente, moins les assurés résilient leur contrat. Sur ce point, les banques assurances (38,3 % en 2017) et les mutuelles (38,2 % contre 28,6 % l'an dernier) tirent mieux leur épingle du jeu que les assureurs (sous la moyenne des 33,5 %), eux aussi en progrès. Car dans

le contexte de grande concurrence entre assurances, ces dernières visent à fidéliser leurs clients avant d'en conquérir de nouveaux. Elles attachent une importance d'autant plus grande aux réparateurs agréés vers lesquels elles orientent les assurés.

La digitalisation gagne du terrain

Par ailleurs, la montée en puissance des nouvelles technologies est l'une des tendances enregistrées par l'étude. Pour déclarer un sinistre, le rôle des plateformes téléphoniques et des outils Internet – ces derniers sont utilisés dans 10,1 % des cas – grandit au détriment de l'agent et de l'intermédiaire habituel. D'ailleurs, 41,8 % des personnes interrogées souhaitent utiliser des outils digitaux pour suivre la réparation du véhicule. Ils sont déjà 46,8 % à utiliser la Toile pour l'une des étapes de la gestion de leur dossier... De son côté, le réparateur doit donc tenir compte de ces tendances – notamment en adoptant les nouvelles technologies – pour fidéliser sa clientèle et rester attractif vis-à-vis des apporteurs d'affaires. ●

* Net Promoter Score, taux de recommandation obtenu en soustrayant le pourcentage des détracteurs (notes de 0 à 6) à celui des promoteurs (de 9 à 10).

JUGEMENT

La justice conforte le recours direct

La MAAF a été condamnée par la juridiction de proximité de Lille (59) et Allianz par le tribunal de Grasse (06) dans deux affaires distinctes. Les assureurs avaient refusé de rembourser les frais d'expertise dus aux automobilistes ayant engagé une procédure de recours direct via un expert. Dans le second cas, l'inscription du sinistre non responsable dans le dossier d'assurance de la victime a aussi été jugé illégal.

Vite!



DISTRIBUTION PEINTURE

General Paint recrute

Distributeur par distributeur, le fabricant libanais de produits peinture conquiert des parts de marché, quatre ans après son arrivée en France. En effet, en début d'année, General Paint a signé un partenariat avec



« Nous ne faisons pas de vente directe sur Internet », insiste Sam Younès, directeur général France.

Autodistribution Dhenin (59), rejoint par la Plateforme du Carrossier (06) et Leroux Brochard groupe Decharenton (14). Le fabricant compte ainsi plus de trente distributeurs (exclusifs et multimarques confondus) et a installé plus de 130 armoires de peinture dans des ateliers et comptoirs. Ce déploiement s'appuie sur la présentation de nouveaux produits et sur des services comme une plateforme Web (color@generalpaint.biz). Distributeurs et carrossiers peuvent y poser leurs questions techniques, avec une réponse sous 24 heures. L'enseigne se présente comme une alternative aux marques premium. Elle mise sur Equip Auto (stand 1C033) pour recruter de nouveaux partenaires. ●

LIBRE CHOIX

Le CNPA veut détacher les experts des assureurs

Face aux assureurs dépassés par le scandale des épaves roulantes, l'État a saisi lui-même les experts pour contrôler les véhicules suspects. Un précédent sur lequel le CNPA veut rebondir pour remettre en cause les liens entre assurance et expertise. L'organisation veut ainsi faire inscrire dans la loi le droit des sinistrés non-responsables à bénéficier d'un expert en charge de leur dossier, Internet leur facilitant ce choix sur un répertoire national. « Actuellement, le responsable d'un dommage (dont la responsabilité est endossée par l'assureur) nomme la personne qui va le juger : l'expert. L'assurance devient alors juge et partie. C'est inacceptable ! », résume Yves Levaillant, président de la branche Carrossiers du CNPA.

Instaurer une contre-expertise « responsable »

Par ailleurs, il prône la généralisation de la contre-expertise post-réparation (non-obligatoire) par les réparateurs et assureurs si nécessaire. Il affirme également que cette procédure renforcerait



« Nous ne dénigrons ni les experts, ni les assureurs. Il existe des convergences d'intérêt avec les réparateurs », affirme Yves Levaillant.

non seulement la sécurité routière en s'assurant de la bonne qualité des réparations, mais servirait également l'intérêt des assurances en limitant litiges et surcoûts. « Nous proposons un schéma gagnant-gagnant qui redonnerait de la valeur ajoutée au travail des experts en revenant à un dialogue technique entre professionnels », déclare-t-il. Toutefois, il note que les organisations d'experts ne sont pas enthousiastes. Il compte néanmoins faire avancer ce dossier rapidement, avant d'engager des démarches officielles. ●



centaure

Le réseau des
distributeurs spécialistes
peinture





euro



euro

La marque de consommables
préférée des carrossiers
reconnue par l'ensemble de
la profession





Autoneo

Le réseau de carrossiers
des distributeurs Centaure



Centaure SA
6 rue Luigi Galvani - 92160 Antony
contact@centauregroup.com

Nettoyer biologiquement le

Le nettoyage des pièces et systèmes sur les véhicules a toujours posé problème dans les ateliers. Dorénavant, effectuer ces interventions dans des conditions optimales d'hygiène et de sécurité et en tous lieux est possible avec le nettoyeur multi-usages GRAVITY X3 de SRI.

1 La bonne solution ? Le bio !

Si certains restent des inconditionnels du nettoyage avec des produits solvantés au pinceau dans des « gamelles » traînant dans les ateliers, gageons qu'ils vont vite passer à la lessive avec des produits bio. Ces solutions aqueuses ne polluent plus l'environnement et préservent également la santé des opérateurs ! Outre des actions de sensibilisation des organisations professionnelles, l'assurance-maladie et autres organismes subventionnent l'acquisition de ces matériels sur simple demande. D'autant que la législation va bientôt contraindre tous les professionnels à passer au bio.



2 Mise en route

La préparation de la fontaine passe par plusieurs étapes :

A- Remplissage et mise à niveau du produit

Pour sa première mise en route, verser deux bidons de 20 litres de solution aqueuse à base de tensio-actifs qui décolleront les salissures. Par la suite, il ne faut pas descendre en dessous des 25 litres de façon à lui garder ses performances optimales, notamment pour les opérations de trempage. Attention : la pompe se désamorce avec environ 15 litres. Les bidons vides pourront servir à récupérer la solution de nettoyage en cas de vidange.



B- Faire chauffer le produit

Brancher la machine sur une alimentation électrique de 220V. Un voyant vert s'allume alors sur le bloc de commande thermostatique de la résistance de chauffage. Il s'éteindra quand le produit aura atteint sa température de pleine efficacité, soit + 38 °C (environ 20 minutes). Débrancher la prise. La station est parfaitement autonome pour être déplacée dans l'atelier.



C- Régler le débit de la pompe et de la soufflette

Après avoir branché l'alimentation pneumatique sur le bloc air comprimé, tourner le robinet pour régler la pression d'air à la soufflette en agissant avec la molette en fonction du besoin. Ensuite, orienter le robinet vers la sortie pinceau/brosse pour régler – avec la molette – le débit de liquide.



3 Opérations de nettoyage



La station peut être utilisée pour de multiples interventions et dans plusieurs conditions :

A- Pour des pièces : avec le pinceau brosse, et dans le grand bac, nous avons nettoyé très rapidement un alternateur et une chaîne de distribution. Quel que soit l'élément, il retrouve son éclat et son efficacité après un passage bref au bac.

B- Véhicule sur le pont, après avoir glissé la station sous un ensemble de freins avant, nous avons remis à blanc tout le système (étrier, disque et les alentours) avec le pinceau et un jet réduit de liquide tombant doucement sans éclaboussure dans le bac.

C- Par trempage : pour des pièces très encrassées de taille modeste, une petite cuve de 4 litres au fond du bac permet de les laisser tremper de manière à ce que les salissures se décollent sans autre intervention. Un coup de pinceau finalisera l'opération de nettoyage de la solution à base aqueuse.



- Station multi-usages, polyvalente et ergonomique
- Nettoyage sans solvant, 100 % bio (produit sans étiquetage au pH neutre)
- Pas besoin de faire appel à des sociétés de maintenance spécialisée



- Manque un détecteur de niveau minimum de liquide de nettoyage
- Manque un déport sur l'évier afin de bien se positionner sous la zone à nettoyer (véhicule sur pont élévateur par exemple)

Les pièces mécaniques

4 Vidanger et nettoyer



Il est conseillé de changer la solution de nettoyage tous les six mois environ. Cette intervention ne demande que quelques minutes. Il suffit pour cela de déposer l'évier après avoir dégagé les ustensiles (pinceau et soufflette) et débranché le tuyau de pompage. Ensuite, retirer de la cuve le boîtier électrique avec la résistance et transvaser le liquide de cette cuve dans des bidons afin qu'il soit retraité selon la réglementation en vigueur. Il est impératif de changer également le filtre situé en fond du bac évier.

Précautions à prendre

L'opérateur doit s'équiper de gants et de lunettes. Pour des nettoyages par trempage, faire un test de compatibilité du produit sur des pièces contenant des métaux sensibles tels que le zinc, le laiton, les alliages d'aluminium (dont ceux contenant du silicium). Enfin, limiter le temps de trempage des pièces : la solution est généralement efficace après une heure d'immersion.



Le matériel



La station se décompose en trois éléments : un socle avec quatre roulettes, une réserve de 40 litres pour le liquide bio et un évier de lavage en polyéthylène haute densité avec en fond de cuve un bac de 4 litres pour le trempage des pièces. Une résistance électrique d'une puissance de 2 kW couplée à un rhéostat chauffe et régule la température du liquide (+ 38 °C). Une alimentation en air comprimé (10 bar maximum) délivre l'air à une soufflette de séchage et permet de réguler le flux de liquide au pinceau alimenté par une pompe

ayant un débit maximal de 6 l/min. Un filtre poche (50 µm) placé en fond de bac récupère toutes les impuretés. La station est vendue 1 600 € HT avec 40 litres de liquide Exoclean. Le bidon de 20 litres de base aqueuse est facturé 110 € HT.

AVIS de PRO



Henry Olivier, garagiste à Argonay (74) :

« J'ai ouvert mon garage en début d'année et j'ai fait le choix de cette station de nettoyage biologique pour plusieurs raisons. D'une part, je ne souhaite pas être exposé à des produits dangereux pour ma santé, comme je ne souhaite pas non plus mettre à mal l'environnement. Et techniquement, cette station est polyvalente. Je peux nettoyer aussi bien des pièces dans son bac, mes outils, des éléments sur véhicule monté sur un pont. Légère et facile à manipuler, elle peut être utilisée à tout endroit de l'atelier. Seul reproche : il faut bien faire attention à contrôler et ajuster le réglage de la pression de l'air régulant le débit d'air de la soufflette et le débit de liquide du pistolet. Il faut baisser cette pression quand on passe avec le pinceau pour ne pas être aspergé. »



DÉVELOPPEZ VOTRE RÉSEAU, FAITES DU BUSINESS
100% PROS

tokster

Bienvenue dans la communauté dédiée aux pros
AUTOMOBILE • BÂTIMENT • RESTAURATION • ENVIRONNEMENT • DISTRIBUTION



TOUTE L'ACTUALITÉ
DE MON SECTEUR



DE NOUVEAUX
CONTACTS PROS



CLUBS DE
DISCUSSIONS

tokster.com

Vite !

FABRICATION

EFI Automotive étend son usine



L'équipementier OE passe son unité de production française à Joinville (52) de 2200 à 5500 m². Dédiée à la rechange, elle assure entre autres la fabrication de pièces d'allumage et de capteurs. Le site dispose d'une nouvelle zone de stockage avec plus de 2400 références. Objectif : doubler le CA d'ici 2020.

CONTREFAÇON

La PR pirate perd du terrain

C'est ce que semblent démontrer les dernières données publiées par l'Office européen de la propriété intellectuelle. Selon l'EUIPO, les pertes financières générées par la contrefaçon des pièces et accessoires ont reculé de 69 %, à 4,3 M€ en 2016, contre 13,8 M€ en 2013, avec une hausse de 60 % des produits arrêtés aux frontières. Sur la même période, le nombre de procédures de lutte contre ces importations a triplé.

CESSION

Magneti Marelli à vendre



Sergio Marchionne l'a confirmé : son activité pièces de rechange est à vendre. « Il y a des activités du groupe qui ne font pas partie de la production automobile. Le groupe doit être purifié de ces activités. » Il espère conclure cette cession avant la fin 2018 et vise un chèque de 5 Md€.

CESSION D'ACTIVITÉ

Plastic Omnium se recentre sur l'automobile

L'équipementier français va céder sa division Environnement. Il a décidé de concentrer ses efforts sur son entité Automobile, qui a affiché une croissance de 30 % au premier semestre, tandis que la partie Environnement chutait de 10 % pour représenter à peine 4 % de son CA.

ORGANISATION

Mahle remodélise ses solutions de service

En France, Mahle entreprend une mutation importante. Nous allons boucler la démarche en 2018 avec l'apport de nouveaux produits.

À la tête de la filiale française de l'équipementier allemand depuis janvier dernier, Cyril Moreno a entrepris de réorganiser sa logistique hexagonale. Ainsi, le stock de Décines-Charpieu (69) a bénéficié d'investissements importants en matière d'équipements avec notamment un système informatique totalement revu. Plus encore, pour optimiser les performances de livraison et désengorger le site français, Mahle a mis en place un schéma de livraison directe. Les grosses commandes de stock seront expédiées directement (en dix jours)

de la plateforme centrale de Stuttgart en Allemagne, tandis que partiront de Décines les livraisons express pour les petites et moyennes commandes du marché français. « Nous voulons gagner en flexibilité et en taux de service – d'ores et déjà de 95 % – en limitant les manipulations », justifie Cyril Moreno.

Connectivité repensée

Cette nouvelle organisation doit également permettre d'accompagner l'arrivée de nouvelles lignes de produits annoncées pour le deuxième trimestre 2018. Mais avant cela, Mahle va installer une nouvelle approche des services connectés. « Service Solutions » sera opérationnel début 2018. Objectif : participer à l'élec-

trification du véhicule, « pour laquelle le thermo-management joue un rôle essentiel ». Ainsi, un package complet de services et d'assistance en ligne sera proposé pour les machines « climatisation » connectées. Ensuite, le programme sera étendu aux équipements de vidange des boîtes de vitesses automatiques. À terme, « Service Solutions » devrait également être proposé sur des outils de diagnostic suite à la récente prise de participation à hauteur de 20 % du groupe dans le capital de Brain Bee, le spécialiste italien de l'outillage de diagnostic. Et pour accompagner ces changements, Mahle France a remis sur la route ses sept commerciaux, « car nous voulons cerner précisément les



Cyril Moreno accélère la mutation de son organisation pour mieux pousser le portefeuille produits.

besoins de nos clients et pour cela, l'accompagnement terrain est essentiel». ●

MERCATO

AAG est racheté par l'Américain GPC

Après être resté investi trois ans dans le groupe piloté par Jean-Jacques Lafont, le fonds Blackstone vient de vendre Alliance Automotive Group à Genuine Parts Company (CA de 15,3 Md\$ – soit 13,07 Md€ – en 2016). Il ne s'agit pas uniquement d'un mercato traditionnel entre fonds d'investissement, mais de la prise en main par un géant US de la distribution de pièces du n° 2 européen, affichant un CA de l'ordre de 1,7 Md\$ (1,4 Md€) pour un volume de facturation de 2,3 Md\$ (1,9 Md€), 7500 collaborateurs et plus de 1800 points de vente affiliés ou intégrés en France, au Royaume-Uni et en Allemagne.

La donne en train de changer

Outre les parts détenues par Blackstone, l'Américain annonce également avoir repris celles appartenant aux cofondateurs ! Ce changement de cap d'AAG pourrait sacrément modifier



Jean-Jacques Lafont n'est plus actionnaire mais il garde la charge du développement européen.

le mercato actuel qui se joue en Europe ! Avec LKQ déjà en tête du marché, l'arrivée de ce deuxième géant américain va bousculer les historiques continentaux. La bataille de l'Europe à coups de dollars US, qui va s'accélérer, pourrait sérieusement bousculer le modèle économique. Autre fait notable : contrairement à LKQ, GPC arrive sur l'Europe en ayant déjà une jolie position sur les marchés français et allemand... Deux marchés phares de la conquête européenne ! ●

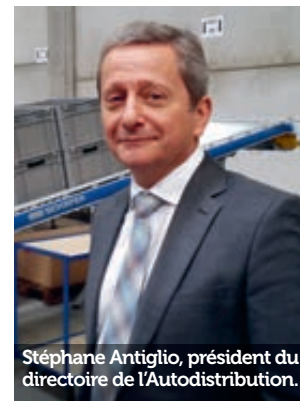
GROUPEMENT

Autodis Group récolte les fruits de ses achats

Sur le premier semestre, le groupement – rassemblant Autodistribution, Doyen, API, OVAM, Ricauto et Top Car – a généré 706 M€* de CA (+ 23,3 % par rapport à la même période de 2016). Il affiche un excédent brut d'exploitation de 56 M€ (+ 16,4 % par rapport au premier semestre 2016) pour une marge EBITDA de 79 %. Ces bons résultats sont principalement le fruit des acquisitions réalisées au printemps. Ainsi, Autodis s'est offert Mondial Pare-Brise puis le groupe Bisen-sang (activité PL). Il s'est également repositionné en Europe en reprenant la main sur Autodistribution Belux (Belgique-Luxembourg) et en prenant une participation majoritaire dans le capital de trois distributeurs italiens – OVAM, Ricauto et Top Car – créant une structure cumulant 122 M€ de CA. Enfin, fin mai, le groupe a cédé sa filiale polonaise à Rhiag/LKQ pour recentrer

ses efforts sur les pays européens proches de nos frontières afin de « créer un groupe puissant et cohérent en Europe de l'Ouest à partir du marché français ». Avec plus de 6000 collaborateurs en Europe, Autodis Group annonce un CA sous enseignes de distribution de 1,9 Md€ dans lequel l'entité représente 1,2 Md€ (CA 2016) en France, Italie, Belgique et Pays-Bas. ●

* Tous les chiffres sont retraités de l'impact de la cession des activités en Pologne.



Stéphane Antiglio, président du directoire de l'Autodistribution.

ÉCHAPPEMENT

Faurecia Service investit l'IAM avec Veneporte



Faurecia Service affirme que sa formule en kit a l'avantage concurrentiel de couvrir une large gamme et de lever les problèmes liés à l'étanchéité, la standardisation devant également faciliter la logistique et la boîte réduite de moitié les retours clients.

Elle s'appelle Easy2Fit et est la première solution rechange mise sur le marché par Faurecia. Profitant de son poids de premier équipementier français (18,7 Md€ de CA 2016), de l'étendue de son portefeuille clients constructeurs en première monte et de ses domaines de compétences, l'industriel a décidé d'aller se « frotter » à la seconde monte indépendante. C'est dans le cadre de sa division Clean Mobility qu'il a créé son équipe de dix personnes Faurecia Service pilotée par Hassine Sioud, directeur des lignes de produits VL pour l'Europe, et Franklin Guinier, en charge du marketing et du développement commercial.

Une production selon un cahier des charges exigeant

La première proposition « rechange » Faurecia est un kit de ligne d'échappement mis en boîte et garanti deux ans. Une offre montée avec le fabricant Veneporte, chargé de produire dans son usine du Portugal les produits en suivant le cahier des charges Faurecia, « avec un contrôle sur le même banc d'essai que les organes de première monte ». Pour ce lancement, 2 500 références sont proposées, principalement axées sur la partie froide, la partie chaude (catalyseur et filtre à particules) ne représentant

pour l'instant que 5 % de l'offre. Le kit Easy2Fit est d'abord lancé en France sur Equip Auto (stand 1H040) puis sera testé sur le marché allemand, avant un élargissement du déploiement. La marque s'appuiera dans un premier temps sur le dispositif de distribution et la force de vente montés par Veneporte.

Objectif : simplifier l'approche échappement

Étonnant de choisir le marché « atone » de l'échappement – que l'on évalue à 100 M€ à condition de traiter les parties chaudes – pour faire son entrée sur la rechange ! « Nous avons identifié des besoins immédiats d'innovations. Il s'agit également pour nous d'accompagner la rechange face à l'évolution en termes de normes et de réglementations environnementales. La complexification des systèmes de dépollution représente également une opportunité », plaide Hassine Sioud. En clair, l'équipe Faurecia Service est convaincue que son concept de kit va permettre de « redynamiser le business de l'échappement en le rendant moins contraignant pour le distributeur et pour le réparateur en facilitant le montage ». Et si la greffe prend, Easy2Fit sera étendu en ajoutant plus de parties chaudes ainsi que des organes liés aux systèmes de dépollution. ●

Ne cherchez pas nos réalisations ...

... dans les allées d'un salon !



« Mon activité occasion était un gouffre !

Sans leur intervention, mon entreprise aurait sans doute connu un blocage de trésorerie.

Merci aux Garagologues ! »

« Mon projet : relancer l'affaire de mes parents !

Merci au Président de LA WROOM TEAM d'avoir été un coach tenace et humain !

Ma concession est désormais taillée pour les challenges du 21^e siècle. »



« J'ai cru perdre mon boulot !

Les Garagologues nous ont montré comment rentabiliser et remplir notre atelier.

Nous travaillons dans de meilleures conditions et nous embauchons ! »

« Nos taux de concrétisation sont en forte hausse !

Merci Pierre de m'avoir entraîné au management des équipes de vente 2.0 !

Avec LA WROOM TEAM, nos ventes ont décollé. »



Notre équipe de GARAGOLOGUES n'a qu'une ambition : prendre soin de la santé de votre garage !

Contactez-nous et nous vous montrerons, sur le terrain, comment nos clients ont bénéficié de nos services, avec succès !

Avec notre engagement de résultat, vous récupérez plus que ce que nous facturons !

www.lawroomteam.eu



LA WROOM TEAM SAS au capital de 26 500 euros - RCS Pontoise 517 657 714
1 avenue du Fief PA, Les Béthunes CS 29043 St Ouen l'Aumône - 95073 CERGY PONTOISE cedex
Tél. : +33 (0)1 34 21 18 62 - E-mail : e.cerceau@lawroomteam.eu

Vite!

GROUPEMENT

Nexus remplit son stand Equip Auto

Sur le salon parisien, du 17 au 21 octobre à Paris Expo Porte de Versailles, le groupement international va partager son stand (1J020) avec trois adhérents : ID Recharge (210 membres pour huit plateformes de stockage en France), le distributeur en pièces de carrosserie Aniel et le réseau Apprau. L'occasion pour Gaël Escribe de présenter le concept de garage Nexusauto (80 adhérents en France) et la marque DRIVE+. Deux solutions pour soutenir les membres N! dans le développement de leur entreprise.



BATTERIES

Steco Power monte en gamme

Batteries haute performance, technologie Enhanced Flood Battery (Stop&Start) et dernières mises au portefeuille AGM-VRLA destinées aux véhicules équipés du Stop&Start évolués ou d'un haut niveau d'équipements : cette année sur Equip Auto (stand 1J086), Steco Power met l'accent sur ses batteries à forte valeur ajoutée. Car c'est bien sur ce type de produits que la marque, relancée en 2015, se bat sur un marché de la recharge indépendante qui se fait tailler des croupières par les MDD des constructeurs en conquête de parts de marché. « Pour sortir de cette bataille des prix cassés, nous axons nos efforts sur les batteries spécifiques », explique Jérôme Habsieger, directeur commercial et marketing de Steco Power. De fait, la part de ses ventes de batteries de la gamme standard est passée de 85 % en 2015 à 60 % de son



Steco Power, qui dispose d'un catalogue couvrant plus de 10 000 applications, met l'accent sur ses batteries haute performance et celles répondant aux exigences des véhicules à haut niveau d'équipements.

volume global cette année. Une montée en gamme en phase avec l'évolution du mix parc qui a permis à la marque de dépasser les 10 M€ de CA l'an passé (+ 10 % par rapport à 2015) et de viser au moins le même trend pour 2017.

L'export dans le viseur

Autre axe stratégique affirmé : ne servir que les distributeurs

« avec qui nous développons un vrai partenariat » en leur assurant une zone exclusive sur leur département. « Steco Power se rapproche de son objectif d'avoir un distributeur par département avec aujourd'hui près de soixante-dix partenaires. Et depuis cette année, nous couvrons les Antilles via un référencement par le groupe Hayot, qui a choisi Steco Power comme

marque premium. » Si le directeur commercial doit encore renforcer son maillage, il a également lancé un déploiement à l'export. « Les contacts qui nous avons pris lors du dernier salon Equip Auto en 2015 ont bien fonctionné. Nous sommes maintenant distribués en Italie, Espagne, Portugal, Algérie et Madagascar et nous visons la Tunisie et le Maroc. » ●

PLATEFORME

La famille Godefroy rachète Rial

En redressement judiciaire depuis cet été, le groupe Rial, piloté par Patrick Jouannin, vient d'être racheté à la barre du tribunal de commerce de Lyon par IDLP. Dans le panier : les plateformes Rial de Lyon (69) et de Toulouse (31), et Espace Dépôt à Vitrolles (13), l'ensemble employant 50 salariés. Ces structures appartenaient au groupe Orion qui annonçait 26 M€ de CA en 2016. Ce rachat a du sens pour le numéro un des indépen-

dants français de la distribution PR, qui gagne des points logistiques là où il n'était pas présent.

Maillage renforcé

Bénéficiant d'une surface totale de 20 300 m² de stockage développés (12 500 m² à Lyon, 5 000 m² à Toulouse et 2 800 m² à Marseille), le groupe IDLP renforce ainsi son maillage national pour être présent dans les quatre plus grandes villes de France : Paris, Lyon, Marseille et Toulouse.

Reste deux inconnues : que deviennent dans l'opération les sites AMG implanté à Gennevilliers (92) appartenant à 100 % à Orion-Rial, et celui d'AFP, dans lequel le groupe avait une participation minoritaire, non cités par IDLP ? Serge Falco garderait la main sur ces deux entités...

Des interrogations restent en suspens

De fait, ces nouvelles implantations posent des questions stratégiques de conflits de territoires. Notamment sur la conquête d'une plateforme à Lyon (69), où est déjà implantée celle d'Autolia, groupement international auquel adhère Alternative Autoparts, groupement créé par IDLP. Ce voisinage ne risque-t-il pas d'être compliqué ? Comme pouvait d'ailleurs l'être la reprise l'été dernier par le couple Agra/Sirius – dont le président préside également Autolia – de la plateforme Drop Pièces Auto à Gennevilliers, la région parisienne étant le fief d'IDLP ! ●



Fabrice et Patrice Godefroy viennent d'acquiescer trois plateformes implantées dans le Sud qui appartenaient au groupe Orion-Rial, en liquidation depuis cet été.

ENTRETIEN ÉCOLOGIQUE

Soditen : un additif pour entretenir la ligne

Dans un contexte aux normes environnementales durcies et un parc diésélisé de 23,5 millions de véhicules, Soditen lance un nettoyant pour ligne de combustion. Baptisé Injexion5 X5, la posologie de cet additif préventif est simple : une injection dans le réservoir dès la première vidange et un roulage d'une centaine de kilomètres permettent la diffusion de ses principes actifs dans le circuit d'admission. Objectif : dégraisser le moteur et les organes de dépollution. « Il fallait une solution facile pour l'atelier, rapide et peu onéreuse (moins de 60 € pour 500 ml) avec des principes actifs résistants à la combustion », souligne Guy Bourdon, le président du groupe.



« Il ne s'agit pas d'un produit de substitution mais d'un véritable nettoyage du circuit de combustion. Un vrai argument pour soutenir l'éco-entretien », insiste Patrick Constant, directeur commercial. Si la formule du X5 reste jalousement gardée, Guy Bourdon souffle cependant que « sa fabrication est européenne, dans un pays frontalier ». Une solution adaptée aux véhicules essence dotés d'un FAP est en cours de développement. Pour rappel, Soditen, propriétaire des marques Belgom, Rassant International, Neoclean, Metal5 et Injexion5, a réalisé un CA de 8,5 M€ en 2016. ●

Solution d'éco-entretien

Soditen compte profiter d'Equip Auto (stand 3D065) pour présenter le X5 aux distributeurs et leurs réparateurs, avec une commercialisation début 2018.

PIÈCES PLASTIQUES

Mecaplast passe sous la marque ombrelle Novares

Le fournisseur de rang 1 en pièces plastiques injectées avance d'un cran sa stratégie mondiale. Après l'entrée au capital du fonds Equistone Partners (72 %) et la fusion des entités Mecaplast et Key Plastics en 2016, le groupe change d'identité et devient Novares. L'entité rassemble désormais 10 000 employés, 42 usines dans 21 pays. « *Nous sommes un groupe global, mondial et crédible* », lance Pierre Boulet, le directeur général. Après une période tourmentée, l'accélération du groupe est significative depuis cinq ans : un saut de 88 % de son CA pour atteindre 1,2 Md€ en 2016, 142 brevets déposés, des carnets de commandes remplis chez les constructeurs (dont PSA, Renault, Ford...), des usines nouvelles ou redimensionnées. Novares prévoit une croissance de 7 % sur les deux prochaines années, portée notamment par la progression du marché auto.

L'innovation, toujours !

Depuis son arrivée en 2012, P. Boulet mise sur la proximité



Pierre Boulet,
DG de Novares.

avec le client, l'offre globalisée et l'innovation permanente. Ainsi, la fusion avec Key Plastics a permis de constituer un portefeuille de sept lignes de produits : composants moteurs et composants e-Powertrain pour les véhicules hybrides et électriques (30 % des commandes), équipement intérieur (43 %) et extérieur (27 %), commandes d'ouverture, revêtements extérieurs... « *Nous proposons plus d'une vingtaine d'innovations habituellement. Cette année, nous allons en présenter trente* », précise P. Boulet. Pour ce dernier, les solutions plastiques sont l'avenir du véhicule – ainsi plus léger – propre et connecté, et toujours plus de fonctionnalités avancées sur le tableau de bord. Novares veut donc s'y positionner fortement. ●

CORPORATE

TRW disparaît derrière ZF

Près de deux ans et demi après son rachat, l'Allemand ZF a bouclé l'intégration de l'Américain TRW Automotive. Le salon allemand IAA a été l'occasion de présenter cette belle unité. « *Initialement, nous avions*

prévu une période de trois à cinq ans pour parachever l'intégration. Nous sommes très heureux d'être nettement en avance sur ce calendrier », explique Stefan Sommer, le P-DG de ZF. Cette union permet au groupe



Sur son stand du dernier salon IAA, ZF arborait pour la première fois sa nouvelle image corporate sur le thème « En route vers la Vision Zéro ».

Vite !

PLATEFORME

Chaussende modernise son image

Nouveau logo et naissance d'une mascotte baptisée Chaussy. Les plateformes (Marseille et Toulouse) pilotées par Olivier Chaussende revoient leur approche marketing. Ce nouveau look est accompagné d'une série de promotions et cadeaux aux clients. Objectif : remercier ses clients fidèles et booster les ventes, qui ont repris le chemin de la croissance cette année avec une progression annoncée de 10 % pour finir l'exercice (clôture au 31 mars 2018) au-delà des 9 M€ de CA.



MERCATO

AAG s'offre Eco Pièces Auto

Cet été, Alliance Automotive Group a acheté l'entreprise de distribution, Eco Pièces Auto (3 M€ de CA). Sous enseigne Gefa et implantée dans les Hauts-de-France, l'entreprise rassemble cinq points de vente ayant la particularité de servir majoritairement les particuliers.

MARKETING

API Drive : Doyen package son offre au Benelux

La filiale d'Autodistribution vient de révéler son nouveau concept destiné aux distributeurs. Présenté lors de la dernière convention de l'enseigne, selon un confrère du Benelux, API Drive rassemble quatre modules d'offres à diffuser auprès des clients réparateurs : Training pour des formations locales axées sur les nouvelles technologies, Hotline avec l'assistance téléphonique d'une soixantaine de spécialistes de marque, Data ouvrant l'accès à la base d'infor-



mations techniques HaynesPro, et le module Tools qui permet de prêter aux garages des outils spécifiques. Autre axe dévoilé par notre confrère : la volonté de Doyen d'enrichir sa marque distributeur, Requal, et de déployer la version modernisée de l'enseigne garage du même nom. ●

ÉCONOMIE CIRCULAIRE

PRE : adieu le déchet, bonjour le produit



Les recycleurs vont dorénavant vendre des produits à leurs clients... et non plus des « déchets », avec la fin de ce non-sens réglementaire

Belle victoire pour les recycleurs : bloquée dans son développement (et notamment pour ses exportations) par un statut de déchet ancré dans les certitudes des pouvoirs publics, la pièce de réemploi vient de gagner le sésame d'être (enfin) acceptée comme un produit à part entière. Une victoire de haute lutte (et après plus de deux ans de négociation) obtenue par la branche Recycleurs du CNPA et son président batailleur Patrick Poincelet. En effet, le ministère de la Transition écologique et solidaire devrait publier d'ici novembre un décret qui va permettre la sortie du statut de déchet de la pièce issue du démontage d'un véhicule hors d'usage (VHU). Une décision de Nicolas Hulot en cohérence avec les plans de la loi sur la transition énergétique qui met la PRE en première ligne ! Concrètement, il s'agissait d'alléger une procé-

dure jusque-là parsemée de démarches administratives...

Une manne pour les recycleurs

Ainsi, seront considérés comme sorties du statut déchets « *les composants et éléments démontés des VHU qui ont fait l'objet d'une préparation en vue de la réutilisation pour un usage identique à celui pour lequel ils ont été conçus, dans un centre de traitement VHU agréé* ». Une bonne nouvelle pour les 915 centres VHU (sur un total de 1 626 recycleurs agréés) qui font commerce de pièces traitées, tracées, stockées et répertoriées suivant les règles de l'art. Seul bémol : cette avancée ne concerne pas les pièces issues des deux-roues et des véhicules industriels hors d'usage, qui souffrent de l'absence de directive européenne les concernant ! Un texte sur le sujet est en cours de notification à la Commission européenne. ●

Faites bénéficier vos clients d'un **éclairage automobile innovant**



Notre **technologie de pointe** est pionnière dans l'éclairage automobile. Depuis plus de 100 ans, nous sommes à l'origine d'innovations révolutionnaires, et nous utilisons une matière première de **très haute qualité** pour vous offrir le **meilleur éclairage du marché** !

Plus de **lumière**

Jusqu'à **30%**
de visibilité
en plus*



Vision



Performance du faisceau



Couleur de lumière



Durée de vie***



Disponible en H1, H3, H4, H7, HB3, HB4, H11

Jusqu'à **130%**
plus lumineux*



X-tremeVision



Performance du faisceau



Couleur de lumière



Durée de vie***



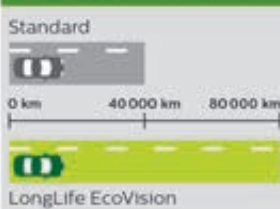
Disponible en H1, H4, H7

Plus de **longévité**

Durée de vie
jusqu'à
1500 h***



LongLife EcoVision



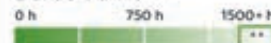
Performance du faisceau



Couleur de lumière



Durée de vie***



Disponible en H1, H3, H4, H7, H11

Plus de **passion**

Effet xénon
blanc
intense



WhiteVision



Performance du faisceau



Couleur de lumière



Durée de vie***



Disponible en H1, H3, H4, H7, H8, H11, HB3, HB4

Photos non contractuelles

* En comparaison au standard minimum légal

** Jusqu'à

*** La durée de vie diffère selon le type, indication pour H7 uniquement

Éclairage automobile
www.philips.com/automotive



PHILIPS



CONCEPT

Un Suédois électrique et autonome

Conçu ni par Scania ni par Volvo, ce camion suédois n'embarquera pas de conducteur. L'autonomie de ce 100 % électrique est de 200 km. La start-up Einride annonce la mise en service du T-Pod pour 2020... Sans avoir rien à envier aux projets d'outre-Atlantique (lire page 75).

Sommaire

ACTUALITÉS

Le ministère allemand des Transports plébiscite le GNL P. 74

Les utilitaires gagnent du terrain dans le TRM P. 74

DISTRIBUTEURS VI

La course au VI électrique secoue l'Amérique P. 75

RÉPARATEURS

Le contrôle technique routier inopiné sera renforcé en 2018 P. 76

RECHARGE

Avec MP Truck, AAG construit sa deuxième force PL P. 77

Réalisé par n.girault@zepros.fr

PROSPECTIVE

Le TRM absent des Assises de la mobilité ?

Les Assises mettent l'accent sur la mobilité des personnes [...], mais le gouvernement fait l'impasse sur les autres usages des infrastructures, notamment sur le transport de marchandises. Dès le début des Assises nationales de la mobilité (lire page 6), la FNTR et l'Union TLF se sont ému de l'absence d'allusion au TRM dans les discours d'ouverture du Premier ministre Édouard Philippe et d'Élisabeth Borne, ministre des Transports. Les organisations patronales rappellent que les PL financent les infrastructures avec plus de 7 Md€ via différentes taxes (à l'essieu, TICPE) et les péages...

du secteur. De fait, les acteurs du TRM – organisations, associations et lobbys – sont bien présents dans les travaux des Assises. Parmi elles, l'AFGNV (Association française du GNV) a même publié une lettre ouverte pour accélérer la motorisation au gaz des PL et VUL. Elle rappelle ses chiffres pour la fin 2017 : 1400 PL au GNV, environ 100 points d'avitaillement et 500 GWh de biogaz produits... La déclaration de la FNTR et de l'Union TLF tient donc davantage d'une pression exercée sur les dossiers qui les intéressent que de la dénonciation d'un réel désintérêt des pouvoirs publics. ●

Querelle de clocher...

Cependant, le TRM et la logistique figurent bien au programme, avec une feuille de route claire (compétitivité de la filière, transition énergétique, cadre concurrentiel et social). D'autre part, avant son ouverture, Élisabeth Borne avait souligné l'importance de ce rendez-vous pour préparer l'évolution



Édouard Philippe, lors de son discours d'ouverture des Assises.

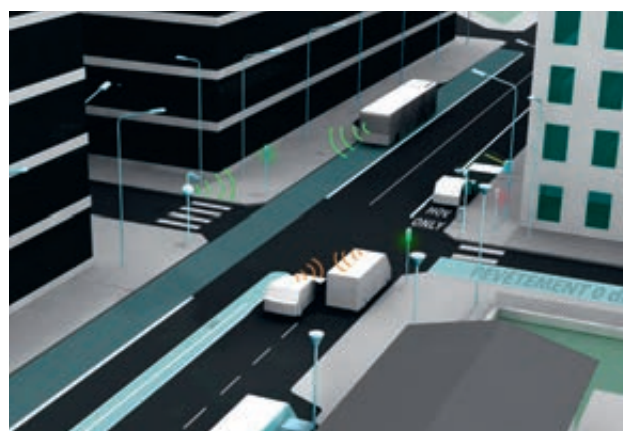
RECHERCHE

La FFC investit dans Transpolis

Pour soutenir la recherche dans la filière du transport, la FFC rejoint l'actionnariat de la ville-laboratoire Transpolis. Créée au sein du pôle de compétitivité LUTB (en 2011), celle-ci gère le projet de « ville-laboratoire » destiné à étudier les technologies de mobilité du futur, en croisant les développements des différents acteurs industriels. Infrastructure sans équivalent en Europe, cet outil permet de construire les futures normes de mobilité dans les zones urbaines intelligentes. « En entrant dans cet actionnariat, nous défendons l'innovation dans les transports », affirme Patrick Cholton, président de la FFC. « Car certains de nos adhérents carrossiers constructeurs et équipementiers bénéficieront du site. Ils ont besoin d'être encouragés à innover pour s'adapter aux évolutions à venir... »

Une ville-laboratoire en plein cœur du Lyonnais

Si les expérimentations de conduite déléguée (ou autonome) et d'autres systèmes de



Transpolis est la seule ville-laboratoire du genre en Europe. D'autres sites semblables existent en Asie et en Amérique pour répondre aux besoins spécifiques de ces continents.

mobilité futuristes se multiplient, il est néanmoins difficile de les concevoir sans les intégrer dans l'écosystème technologique urbain de demain... Une lacune comblée par Transpolis, où sont expérimentées les interactions entre équipements urbains (télécommunications, feux de signalisation, capteurs routiers, etc.) et gestion des flux de circulation, de livraison, de la collecte des déchets... « Cette mini ville-laboratoire ressemble un peu à un studio de cinéma, avec des

décors modulables », explique Stéphane Barbier, directeur du développement de Transpolis. Iveco ou encore Plastic Omnium font partie des clients du laboratoire. Provisoirement installée aux abords de l'aéroport de Lyon-Saint-Exupéry (69), la société devrait emménager sur un nouveau site de 80 hectares dans la périphérie lyonnaise en juin 2018. Celui-ci reproduira une route de campagne, une autoroute, un périphérique et une zone urbaine de 30 hectares. ●

Vite !

FILIÈRE

La FFC reçue par Elisabeth Borne



Patrick Chilton, président de la FFC, est allé plaider la cause de la filière du VI au ministère

des Transports. « La Ministre a fait preuve d'une grande écoute et nous a promis de faire le maximum pour soutenir notre démarche sur les nouvelles technologies, les énergies alternatives, la cybersécurité et l'avenir de l'emploi dans la filière. » Peut-être verra-t-on même Elisabeth Borne parcourir les allées du salon Solutrans, en novembre prochain...

TICPE

Les transports seront épargnés



La taxe sur le diesel (TICPE) devrait croître de 2,6 centimes par litre à partir de 2018, en plus de la hausse

de la composante carbone de la taxe. Bruno Lemaire, ministre de l'Économie et des Finances, a néanmoins assuré que les transporteurs routiers, les agriculteurs, les pêcheurs et les taxis seraient épargnés. Ils n'auront donc pas à répercuter ce surcoût sur leurs prix...

CABOTAGE

Des transporteurs condamnés pour fraude

Suite à « des manquements répétés et graves à la réglementation », l'interdiction d'effectuer du cabotage en France pendant six mois et un an a été prononcée contre deux sociétés espagnoles par le préfet de la région Auvergne-Rhône-Alpes. Dans la foulée, suite à des fraudes au chronotachygraphe, deux transporteurs français ont subi l'immobilisation de certains de leurs véhicules, avec suspension des titres de transport communautaires correspondants. Tous sont accusés de concurrence déloyale.



MOTORISATION

Le ministère allemand des Transports plébiscite le GNL

L'Allemagne veut réduire ses émissions de gaz à effet de serre de 95 % (par rapport au niveau de 1990) d'ici à 2050. Le ministère fédéral des Transports et de l'Infrastructure numérique (BMVI) a donc mené une étude visant l'évolution vers la décarbonation quasi complète de l'industrie du transport de marchandises à longue distance. Dans ce domaine, l'objectif intermédiaire est d'atteindre une baisse des émissions de CO₂ de 42 % en 2030.

D'autres solutions à venir d'ici quinze ans

Les alternatives au diesel ont donc été passées en revue. Cette étude



Le Stralis NP d'Iveco émettrait jusqu'à - 10 % de CO₂ que son équivalent diesel, avec GNL et jusqu'à - 95 % avec du biométhane.

conclut que la motorisation des VI au gaz naturel liquéfié (GNL) serait la meilleure solution de transition – actuellement disponible – pour les dix à quinze prochaines années... en attendant la mise en service de systèmes de piles à hydrogène vers

2030, suivis de technologies de carburant liquide à base d'électricité. La publication du BMVI prévoit qu'environ 50 000 tracteurs long-courriers seront vendus d'ici à 2030. Mille d'entre eux devraient être soutenus par un programme d'incitation.

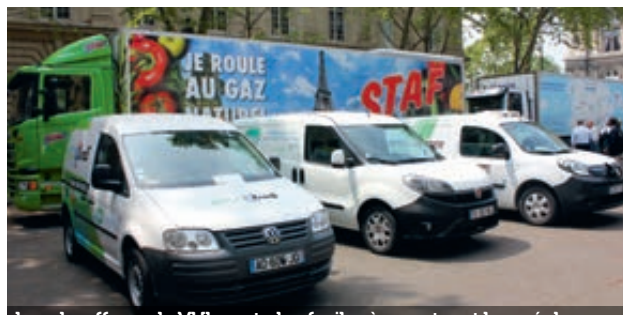
D'ailleurs, l'Allemagne a prolongé la réduction d'impôt sur le gaz naturel jusqu'en 2026.

Iveco et Scania en lice

Pour ce type de motorisation, les sept constructeurs européens de VI comptent des moteurs au gaz. Parmi eux, Iveco et Scania militent activement en faveur de cette énergie. La marque italienne présente une gamme de moteurs GNL de 136 à 400 ch, avec des véhicules de 3,5 à 40 tonnes. Toutefois, d'autres constructeurs, comme DAF, rappellent que si ces moteurs émettent moins de CO₂ que leurs concurrents, certains diesel Euro 6 produisent moins de particules... ●

TENDANCE

Les VUL augmentent dans le TRM



Les chauffeurs de VUL sont plus faciles à recruter et leur réglementation est moins contraignante que pour le PL.

Plus de la moitié du transport de fret et de messagerie est désormais assurée par des utilitaires plutôt que par des PL. Une évolution que l'on devine en regardant les immatriculations annuelles de VUL et de PL (400 000 unités vs 47 000 PL, y compris hors transport) et les analyses de l'OVI. Cependant, les chiffres du ministère de la Transition écologique indiquent que cette tendance s'est accentuée de 1995 à 2013. L'importance des sociétés employant des VUL a augmenté, à la fois en termes de CA et d'effectifs de salariés. Sur l'ensemble des uti-

litaires roulant en 2013 (dernière statistique connue) pour les activités de fret et de messagerie, 57 % étaient utilisés par des sociétés n'employant pas de PL, contre 44 % en 1995. Par ailleurs, les véhicules dédiés aux messageries étaient à 59 % des VUL à la fin 2013. Ils représentaient 54 % du parc de fret express et 41 % de celui des services de déménagement. Toutefois, si la part des PL a diminué, leurs capacités ont été accrues. Ils font même de la résistance dans les domaines du TRM interurbain (87 % du parc) et la location de VI avec chauffeur (85 %). ●

CARTEL

Scania rattrapé par la Commission européenne

Finalement, le constructeur suédois devra payer une amende de 880 M€ à la Commission européenne pour sa participation au cartel des camions. Jusqu'à maintenant, Scania a toujours nié s'être entendu avec les autres constructeurs européens de VI. Il avait tout de même provisionné 400 M€ en prévision de cette pénalité... Ces contestations et les investigations supplémentaires qui ont été nécessaires expliquent qu'il soit le dernier à être pénalisé. Quant au montant de la somme

réclamée, il est proportionnel au chiffre d'affaires des marques et de la taille du marché. Scania écope donc de la deuxième plus grosse amende, derrière les 1 Md€ payés par Mercedes. Mais Scania a fait appel de la décision. Pour rappel, viennent ensuite DAF (752 M€), Volvo-Renault Trucks (670 M€) et Iveco (494 M€). MAN – également coupable – a été épargné, après avoir révélé l'existence de cette entente sur les prix et la commercialisation des technologies antipollution. ●



Les constructeurs européens produisent plus de 90 % des PL commercialisés en Europe. Certains de leurs clients transporteurs entament également des démarches pour obtenir réparation.

INNOVATIONS

La course au VI électrique secoue l'Amérique

Entre constructeurs américains, la rivalité est rude pour sortir un PL électrique viable. Alors que Tesla a reporté la présentation de son camion à la fin octobre, il a été devancé par Nikola Motor et Cummins. La firme d'Elon Musk aurait divisé par trois (à 300 km) l'autonomie annoncée de son camion à venir... Ce qui le réduirait à une utilisation régionale, conforme aux performances des VI électriques actuels.

Des projets ambitieux

De son côté, Cummins, spécialiste de la motorisation diesel – fournisseur de modèles hybrides notamment pour les bus –, a conçu l'AEOS. Ce tracteur 100 % électrique de 20 tonnes de charge



Le camion AEOS de Cummins rappelle aux nouveaux constructeurs que leurs homologues traditionnels ne se laisseront pas forcément distancer sur le véhicule électrique.

utile présente une autonomie de 160 km (avec possibilité de 200 km supplémentaires s'il est associé à un moteur thermique annexe), pour un temps de charge spectaculaire de 1 heure ! Tout aussi sérieux, Nikola Motor – qui avait présenté son

modèle One en 2015 – s'est associé à Bosch pour présenter le Two. Ce VI est doté d'une pile à combustible, de batteries lithium-ion et de quatre moteurs sur roues motrices délivrant plus de 1000 ch. Outre sa motorisation, l'équipementier allemand four-

nira aussi ses essieux arrière. L'autonomie annoncée oscille entre 1 300 et 1 900 km. L'industriel vise la production de ses deux modèles pour 2021, parallèlement à la mise en place de son réseau de distribution d'hydrogène.

L'Europe pas en reste !

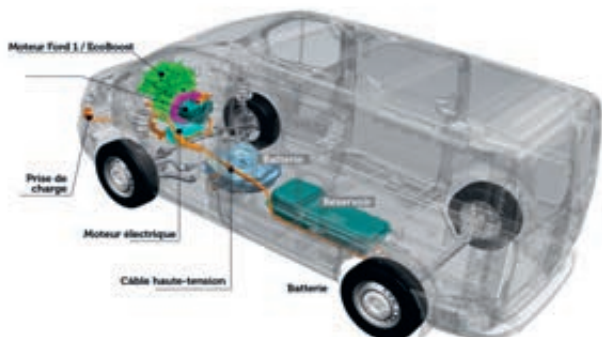
De leur côté, les Européens n'ont pas à rougir : l'entreprise suédoise Einride vient de dévoiler son T-Pod (lire page 73), totalement électrique et autonome (sans conducteur), avec une autonomie de 200 km et des tests prévus d'ici la fin de l'année... Sans oublier que les constructeurs locaux (allemands notamment) ont multiplié concepts et expérimentations de PL électriques ces dernières années. ●

MOTORISATION

Ford teste son Transit hybride

C'est à Londres que le constructeur américain va tester son modèle de VUL hybride rechargeable. Le Transit Custom hybride est équipé de deux moteurs : un modèle Ford 1.1 Eco-Boost et une chaîne de traction électrique. Pour la première fois, cette motorisation est utilisée comme un générateur. Il recharge la batterie lithium-ion à refroidissement liquide. Celle-ci offre une autonomie de 50 km en mode 100 % électrique. Logée sous le plancher de la cabine arrière, elle ne modifie pas le volume de chargement du fourgon. Vingt exem-

plaires du Transit Custom hybride seront testés durant un an par les transports en commun, la police, les services aéroportuaires et des sociétés de livraison. Ces VUL sont équipés d'une télématique collectant les données de performance et d'utilisation en temps réel, mais aussi d'une technologie de géolocalisation avancée. Ces expérimentations grandeur nature serviront à peaufiner les véhicules de série prévus pour 2019. Elles permettent aussi aux futurs clients de se familiariser avec les nombreuses applications possibles de ce type de véhicule. ●



NOUVEAUTÉ

Le M21 d'Isuzu vise de nouvelles cibles



Les véhicules de 3,5 tonnes peuvent être utilisés dans toutes les applications nécessitant maintenance simplifiée, charge utile et agilité en ville.

Connu pour ses gammes de petits camions utilisés dans les métiers du BTP, du paysage et des espaces, le Japonais lance sa gamme M21. Ces châssis-cabine utilitaires de 3,5 tonnes sont dotés d'une nouvelle chaîne cinématique plus légère. Isuzu abandonne le système de traitement des gaz SCR avec utilisation d'AdBlue. Les émissions de son moteur diesel 1,9 I RZ4ETC Euro 6b sont traitées par un filtre à particules DPD associé à un catalyseur

LNT (Leant NOx Trap, piège à NOx). Ce qui lui permet de gagner de la charge utile et de simplifier la maintenance du FAP. Par ailleurs, la boîte robotisée favorise les applications nécessitant des arrêts fréquents... Autant d'innovations permettant au constructeur de viser les secteurs de la location, du dépannage, du froid et de la nacelle. D'autres possibilités de carrossage sont imaginées : fourgon, BOM, polybras, grue, benne et plateau. ●

Vite !

PRODUCTION

Scania assemble sa prochaine génération



Après trois ans de préparation, le constructeur suédois a lancé l'assemblage de sa gamme élue « Camion de l'année 2017 » dans son usine d'Angers (49). Ces VI de série S, dédiés à la longue distance et connectés, sont destinés aux marchés français et d'Europe du Sud. Après avoir effectué 110 embauches, Scania compte assembler jusqu'à 76 PL par jour dès le début de 2018.

LANCEMENT

Nouvelle gamme urbaine pour DAF

En alignant son nouveau modèle LF sur ses gammes CF et XF, le constructeur néerlandais rajeunit son segment de 7,5 à 19 tonnes. Lui aussi peut bénéficier du système de gestion de flotte en temps réel DAF Connect, planifiant opérations de maintenance et réparations. Doté du nouveau moteur Paccar de 3,8 l pouvant être associé à des chaînes cinématiques plus rapides, il offre aussi des économies de consommation.

CHANTIER

La toupie silencieuse d'Iveco et Vicat

Le constructeur italien et le cimentier ont lancé l'exploitation d'un camion silencieux et sans rejet de CO₂. Employé par Vicat, ce Stralis 8x4 motorisé au GNV est associé à un malaxeur hybride avec moteur électrique et batterie lithium-ion conçue par Cifa. Cette dernière se recharge lors des phases de transport et de décélération. Ce VI baptisé Oxygène présente une alternative aux véhicules diesel pour les chantiers urbains.



Vite !

CONTRÔLE TECHNIQUE

Dekra ouvre deux centres en Nouvelle-Aquitaine



Le spécialiste du contrôle technique PL a ouvert simultanément un site à Brive-la-Gaillarde (24) et à Trélissac (19). Dekra compte désormais 21 centres PL en Nouvelle-Aquitaine. Il densifie son maillage territorial, se rapprochant des réparateurs et transporteurs de la zone. Ils proposent notamment aux réparateurs des outils de précontrôle, une formation aux procédures de contrôle, des infos sur les défauts majeurs récurrents, etc.

FINALE

Et le meilleur technicien DAF de l'année est...



Bruno Cormier (Garage Ciron - 53) a remporté le concours du meilleur technicien français DAF, devant Florencio Eloi (Sovia - 33) et Mathieu Andraud (Soveca - 63). Les 60 concurrents ont subi des épreuves théoriques (questions avec appareils de mesure, documentation technique en ligne...) et pratiques (diag électrique, boîte de vitesses, faisceaux électriques...) sur moteurs DAF XF, CF et LF.

RECRUTEMENT

L'AFPA recherche des stagiaires

L'atelier de formation du Puy-en-Velay (43) pourrait accueillir six stagiaires supplémentaires en maintenance PL. Comme beaucoup d'autres centres AFPA en France, il connaît une pénurie de candidats pour remplir des postes dans certaines spécialités où la main-d'œuvre se raréfie. Les candidats peuvent y décrocher l'équivalent d'un CAP après dix mois de formation. Les techniciens VI qui en sortent sont assurés de trouver un emploi rapidement.

RÉGLEMENTATION

Le contrôle technique routier inopiné sera renforcé en 2018

À partir du 20 mai 2018, les contrôles techniques routiers inopinés – parfois accompagnés de réparations – devraient augmenter sur les VI de plus de 3,5 tonnes, les transports en commun, les remorques et semi-remorques. La France a transposé dans son droit la directive 2014/47/UE sur la sécurité des usagers de la route et la protection de l'environnement. Celle-ci définit notamment les exigences minimales auxquelles doivent obéir les VI circulant dans les États membres, précisant la réglementation existante dans ce domaine depuis 2002. Comme les autres signataires,



la France s'engage à contrôler au minimum l'équivalent de 5 % des VI ayant été immatriculés sur son territoire, parmi les véhicules circulant sur ses routes. Pratiquées aléatoirement ou

sur des véhicules suspects de représenter un risque pour la sécurité ou l'environnement, ces opérations comprendront d'abord une vérification des documents du véhicule (validité

du contrôle technique périodique...) et un contrôle visuel de points précis (équipement de freinage, systèmes d'éclairage, châssis, etc.). En cas de défaillances constatées, le VI sera dirigé vers un centre de contrôle pour un examen approfondi, au frais du propriétaire du véhicule. Selon les cas, il pourra ensuite être forcé à des réparations immédiates ou immobilisé... Dans l'esprit des législateurs, la multiplication de ces contrôles doit garantir de meilleures conditions de sécurité routière et favoriser une saine concurrence entre transporteurs des États membres. ●

PROXIMITÉ

Euromaster déploie ses magasins mobiles



Les Satellite Stores étoffent le maillage de l'enseigne, limite les trajets des transporteurs et l'immobilisation de leurs camions.

Les quatre premiers Satellite Stores ont été déployés en Bretagne par l'enseigne spécialisée dans les services pneumatiques et entretien de VI. Il s'agit de containers aménagés en magasins autonomes, avec une capacité de stockage de 80 pneus PL. Ceux-ci proposent des prestations d'inspection préventive, de réparation, de monte-démonte, d'équilibrage, de permutation, etc. Leur stock est alimenté par le centre le plus proche, qui réalise aussi les opérations de recharge. Le premier a été implanté à Montoir-de-Bretagne (44) en

avril 2016, suivi par ceux de Pommeret (22), de Saint-Évarzec (29) et de Questembert (56).

Le chaînon manquant...

En les installant près des parcs de véhicules, Euromaster établit un maillon intermédiaire entre ses 400 centres de services et ses 800 véhicules atelier. L'enseigne répond donc à la fois aux besoins des clients immobilisés en bord de route, jusqu'à ceux qui doivent réaliser des contrôles réglementaires (tachy, éthylotest...) dans des centres homologués par la DIRECCTE. ●

CONCOURS

18 000 techniciens Volvo au défi !

Les divisions VI et Bus du constructeur suédois comptent opposer le plus grand nombre de techniciens après-vente à l'occasion de la prochaine édition du Vista*. Depuis le 4 septembre, les inscriptions sont ouvertes pour réunir 18 000 personnes réparties entre 4 500 équipes venues du réseau mondial de Volvo. Cet événement doit à la fois fédérer ses membres et renforcer leurs compétences. Du diagnostic d'un problème à la réparation, les concurrents devront respecter des niveaux

d'efficacité et de qualité élevés. Autour du thème « la performance est primordiale », les premières épreuves théoriques se dérouleront au mois de novembre sur plusieurs continents, la partie pratique étant organisée en janvier-février. Les demi-finales auront lieu à Göteborg (Suède), du 9 au 27 février 2018, entre 240 équipes. Les 40 meilleures s'affronteront lors de la finale à Curitiba (Brésil) du 25 au 29 juin prochain. ●

* Volvo International Service Training Award, organisé tous les deux ans.



Historiquement organisé en Suède depuis 1957, le concours Vista attire de plus en plus de concessionnaires.

DISTRIBUTION

MP Truck : AAG construit sa deuxième force PL

Alliance Automotive Group (AAG) annonce la réunion des réseaux de distribution de pièces Précisium PL et Partner's VI sous le nom de MP Truck (pour Maintenance et Pièces Truck). Le groupe compte ainsi constituer la troisième enseigne multimarque du secteur, derrière AD Poids Lourds et G-Truck (119 points de vente). Ce dernier, réseau historique d'AAG, conservera son positionnement propre. Pour sa part, MP Truck s'ouvre aussi aux distributeurs indépendants – même sans activité réparation – avec assez de souplesse pour s'adapter à leurs contraintes de terrain. Objectif : 85 points de vente dont 45 ateliers de réparation. Pour renforcer

leur activité, ces adhérents bénéficieront de l'ensemble des accords grands comptes du groupe, d'un marketing dédié, d'une communication au niveau national et d'une identité propre.

Objectif maillage

Afin d'assurer cette transition, AAG a embauché David Hughes comme responsable de la nouvelle enseigne. Il s'appuie sur une équipe de neuf collaborateurs issus des forces de vente des deux réseaux pour assurer la transition des adhérents vers MP Truck. Tandis que le groupe participera à l'investissement lié au changement d'enseigne, une commission participative comptant un nombre équitable

de membres de Précisium PL et Partner's VI a été mise en place pour veiller au développement de l'identité propre de l'enseigne. Son offre et sa feuille de route seront présentées à Solutrans (du 21 au 25 novembre) sur le stand G-Truck/Top Truck et de MP Truck. Ce regroupement doit permettre à AAG d'accentuer son maillage en proposant aux distributeurs de le rejoindre sous l'une de ses deux enseignes, selon leur profil. Un futur quadrillage propre à séduire les flottes ! ●



Responsable de MP Truck, David Hughes doit lui assurer souplesse et visibilité.

CHRONOTACHYGRAPHE

VDO prépare la nouvelle réglementation

En juin 2019, le chronotachygraphe « intelligent » deviendra obligatoire sur les véhicules de plus de 3,5 tonnes et les bus de plus de neuf places. Après Stoneridge, c'est donc au tour de VDO (filiale du groupe Continental) de commercialiser – d'ici la fin de l'année – un appareil embarqué se rapprochant des futures exigences (DTCO 3.0). Connecté et interfacé au bus CAN de données des véhicules, ce type d'outil peut être relié aux smartphones et tablettes, aux systèmes de téléchargement ainsi qu'à ceux de localisation par satellite. Le tachygraphe dépasse

ainsi son rôle traditionnel d'enregistrement et d'archivage des données du conducteur pour devenir un outil télématique de gestion de flotte. À partir de cette version, les gestionnaires peuvent paramétrer à distance certains critères (première saisie de la plaque d'immatriculation, activité par défaut à la coupure...) et alarmes. Sa capacité de téléchargement des fichiers légaux C1B et V1B a été améliorée. Ce nouveau chronotachygraphe prépare la voie au DTCO 4.0 qui sera lancé au moment de l'entrée en vigueur de la nouvelle réglementation. ●



Connecté, le nouvel outil de VDO est désormais ouvert à la gestion de flotte, premier pas vers le « tachy intelligent ».

PNEUMATIQUES

Euromaster se lance dans la vente en ligne



Initialement lancé pour les professionnels de l'agriculture l'an dernier, ce service de commande en ligne s'ouvre au monde du VI.

Pneumatiques et services dédiés peuvent désormais être commandés sur le site Internet de la franchise : shop.euromaster.fr/pneu-poids-lourds. Cette offre vise les PME du transport comptant parfois moins d'une dizaine de véhicules (70 % des effectifs selon Euromaster) nécessitant réactivité et autonomie. Après avoir ainsi commandé leurs pneus – premier prix ou premium (Barkley, Bridgestone, Continental, Dunlop,

GoodYear, Hankook, Michelin, Taurus et Tigar) – les clients peuvent prendre rendez-vous pour leur livraison ou leur montage sur le centre le plus proche ou à l'aide de l'un des 800 ateliers mobiles du réseau. D'autres prestations, comme la géométrie et la recharge de climatisation, peuvent aussi être achetées sur la Toile. Lancé l'an passé pour le monde agricole, le service Euromaster s'ouvre ainsi au monde du véhicule industriel. ●

Vite !

DONNÉES

Doof rachète Strada

La holding financière spécialisée Doof vise la première place européenne dans le domaine de la gestion des données du transport. Raison pour laquelle elle achète Strada, éditeur de logiciels (gestion de parc, maîtrise des coûts de maintenance, tachy...) créé en 1993. Xavier Lebeault, son nouveau DG, indique notamment qu'il compte fournir aux managers opérationnels des données en temps réel pour prendre des décisions rapides.



PNEUMATIQUES

Goodyear propose des réchapés pour les 44 tonnes

TreadMax propose des pneumatiques rechapés pour remorques et semi-remorques autorisées à circuler avec un PTAC de 40 à 44 tonnes.

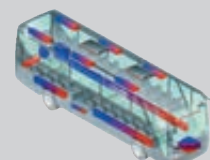


Cette offre de la marque du groupe Goodyear concerne les pays où ce type de transport est autorisé (France, Benelux, Scandinavie, Italie...). Elle permet aux utilisateurs de réaliser des économies sur ce poste en garantissant kilométrage et performances identiques aux modèles neufs.

CLIMATISATION

Spheros passe Valeo

L'entreprise rachetée en 2016 est désormais totalement intégrée au sein de Valeo. Elle répond au nouveau nom de Valeo Thermal Commercial Vehicles. Spécialisée dans les systèmes de climatisation et de chauffage, elle se dote également d'une identité visuelle qui sera dévoilée lors du salon Busworld de Courtrai (Belgique). Cette acquisition permet à l'équipementier de développer des régulateurs électroniques intelligents.



AUTOBACS

1 **Christophe Borg**, 37 ans, prend en charge la nouvelle direction des ventes. Il a effectué toute sa carrière chez Autobacs, gravissant les échelons, depuis ceux de vendeur et de chef de secteur, en passant par chef d'atelier, pour accéder aux fonctions de directeur de magasin en 2009. Il a dirigé successivement ceux de Claye, Lognes et Herblay.

2 **Loïc Pouliquen**, 46 ans, est nommé directeur du marketing et du merchandising. Auparavant à la tête de la direction des achats et du merchandising, il a intégré l'entreprise en 2015. Son parcours professionnel l'a amené à travailler en France et à l'étranger chez Décathlon, Carrefour puis à La Grande Récré.

3 **Karina Serrano**, 47 ans, devient directrice des achats. Elle a été cinq ans responsable des achats et du marketing chez Automotor France, après avoir dirigé les achats chez Delphi Aftermarket pendant sept ans. Diplômée de l'ESAP Orléans et de l'Essec, elle bénéficie de treize ans d'expérience dans les achats industriels internationaux, notamment dans l'aéronautique chez SNECMA (groupe SAFRAN).

DAF TRUCKS

4 **Alain Thomas** prend la direction marketing de DAF (filiale du groupe Paccar). Il succède à **Samuel Cablant**, promu directeur des ventes. Directeur après-vente de Chevrolet France en 2005, il rejoint Paccar quatre ans plus tard, en tant que directeur service pour la marque néerlandaise de VI.

5 **Philippe Couhault** prend la suite de **Alain Thomas** à la tête de la direction Service du constructeur de PL. Détenteur d'une maîtrise de gestion (Paris I - Sorbonne), il est d'abord responsable



1 **Christophe Borg**



2 **Loïc Pouliquen**



3 **Karine Serrano**



4 **Alain Thomas**



5 **Couhault Philippe**



6 **Yves Carra**



7 **Sophie Dominjon**



8 **Luc Graux**



9 **Blais Françoise**



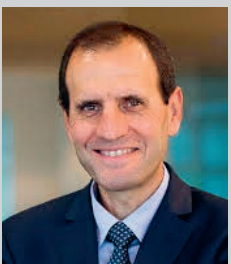
10 **Cyril Moreno**



11 **Chris Delaney**



12 **Francis Waddington**



13 **Rafael Girona**



14 **Rob Schneiders**



15 **Ryan Patterson**



16 **Scott Rogers**

LES HOMMES & LES FEMMES DU MOIS

● FRANCE
● EUROPE
● MONDE

de l'administration des ventes de Volvo Trucks en 2000, puis des contrats d'entretien. Entré chez DAF Trucks France en 2010 comme directeur des contrats de service, il occupait la direction des ventes grands comptes depuis 2015.

AUTOMOBILE CLUB ASSOCIATION

6 **Yves Carra** devient porte-parole de L'Automobile Club Asso-

ciation (ACA). Ancien journaliste audiovisuel, il a travaillé à Monaco et à Paris, sur TMC, RMC, M6, RTL, RFI, TFI, France 2, Europe 1...

DEKRA

7 **Sophie Dominjon**, 54 ans, devient P-DG de Dekra Industrial France, directrice générale de Dekra France et chef régional du Cluster Dekra France. Elle dirige désormais les activités de l'entre-

prise en France, en Espagne, au Portugal et au Maroc. Diplômée de HEC, elle a travaillé une vingtaine d'années dans le secteur des technologies de l'information - dont dix-sept ans chez Microsoft.

FÉDÉRATION DES PLATEFORMES COLLABORATIVES

Teddy Pellerin a été élu à la tête de l'organisation regroupant les plateformes issues de l'économie

collaborative. Cofondateur de Heetch, il succède à **Ronan Kerdavec**. À son poste, il poursuivra la promotion de ce modèle économique et de la construction, avec les pouvoirs publics, d'un cadre législatif et réglementaire propice à son développement.

SKF

8 **Luc Graux** est nommé président de SKF France. Il succède à



8-10 rue des Blés - Bât. M/36 - 93210 La Plaine Saint-Denis - Tél. : 01 49 98 58 45 - Fax. : 01 49 98 58 47 - email : contact-auto@zepros.fr - Internet : www.zepros.fr - Site groupe : www.groupegratuitpros.fr
 • **Directeur de la publication** : Philippe Paulic - Tél. : 06 62 73 06 02 - p.paulic@zepros.fr • **REDACTION** **Rédactrice en chef** : Caroline Ridet - Tél. : 06 60 76 84 55 - c.ridet@zepros.fr • **Rédactrice en chef adjointe** : Muriel Blancheton - Tél. : 06 60 77 30 07 - m.blancheton@zepros.fr • **Rédacteur** : Nicolas Girault - n.girault@zepros.fr • **Secrétariat de rédaction** : Jean-Philippe Scardina - jp.scardina@zepros.fr • **Maquette** : Premiers maquettistes : Isabel Goncalves, Marc Le Texier - maquette@zepros.fr, Isabelle Cerf, Thierry Pouillieute • **Ont participé à ce numéro** : Rubriques : Jean-Pierre Lagarde (Véhicules) - Martial Burat (Technique) - Renaud Chasle (Garage connecté) • **Correspondants régionaux** : Alsace Christophe Nagyos, Auvergne Jean-Pierre Raynaud, Bretagne Renaud Chasle, Centre Martine Rigaudie, Franche-Comté Patrick Lamy, Rhône-Alpes Vincent Riberolles Limousin, Bourgogne et Ile-de-France contacter rédaction nationale, Lorraine Emmanuel Varrier, Nord-Pas-de-Calais Anne-Lise Favier, Paca Olivier Muselet, Pays de la Loire Thierry Coussin, Poitou-Charentes Jean-Sébastien Thomas • **Crédit photos et illustrations** : Droits réservés sauf mention contraire - Photo couverture : iStock • **MARKETING-DIFFUSION** Clément Bécarn - c.becarn@zepros.fr • **PUBLICITÉ** • **Directrice de publicité** : Sandrine Viallemonteil - s.viallemonteil@zepros.fr • **Directrice de clientèle** : Isabelle Chariari - lghariari@zepros.fr • **ADMINISTRATION Responsable** : Moufid Barkallah - m.barkallah@zepros.fr • **IMPRESSION** L'imprimerie - 79, route de Roissy - 93290 Tremblay-en-France • Dépôt légal à parution • ISSN 2263-3650 • OJD : Mise en distribution certifiée 2015 : 46 923 ex. OJD/ACPM janv. 2015 à déc. 2015
 • ZEPROS est une publication de la société « Groupe Gratuit Pros », SARL au capital de 8 000 € • RCS Bobigny B 483 806 717.



Stéphane Le Mounier qui quitte le groupe spécialisé dans les roulements. Parallèlement à ses nouvelles responsabilités françaises, Luc Graux reste directeur industriel du groupe. Entré dans l'entreprise en 1995, cet ingénieur diplômé des universités de Compiègne et Houston avait occupé différentes fonctions au sein de l'entreprise, en France et à l'international.

SOGEFI

➤ **Françoise Blais**, 52 ans, rejoint le spécialiste de la filtration en tant que directeur général de la rechange indépendante. Elle bénéficie d'une douzaine d'années d'expérience en après-vente automobile. Depuis 2015, elle était directeur mondial de la stratégie, du marketing et du digital chez Valeo, après y avoir occupé des postes de direction marketing et commerciale, ainsi que la direction générale France et Benelux.

MAHLE

➤ **Cyril Moreno** devient directeur général de Mahle. Il a rejoint

l'entreprise en 2015, prenant en charge les opérations après-vente. Auparavant, il a occupé divers postes de responsabilité aux services achats et logistiques de plusieurs entreprises de l'industrie chimique. Il a notamment travaillé chez Ecologistique, Orapi Group, Stepan Company et Hewlett Packard. Il a suivi un parcours universitaire en France et aux États-Unis, obtenant un MBA en 2003.

GOODYEAR

➤ **Chris Delaney**, 56 ans, est nommé président de Goodyear Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA), suite au départ en retraite de **Jean-Claude Kihn**. Il était auparavant président de la région Asie-Pacifique depuis son arrivée chez le manufacturier en 2014. Sous son impulsion, le groupe a notamment étendu son réseau de point de vente en Chine. Précédemment, Chris Delaney était P-DG de Goodman Fielder Limited, plus grande société agroalimentaire d'Australie et de Nouvelle-Zélande.

HERTZ

➤ **Francis Waddington** devient vice-président Europe de l'entreprise de location. Auparavant, il était vice-président Hertz Europe du Sud. Il bénéficie de trente-sept années d'expérience en direction opérationnelle et en management, dont seize ans de direction générale de l'entreprise en Italie, en France et en Espagne. Plus anciennement, il fut directeur général d'Auto Europe. Désormais, il dirige la planification des affaires européennes de la société, tout en continuant d'occuper la fonction de président de Hertz France. Il est placé sous la direction de **Michel Taride**, président de Hertz international.

➤ **Rafael Girona** a été nommé vice-président des opérations de terrain et de l'expérience client, responsable de l'appui opérationnel de Hertz Car Rental et Hertz 24/7 en Europe. Il continue de superviser des projets et services de spécialiste chez Hertz Accident Support au Royaume-Uni. Précédemment, il était vice-président

de l'Europe du Nord, après avoir occupé la fonction de directeur général en Allemagne. Rafael Girona a rejoint l'entreprise en 2014, après vingt-six ans de carrière chez Europcar.

KÖGEL

➤ **Rob Schneiders**, 54 ans, est le nouveau directeur des ventes Benelux du fabricant de semi-remorques Kögel. Il prend la suite de **Ronald Kroesen**. Auparavant, il a travaillé dix-sept ans chez Schmitz Cargobull, où il était responsable grands comptes. Au début de sa carrière, il a occupé divers postes chez le constructeur Man et l'équipementier Hella. Au sein de Kögel, il dirige également le développement stratégique des concessionnaires Kögel en Belgique, aux Pays-Bas et au Luxembourg.

EUROPART

Andreas Rode, 58 ans, prend la tête d'Europart. Il prend la suite de **Pierre Fleck**, qui a été P-DG depuis 2012. Son successeur rejoint Europart en 2012, comme

directeur financier et directeur général. En parallèle, il a dirigé les services juridique, logistique, informatique et développement du groupe. Auparavant, il avait été directeur financier du groupe Grandvision pour l'Allemagne et l'Autriche.

GOODYEAR

➤ **Ryan Patterson**, 43 ans, prend la suite de **Chris Delaney** à la présidence de la région Asie-Pacifique du manufacturier. Depuis 2012, il dirigeait la division des pneus Consumer pour Goodyear Amérique du Nord. Entré dans l'entreprise en 2002, il est devenu directeur financier de Goodyear Amérique du Nord en 2008.

➤ **Scott Rogers**, 48 ans, succède à **Ryan Patterson** à la tête de la division des pneus Consumer pour Goodyear Amérique du Nord. Arrivé en 2009 dans le groupe, il était directeur marketing au sein du même service ainsi que responsable du réseau des points de vente Goodyear et des pneus de compétition.

Vous souhaitez offrir un nouveau service utile et gratuit à vos clients ?

• DÉJÀ PRÉSENT DANS 2 000 POINTS •
Offre gratuite réservée aux grossistes

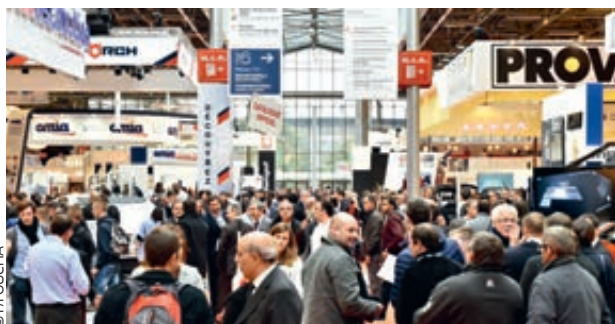


Proposez-leur
les seuls journaux
professionnels gratuits
de votre secteur et rejoignez
notre réseau de 2 000
partenaires-diffuseurs Zepros

Contactez

Sandrine Viallemonteil
au 07 61 44 60 52 ou s.viallemonteil@zepros.fr

SHOWROOM MATÉRIEL



© FFOUCHA

À l'occasion d'Equip Auto, Zepros fait un état des lieux des nouveautés matériel et outillage présentées sur le salon pour cette édition 2017. Présenté sous forme de fiches détaillées et pratiques (caractéristiques techniques, installation et après-vente, prix...), ce mini-catalogue permet aux patrons d'atelier de se faire une idée précise des nouveaux outils présentés sur les stands du salon de la Porte de Versailles.

- **DIAGNOSTIC**p. 80
- **CONTRÔLE TECHNIQUE**
 - Contrôleurs de gaz.....p. 83
 - Réglophares.....p. 83
- **CLIMATISATION**p. 84
- **ÉLECTRICITÉ**
 - Boosters.....p. 86
 - Chargeurs.....p. 87
- **OUTILLAGE À MAIN**
 - Clés à chocs.....p. 88
 - Clés dynamométriquesp. 89

- Baladeusesp. 90
 - **OUTILS DE LEVAGE**
 - Cricsp. 92
 - Ponts élévateursp. 92
 - **PNEUMATIQUES**
 - Démonte-pneusp. 93
 - Équilibreusesp. 95
 - Bancs de géométrie.....p. 96
 - **CARROSSERIE**
- cf. *Zepros Carrosserie* N° 1 à partir de la page 42

DIAGNOSTIC

ACTIA - MULTI-DIAG MOBILE 3

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : ACTIA, DISTRIBUTEURS, GROSSISTES, PARTENAIRES

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Dimensions** : 318 x 218 x 28 mm
- **Poids** : 1,380 kg
- **Écran** : 10,1" tactile Full-HD
- **Câble** : OBD universel fourni
- **Environnement informatique** : Windows 10
- **Connexions** : HDMI
- **Lecture code EOBD** : oui
- **Interprétation des codes défauts** : oui
- **Oscilloscope** : oui (Multi-Diag Scope en option)
- **Remise à zéro des indicateurs de maintenance** : oui
- **Diag multiplexage** : oui
- **Embarquable pour diag dynamique** : oui
- **Configuration des calculateurs** : oui
- **Base de données datas et méthodes embarquées** : oui (méthodes en option)
- **Comparatif des données/éditeur** : oui, selon les cas
- **Mode de mise à jour/fréquence** : 3 à 4 mises à jour par DVD-ROM chaque année
- **Nombre de véhicules traités** : 44 marques automobiles, environ 55 000 calculateurs
- **Module Bluetooth et WiFi** : intégré



PRIX HT

195 € HT par mois sur 36 mois, convention de services incluse (1 an de mise à jour logiciel + hotline téléphonique + maintenance par échange standard + garantie).

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Actia Muller • **Garantie** : illimité (sous contrat d'abonnement)
• **Formation/prise en main** : oui

ACTIA AUTOMOTIVE

5 rue de la Taye - 28110 Lucé
Tél. : 02 37 33 42 17 • Fax : 02 37 33 34 35
Web : www.actia.com • E-mail : commercial@actia.fr

DIAGNOSTIC

BOSCH - KTS

PAYS D'ORIGINE : ALLEMAGNE - CERTIFICATION ISO : 9000
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Écran** : DCU 100+ : 10" TFT écran tactile résistif ; DCU 220+ : 11,6" TFT écran tactile capacitif Multi-Touch
- **Câble** : avec connecteur OBD
- **Connexions** : USB, Bluetooth
- **Lecture code EOBD** : oui
- **Interprétation des codes défauts** : oui
- **Oscilloscope** : oui
- **Remise à zéro des indicateurs de maintenance** : oui
- **Diag multiplexage** : oui
- **Embarquable pour diag dynamique** : oui
- **Base de données datas et méthodes embarquées** : oui
- **Simulation du fonctionnement des fonctions** : oui
- **Comparatif des données/éditeur** : oui, suivant modèle et abonnement
- **Mode de mise à jour/fréquence** : par Internet ou DVD trois fois par an
- **Nombre de véhicules traités** : plus de 40 000
- **En options** : différents câbles constructeurs motos, VL, PL ; pince ampèremétrique ; supports et stations de recharge ; activateur de valves TPMS



PRIX HT

2 590 à 10 740 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : distributeurs agréés • **Garantie** : 2 ans • **Extension de garantie** : non • **Contrat de maintenance** : possible • **Formation/prise en main** : mise en main + formation sur outil et diagnostic

ROBERT BOSCH FRANCE

32 avenue Michelet - 93400 Saint-Ouen
Tél. : 01 40 10 71 11
Web : www.bosch.fr

DIAGNOSTIC

HELLA - MEGA MACS 56

PAYS D'ORIGINE : ALLEMAGNE - CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS APRÈS-VENTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 310 x 265 x 100 mm
- Poids : 2,2 kg accus et modules compris
- Écran : 10,4" tactile couleur capacitif (1 024 x 768), pas de stylet nécessaire
- Câble : oui
- Environnement informatique : Windows Linux
- Connexions : câble USB, WiFi, Bluetooth
- Lecture code EOBD : oui
- Interprétation des codes défauts : oui
- Oscilloscope : oui (en option)
- Remise à zéro des indicateurs de maintenance : oui
- Diag multiplexage : oui
- Embarquable pour diag dynamique : oui
- Base de données datas et méthodes embarquées : oui
- Origine des données : HGS
- Simulation du fonctionnement des fonctions : oui
- Comparatif des données/éditeur : oui
- Mode de mise à jour/fréquence : via un PC deux fois par an (souscription d'une licence)
- Nombre de véhicules traités : 85 % du parc



PRIX HT

Nous consulter

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Hella Gutmann Solutions • Garantie : 2 ans, débutant à la date de livraison
• Extension de garantie : NC • Contrat de maintenance : non • Formation/prise en main : oui

HELLA

11 avenue Albert Einstein - 93150 Le Blanc-Mesnil
Tél. : 01 49 39 59 59
Web : www.hella-france.fr • E-mail : infofrance@hella.com

DIAGNOSTIC

SNAP-ON - PDL 5500

PAYS D'ORIGINE : UK - CERTIFICATION ISO : NON
DISTRIBUTION : RÉSEAUX DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 320 x 51 x 165 mm
- Poids : 1,6 kg
- Écran : 8,2"
- Câble : EOBD + kit OBD1 et spécifiques en option
- Environnement informatique : Windows SMX® RTOS quadricore
- Connexions : USB, WiFi
- Lecture code EOBD : oui
- Interprétation des codes défauts : oui
- Oscilloscope : oui
- Remise à zéro des indicateurs de maintenance : oui
- Diag multiplexage : oui
- Embarquable pour diag dynamique : oui
- Base de données datas et méthodes embarquées : oui
- Origine des données/éditeur : Snap-On/constructeurs
- Simulation du fonctionnement des fonctions : oui
- Comparatif des données : oui
- Mode de mise à jour/fréquence : Internet deux fois par an
- Nombre de véhicules traités : 96 625



PRIX HT

3 690 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Snap-On Equipment France • Garantie : 2 ans • Extension de garantie : non
• Contrat de maintenance : non • Formation/prise en main : non

SNAP-ON EQUIPMENT FRANCE

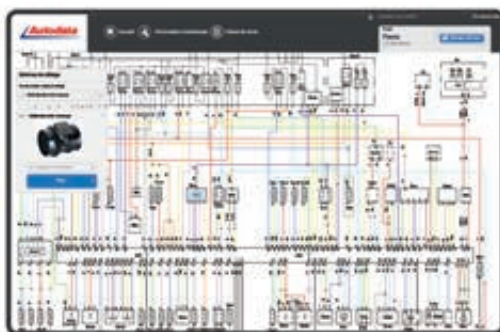
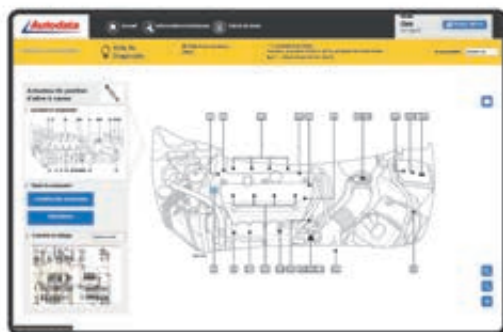
ZA du Vert Galant - 15 rue de la Guivernone 95310 Saint-Ouen-l'Aumône
Tél. : 06 08 85 51 84
Web : www.sun.snaponequipment.eu • E-mail : christophe.psalmon@snapon.com

Autodata

DE PLUS EN PLUS D'ATELIERS FONT CONFIANCE À AUTODATA

EQUIP AUTO 2017
17-21 OCTOBRE PARIS EXPO PORTE DE VERSAILLES
Stand 3B 105
pour des offres exclusives!

Accédez à toutes les informations techniques dont vous avez besoin pour l'entretien, la maintenance, le diagnostic et la réparation véhicule



142 constructeurs - 34 000 modèles - 600 000 procédures techniques
www.autodata-group.com

zepros

L'INFO PRO QUI REUSSIT A TOUS

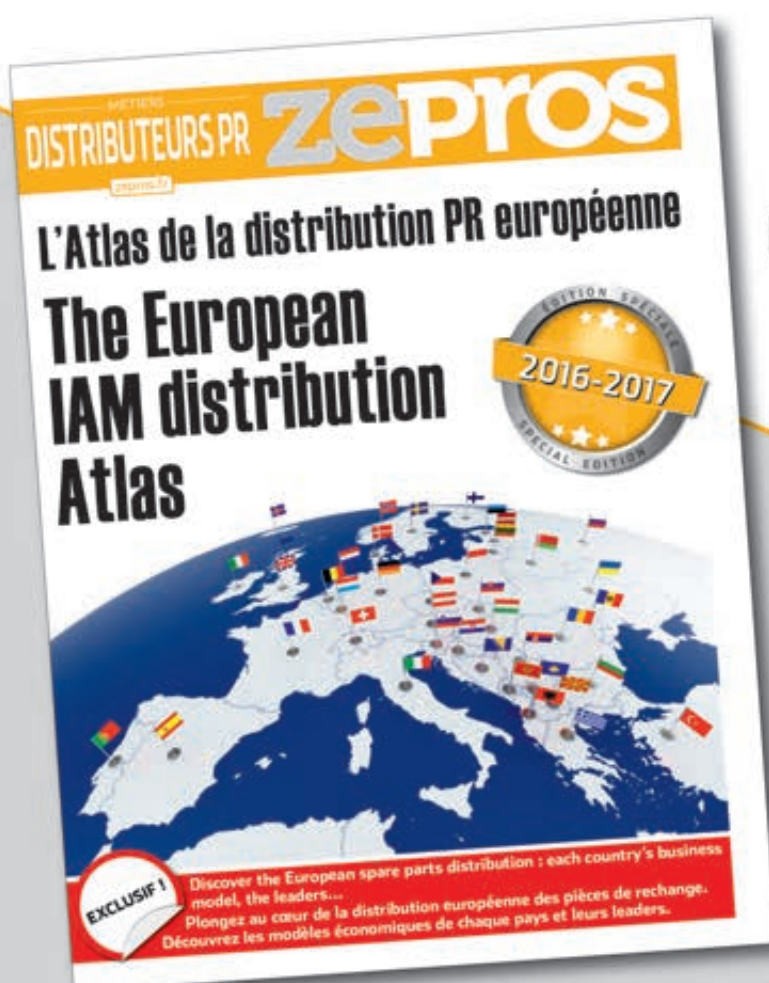
EXCLUSIF

METIERS
DISTRIBUTEURS PR **zepros**
zepros.fr

L'Atlas de la distribution PR européenne

Publication annuelle - Français / Anglais

NE RATEZ PAS NOTRE
NOUVELLE ÉDITION EN
DÉCEMBRE 2017



Plongez au cœur de la distribution européenne des pièces de rechange. Découvrez les modèles économiques de chaque pays et leurs leaders.

Vous souhaitez le recevoir
et/ou communiquer dans ce journal ?

Contactez
Sandrine Viallemonteil :
s.viallemonteil@zepsros.fr

CONTRÔLEUR
DE GAZ

ACTIA - ACTIGAS TOUCH

PAYS D'ORIGINE : UE - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : DIRECTE ET INDIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Sonde O2 : 0 à 21 %
- Mesure des NOx : 0 à 5 000 ppm vol.
- Banque de données constructeurs : non
- Temps de préchauffage : 30 secondes maximum
- Affichage : écran plat tactile 24" orientable
- Mode de communication de la cellule de mesure : sans fil Bluetooth
- Servante fournie : oui
- Type d'imprimante : imprimante A4 jet d'encre
- Clavier PC : oui
- Calibrage automatique en dehors des mesures : oui
- Télécommande : oui
- Programme spécifique au contrôle technique : oui
- Options : kit oscilloscope, kit lecteur OBD

PRIX HT

5 500 € analyseur seul, 7 650 € combiné complet (gaz, Opa, I-OBd)

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : Actia Muller • Durée de la garantie : 2 ans • Extension de garantie : en option
 Contrat de maintenance : en option mise à jour logiciel, hotline, téléassistance
 Formation/prise en main : sur site, de 2 à 4 heures selon matériel



ACTIA AUTOMOTIVE

5 rue de la Tave - 28110 Lucé
 Tél. : 02 37 33 42 17 • Fax : 02 37 33 34 35
 Web : www.actia.com • E-mail : commercial@actia.fr

CONTRÔLEUR
DE GAZ

CAPELEC - COMBINÉ CAP3600FR-GOM

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : SOCIÉTÉS DE MAINTENANCE ET DISTRIBUTEURS AGRÉÉS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Temps de préchauffage : < 9 minutes à 0 °C (1 min. minimum) pour une performance optimale
- Temps de réponse : < 5 secondes pour CO, CO₂, HC
- Affichage : écran tactile (au choix 21-27")
- Servante fournie : totem
- Type d'imprimante : en option
- Clavier PC : oui
- Télécommande : oui
- Compte-tours : oui
- Capteur compte-tours : NC
- Sécurisation des données : OTC-LAN
- Connectivité sans fil : Bluetooth et WiFi
- Sonde de température : oui (infrarouge en option)
- Programme spécifique au contrôle technique : oui
- Mesure de l'opacité des gaz d'échappement : oui
- Options : sonde de température infrarouge non intrusive CAP1330, télécommande CAP1000, lecteur EOBD CAP4250, housse de protection, chariot de transport cellule CAP3030-2, sonde longue chauffée (PL), analyseur 5 gaz, opacimètre

PRIX HT

À partir de 8 714,67 € pour une version combiné (analyseur de gaz, opacimètre)

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : sociétés de maintenance agréées • Durée de la garantie : 12 mois
 Hotline : oui • Formation/prise en main : oui



CAPELEC

1130 rue des Marels - 34000 Montpellier
 Tél. : 04 67 156 156 • Fax : 04 67 224 224
 Web : www.capelec.com • E-mail : sales@capelec.fr

RÉGLOPHARE

MAHA - MLT 3000

PAYS D'ORIGINE : ALLEMAGNE - CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : NC

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Phares contrôlables : paraboliques, système de projection, surfaces libres
- Sources de lumière contrôlables : bilux, halogène, xénon, LED
- Plages de mesure :
 - Au-dessus : 0-300 mm/10 m (0-3 %)
 - En dessous : 0-500 mm/10 m (0-5 %)
 - À gauche : 0-1000 mm/10 m (0-10 %)
 - À droite : 0-1000 mm/10 m (0-10 %)
- Hauteur du centre de la lumière : 150-1500 mm
- Distance de mesure : 100-1000 mm
- Intensité de lumière : 0-125 000 cd (Candela)
- Éclairement : 0-200 lx
- Intensité lumineuse : +/- 5 %
- Déviation par rapport à un axe : +/- 5°
- Alimentation électrique : 100-240V, 50/60 Hz AC/12V DC
- Conformité aux réglementations : oui

PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : Maha • Durée de la garantie : 1 an • Extension de la garantie : possible
 Contrat de maintenance : oui • Formation/prise en main : 2 heures

INFOS COMPLÉMENTAIRES

Saisie numérique des valeurs et évaluation par un système électronique intégré de commande, guidage via un display couleur LCD, version « stand alone » avec branchement de PC



MAHA FRANCE

ZA - 3 rue des Païens - 67728 Hoerdt
 Tél. : 03 88 68 24 24 • Fax : 03 88 68 24 25
 Web : www.maha.fr • E-Mail : info@maha-france.fr

RÉGLOPHARE

TECNOLUX (MECALAN) - ART 12799

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS MECALAN

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 170 x 65 x 50 mm
- Poids : 50 kg
- Mode de positionnement et alignement : laser croix
- Support mobile : roues
- Écran : 5,7" tactile
- Imprimante : intégrée
- Types de mesures (contrôles et diagnostics) :
- Alimentation : batterie 12V
- Système de visée : laser 3R d'une puissance de 5 MW
- Mesures :
 - Plage de mesure : - 4 %/+ 2 %
 - Précision : +/- 0,2 %
- Intensité lumineuse : non compris dans la réglementation SRV42 (contrôle technique)
- Protocoles de transmissions données : OTC-LAN
- Type de transmission : Ethernet
- Conformité aux réglementations : oui
- Communication : WiFi et filaire

PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : Mecalan • Durée de la garantie : 1 an • Extension de la garantie : NC
 Contrat de maintenance : oui • Formation/prise en main : oui



MECALAN

2 rue de l'Europe - 49120 Chemillé-en-Anjou
 Tél. : 02 41 55 10 63
 Web : www.mecalan.com • E-Mail : contact@mecalan.com

CLIMATISATION

ACTIA - ACM3400-2GP

PAYS D'ORIGINE : UE - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : DIRECTE ET INDIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 110 kg
- Dimensions : 1070 x 620 x 670 mm
- Alimentation : 220-240V, 50/60 Hz
- Roulettes : 4
- Type : automatique
- Gaz traité(s) : R134a et HFO1234yf
- Écran de contrôle : LCD 7" avec logiciel intuitif
- Vitesse de récupération des fluides : 300 g/min. en phase liquide
- Stockage des fluides : 2 bouteilles de 12 l
- Débit de la pompe à vide : 100 l/min.
- Base de données embarquée : intégrée
- Imprimante : oui
- Manomètre de pression bouteilles : digital
- Contrôle des fuites automatique et fonction diagnostic : oui
- Préconisation/référencement constructeurs, réseaux : Renault, DS, Citroën, Peugeot
- Options : kit de lavage/rinçage, analyseur de réfrigérants



PRIX HT

7090 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Actia Muller • Durée de la garantie : 2 ans • Extension de garantie : en option
• Convention de services : assistance technique, maintenance, échange standard, garantie étendue • Formation/prise en main : sur site, de 2 à 4 heures selon matériel

ACTIA AUTOMOTIVE

5 rue de la Taye - 28110 Lucé
Tél. : 02 37 33 42 17 - Fax : 02 37 33 34 35
Web : www.actia.com • E-mail : commercial@actia.fr

CLIMATISATION

NOUVELLE FOG AUTOMOTIVE - A/C NANO+

PAYS D'ORIGINE : NC - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : NC

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 75 kg
- Dimensions : 1060 x 480 x 500 mm
- Alimentation : 230V / AC / 50 Hz
- Roulettes : 2 à l'avant (100 mm) et 2 à l'arrière (200 mm)
- Type : automatique
- Gaz traité(s) : R134a
- Écran de contrôle : LCD rétroéclairé alphanumérique
- Vitesse de récupération des fluides : 400 g/min.
- Stockage des fluides : 12 kg
- Débit de la pompe à vide : 100 l/min. - 0,1 mbar
- Base de données embarquée : intégrée sur carte SD
- Imprimante : Imprimante thermique 24 colonnes
- Manomètre de pression bouteilles : manomètre HP et BP de classe 1.0 avec mise en évidence des plages de travail
- Contrôle des fuites automatique et fonction diagnostic : oui
- Préconisation/référencement constructeurs, réseaux : oui
- Options : tuyau 6 m haute pression, tuyau 6 m basse pression



PRIX HT

2390 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : équipe SAV FOG • Durée de la garantie : 1 an • Extension de garantie : 1, 3 et 5 ans • Contrat de maintenance : oui • Formation/prise en main : oui

NOUVELLE FOG AUTOMOTIVE

82 avenue du 85^e de Ligne - 58200 Cosne-sur-Loire
Tél. : 02 38 37 28 28 • Fax : 02 38 37 28 29
Web : www.fog-automotive.com • E-Mail : adv@fog-automotive.com

CLIMATISATION

HELLA FRANCE - HUSKY 1000

PAYS D'ORIGINE : ITALIE • CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : CONTRAT DE DISTRIBUTION

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 65 kg
- Dimensions : 950 x 530 x 530 mm
- Alimentation : 230V - 50/60 Hz
- Roulettes : 4
- Type : automatique
- Gaz traité(s) : R1234yf
- Écran de contrôle : LCD, horloge temps réel
- Vitesse de récupération des fluides : 400 g/min.
- Stockage des fluides : 2 x 250 ml
- Débit de la pompe à vide : 70 l/min.
- Base de données embarquée : base de données VL et utilisateur programmable
- Imprimante : kit imprimante à ticket en option
- Manomètre de pression bouteilles : haute et basse pression 80 mm, classe 1.0
- Contrôle des fuites : accessoires en option
- Fonction diagnostic : non
- Préconisation/référencement constructeurs, réseaux : CE, PED Cat II, Bureau Veritas
- Options : kit pour VHE, tuyaux de 6 m SAE J2888, kit azote/azote hydrogéné, kit de chauffage du réservoir, gants et lunettes de protection, détecteur de fuites R1234yf et R134a, kit de détection des fuites UV Pro-Shot, thermomètre digital



PRIX HT

Nous consulter

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Distributeur partenaire • Durée de la garantie : 1 an • Extension de garantie : non
• Contrat de maintenance : oui • Formation/prise en main : par le distributeur partenaire

HELLA

11 avenue Albert Einstein 93150 Le Blanc-Mesnil
Tél. : 01 49 39 59 59
Web : www.hella-france.fr • E-mail : infofrance@hella.com

CLIMATISATION

VALEO - CLIMFILL EASY HFO

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 60 kg
- Dimensions : 970 x 620 x 550 mm
- Alimentation : 230V
- Roulettes : 4
- Type : automatique
- Gaz traité(s) : R1234yf
- Écran de contrôle : LCD
- Vitesse de récupération des fluides : 4 cc
- Stockage des fluides : 9 kg annoncé/6,3 kg opérationnel/4,8 kg utilisable
- Débit de la pompe à vide : 50 l/min.
- Base de données embarquée : oui
- Imprimante : oui
- Manomètre de pression bouteilles : oui
- Contrôle des fuites automatique : oui (réglable)
- Fonction diagnostic : oui
- Options : kit rinçage, bilan annuel



PRIX HT

Se renseigner auprès d'un distributeur

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Valeo/service agréé Valeo • Durée de la garantie : 2 ans • Extension de garantie : 1 an • Contrat de maintenance : se renseigner auprès des services agréés • Formation/prise en main : oui (obligatoire)

VALEO SERVICE FRANCE

70 rue Pleyel 93285 Saint-Denis
Tél. : 01 49 45 32 32
Web : www.valeoservice.fr

GSP



- ⚙ Marque allemande de transmissions créée en 1985
- ⚙ Leader mondial en Aftermarket avec Business OEM et OES
- ⚙ Présent sur TecDoc
- ⚙ Transmissions neuves, qualité Premium
(plus de VM à gérer, plus d'argent immobilisé)
- ⚙ Gamme large : 2200 références
- ⚙ Couverture du parc > 95%
- ⚙ Excellent rapport qualité/prix


TecDoc
E-T-A-I

DISPONIBLE CHEZ  **EST ENTREPOT**
LE RENDEZ-VOUS DES GRANDES MARQUES DE PIÈCES AUTOMOBILES

À partir de Septembre 2017

BOOSTER

FÖRCH - 500A 12V

PAYS D'ORIGINE : ALLEMAGNE - CERTIFICATION ISO 9001 :2008 ET 4001 :2009
DISTRIBUTION : VENTE DIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 607 g sans câble
- Tension d'utilisation : 12V
- Intensité de courant de démarrage : 250 A
- Courant de pointe : 500 A
- Type de batterie embarquée : lithium
- Batteries pouvant être boostées : toutes
- Identification de la batterie à booster : 12V
- Nombre de démarrages possibles : env. 1 000 cycles
- Rechargement : 230V
- Protection électronique contre les pics de surtension : oui
- Alarme d'inversion de polarité : oui
- Type de câbles : câbles avec gaine spéciale
- Section des câbles : 6 mm de diamètre
- Longueur des câbles : 320 mm
- Type de pinces : entièrement isolées
- Classe de protection : NC
- Temps de charge : env. 10 heures



PRIX HT

221,18 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Förch SAS • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

FÖRCH SAS

9 rue des Quatre Pommiers - 77950 Montereau-sur-le-Jard
Tél. : 01 64 14 48 48 • Fax : 01 64 14 48 49
Web : www.forch.fr • E-mail : info@forch.fr

BOOSTER

GYS - GYSCAP 500E

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : 9001 ET TÜV
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 10 kg
- Tension d'utilisation : 12V (se recharge directement sur la batterie du véhicule)
- Intensité de courant de démarrage : 1600 A
- Intensité de courant de court-circuit ou pic : 9000 A
- Type de batterie embarquée : sans batterie, il intègre 6 supercondensateurs d'une capacité globale de 500 farads
- Batteries pouvant être boostées : 12V
- Identification de la batterie à booster : VL
- Nombre de démarrages possibles : NC
- Interrupteur de puissance : automatique
- Protection électronique contre les pics de surtension : oui
- Alarme d'inversion de polarité : avertisseur visuel
- Type de câbles : cuivre
- Section des câbles : 35 mm²
- Longueur des câbles : 1,80 m
- Type de pinces : isolées à becs courbés
- Normes : 2006/95/CE & 2004/108/CE, 2014/35/UE basse tension, 2014/30/UE CEM et 2011/65/UE RoHS2



PRIX HT

988 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : GYS • Garantie : 1 an • Extension de garantie : NC

GYS CARROSSERIE

134 boulevard des Loges - 53940 Saint-Berthevin
Tél. : 02 43 01 29 10 • Fax : 02 43 01 28 59
Web : www.gys.fr • E-mail : r.harti@gys.fr

BOOSTER

LEMANIA - C18-960

PAYS D'ORIGINE : SUISSE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : GROSSISTES

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 3,5 kg
- Tensions d'utilisation : 12V
- Intensité de courant de démarrage : 1500 A
- Intensité de courant de court-circuit ou pic : 480 A
- Type de batterie embarquée : aucune
- Batteries pouvant être boostées : toutes
- Identification de la batterie à booster : oui
- Nombre de démarrages possibles : illimité
- Interrupteur de puissance : NC
- Protection électronique contre les pics de surtension : oui
- Alarme d'inversion de polarité : oui
- Type de câbles : cuivre
- Section des câbles : NC
- Longueur des câbles : 50 cm
- Type de pinces : cuivre

PRIX HT

• 499 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Vallet Distribution • Garantie : 1 an
• Extension de garantie : non



VALLET DISTRIBUTION

18/20 rue des Pillots - 18100 Vierzon
Tél. : 02 48 52 90 25 • Fax : 02 48 52 06 08
Web : www.vallet-distribution.com • E-mail : vallet.distribution@orange.fr

BOOSTER

SAM - KAP'SAM / XCAP-500

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 8,5 kg
- Tensions d'utilisation : 500 farads - 12V
- Intensité de courant de démarrage : 1600 A
- Intensité de courant de court-circuit ou pic : 9000 A en peak
- Type de batterie embarquée : sans batterie, la recharge se fait en 30 secondes
- Batteries pouvant être boostées : 12V
- Identification de la batterie à booster : NC
- Nombre de démarrages possibles : 1000
- Interrupteur de puissance : NC
- Protection électronique contre les pics de surtension : oui
- Alarme d'inversion de polarité : anti-inversion de polarité, anti-peak, fonction forçage
- Type de câbles : cuivre
- Section des câbles : 35 mm²
- Longueur des câbles : 140 cm
- Type de pinces : pinces becs courbés entièrement isolées
- Normes : IEC-60335-2-29/2001/1995/CE



PRIX HT

• 890 € en promo

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : SAM SAT • Garantie : 5 ans • Extension de garantie : NC

SAM OUTILLAGE

60 boulevard Thiers - CS 10528 - 42007 Saint-Étienne
Tél. : 04 77 92 13 13 • Fax : 04 77 92 13 49
Web : www.sam.eu • E-mail : sam@sam.eu

CHARGEUR

BOSCH - BAT 645 BAT 690

PAYS D'ORIGINE : ALLEMAGNE - CERTIFICATION ISO : 9000
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Types de batteries chargeables : tous types
- Alimentation : 230V
- Tension(s) de batterie : 12V
- Capacité de batterie : 10 à 300A et 15 à 450A
- Charge rapide : non
- Diagnostic batterie : non
- Puissance efficace : 45A et 90A en 12V
- Mode booster : non
- Dimensions : 220 x 115,5 x 296 mm et 220 x 115,5 x 473 mm
- Poids : 3,7 kg et 6,6 kg
- Portable ou roulant : portable
- Écran d'affichage : analogique
- Longueur des câbles avec pinces : 3 m
- Dispositif de sécurité, inversion de polarité : oui
- Charge possible sur batterie branchée : oui
- Répond à la norme DIN 40839 : oui (classe B)



PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Robert Bosch France SAS • Garantie : 2 ans • Extension de garantie : non

ROBERT BOSCH FRANCE

32 avenue Michelet - 93400 Saint-Ouen
Tél. : 01 40 10 71 11
Web : www.bosch.fr

CHARGEUR

DECA - FL 2213-D

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : GROSSISTES

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Types de batteries chargeables : tous types
- Alimentation : 230V
- Tension(s) de batterie : 6,12 et 24V
- Capacité de batterie : 5 à 800A
- Charge rapide : oui
- Diagnostic batterie : oui
- Puissance efficace : 260A
- Mode booster : oui
- Dimensions : 312 x 173 x 127 mm
- Poids : 6,3 kg
- Portable ou roulant : oui
- Écran d'affichage : avec diodes
- Longueur des câbles avec pinces : 3 m
- Dispositif de sécurité, inversion de polarité : oui
- Charge possible sur batterie branchée : oui
- Répond à la norme DIN 40839 : oui



PRIX HT

499 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Vallet Distribution • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

VALLET DISTRIBUTION

18/20 chemin des Pillots - 18100 Vierzon
Tél. : 02 48 52 90 25 • Fax : 02 48 52 06 08
Web : www.vallet-distribution.com • E-mail : vallet.distribution@orange.fr

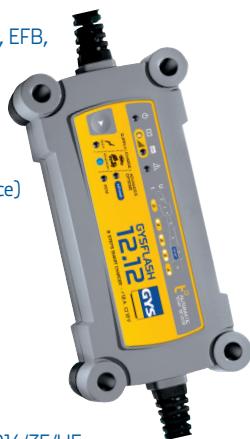
CHARGEUR

GYS - GYSFLASH 12.12

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : 9001 ET TÜV
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Types de batteries chargeables : plomb (liquide, AGM, EFB, gel...)
- Alimentation : 230V (50/60 Hz)
- Puissance : 195W
- Mode : charge/showroom
- Tension(s) de batterie : 12V
- Capacité de batterie : 20 à 250A (330A en maintenance)
- Courant de sortie max. : 12A
- Charge rapide : oui
- Dimensions : 22,1 x 11,1 x 58 cm
- Poids : 1,1 kg
- Portable ou roulant : portable
- Écran d'affichage : LED
- Longueur des câbles avec pinces : 1,9 m
- Dispositif de sécurité, inversion de polarité : oui
- Charge possible sur batterie branchée : oui
- Répond aux normes : 2006/95/CE & 2004/108/CE, 2014/35/UE basse tension, 2014/30/UE CEM, 2011/65/UE RoHS2
- Classe de protection : IP65



PRIX HT

156 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : GYS • Garantie : 1 an • Extension de garantie : NC

GYS CARROSSERIE

134 boulevard des Loges - 53940 Saint-Berthevin
Tél. : 02 43 01 29 10 • Fax : 02 43 01 28 59
Web : www.gys.fr • E-mail : r.harti@gys.fr

CHARGEUR

KS TOOLS - 12/24V 25A/12,5A

PAYS D'ORIGINE : CHINE - CERTIFICATION : NC
DISTRIBUTION : B TO B

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Types de batteries chargeables : plomb, gel, alaphaline, AGM, VRLA...
- Alimentation : 220-240V AC, 50/60 Hz
- Tension(s) de batterie : 14,4V - 25A (12V), 28,8V - 12,5A (24V)
- Capacité de batterie : 12V : 75-500A - 24V : 45-250A
- Charge rapide : charge automatique à 9 cycles, maintien de charge par impulsion
- Diagnostic batterie : oui
- Dimensions : 420 x 405 x 280 mm
- Poids : 2 kg
- Portable ou roulant : portable
- Écran d'affichage : LED à trois niveaux
- Câbles : H05RN-F, 2 x 1,0 mm²
- Dispositif de sécurité, inversion de polarité : oui
- Charge possible sur batterie branchée : oui
- Répond à la norme DIN 40839 : oui



PRIX HT

479,71 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : KS Tools • Garantie : 1 an
• Extension de garantie : non

DIVERS

Pinces crocodiles incluses, boîtier en polyéthylène

KS TOOLS

PDA de la Région, 1 rue de Londres - 67670 Mommenheim
Tél. : 03 88 14 38 00
Web : www.kstools.fr • E-mail : marketing@kstools.fr

CLÉ À CHOCS

CEDREY - UT8372

PAYS D'ORIGINE : JAPON - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS GROSSISTES

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Système de frappe : double marteau jumelé
- Pression d'alimentation : 6,4 bar
- Pression d'utilisation : 6,4 bar
- Consommation d'air : 220 l/min.
- Couple maxi. réel : 1830 Nm
- Puissance de décollement : 2600 Nm
- Réglages puissance : 4 au serrage, 4 au desserrage
- Type de gâchette : sensitive
- Vitesse à vide : 7000 tr/min.
- Niveau de bruit : 107 dB(A)
- Niveau de vibration : 5,9 m/s²
- Matière du carter : bi-matière
- Matière de la poignée : composite
- Carré d'entraînement : 3/4"



PRIX HT

692 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Cedrey en 24/48 heures • Garantie : 12 mois • Hotline : 01 30 52 45 45

DIVERS

Inversion du sens de rotation « une main » grâce au double bouton-poussoir

CEDREY

ZA de Gomberville, 6 rue Pablo Picasso - 78114 Magny-les-Hameaux
Tél. : 01 30 52 45 45 • Fax : 01 30 52 45 40
Web : www.cedrey.fr • E-mail : contact@cedrey.fr

CLÉ À CHOCS

CLAS ÉQUIPEMENTS – MINI-CLÉ 1/2" 678 NM

PAYS D'ORIGINE : TAÏWAN - CERTIFICATION ISO : NC
MODE DE DISTRIBUTION : RÉSEAUX DE DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Système de frappe : double marteau
- Pression d'alimentation : 6 bar
- Pression d'utilisation : 6 bar
- Consommation d'air : 113 l/min.
- Capacité de serrage : 678 Nm
- Capacité de desserrage : 1302 Nm
- Réglages puissance : 3 positions
- Type de gâchette : revolver
- Nombre d'impulsions : NC
- Vitesse à vide : NC
- Niveau de bruit : 90 dB(A)
- Niveau de vibration : 10 m/s²
- Matière du carter : aluminium
- Matière de la poignée : rubber
- Carré d'entraînement : 1/2"
- Longueur : 120 mm
- Poids : 1,6 kg



PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Clas Équipements • Garantie : 1 an • Hotline : 04 79 72 92 81

CLAS ÉQUIPEMENTS

ZA de la Crouza - 73800 Chignin
Tél. : 04 79 72 62 22 • Fax : 04 79 72 52 86
Web : www.clas.com • E-mail : info@clas.com

CLÉ À CHOCS

KS TOOLS - MONSTER 1/2" 1708 NM

PAYS D'ORIGINE : TAÏWAN - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : B TO B

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Système de frappe : double marteau
- Pression d'alimentation : 90 psi (6,2 bar)
- Pression d'utilisation : 90 psi (6,2 bar) maximum
- Consommation d'air : 4,7 CFM (127 l/min.)
- Capacité de serrage : 928 Nm
- Capacité de desserrage : 1690 Nm
- Réglages puissance : 540 Nm, 680 Nm, 928 Nm
- Type de gâchette : NC
- Nombre d'impulsions : NC
- Vitesse à vide : 7 700 tr/min.
- Niveau de bruit : 104 dB(A) à vide, 88 dB(A) max. en sollicitation
- Niveau de vibration : 2,69 m/s²
- Matière du carter : aluminium
- Matière de la poignée : aluminium
- Carré d'entraînement : 1/2"
- Poids : 1,34 kg



PRIX HT

252 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : KS Tools • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

KS TOOLS

PDA de la Région, 1 rue de Londres - 67670 Mommenheim
Tél. : 03 88 14 38 00
Web : www.kstools.fr • E-mail : marketing@kstools.fr

CLÉ À CHOCS

PTS OUTILLAGE - MINI-CLÉ 1/2" SÉRIE S1

PAYS D'ORIGINE : TAÏWAN - CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : RÉSEAUX DE DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Système de frappe : double marteau
- Pression d'alimentation : 6,5 bar
- Pression d'utilisation : 6,5 bar
- Consommation d'air : 150 l/min.
- Capacité de serrage : 350 Nm
- Capacité de desserrage : 620 Nm
- Réglages puissance : 3 positions
- Type de gâchette : progressive
- Nombre d'impulsions : 1400/min.
- Vitesse à vide : 9000 tr/min.
- Niveau de bruits : 89 dB(A)
- Niveau de vibration : 6,4 m/s²
- Matière du carter : composite
- Matière de la poignée : élastomère
- Carré d'entraînement : 1/2"



PRIX HT

136 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Oui • Garantie : 1 an • Hotline : 04 77 92 13 10 • Formation/prise en main : oui

PTS OUTILLAGE

10 rue Camille de Rochetaillée - 42000 Saint-Étienne
Tél. : 04 77 92 13 13 • Fax : 04 77 92 13 49
Web : www.pts-outillage.com • E-mail : pts@sam.eu

CLÉS DYNAMO

CLAS ÉQUIPEMENTS - OM 0769

PAYS D'ORIGINE : TAÏWAN - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Longueur : 335 mm
- Poids : 1 kg
- Type de clé : cliquet
- Matière : acier
- Réglage : oui
- Plage de serrage : 4 à 20 Nm
- Précision de serrage : +/- 3 %
- Type de carré : 1/4"
- Déclenchement : manuel
- Rééquilibrage : annuel
- Homologations ou référencements : NC

PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Clas Équipements • Garantie : 2 ans (hors équilibrage) • Hotline : 04 79 72 92 81 • Formation/prise en main : non



CLAS ÉQUIPEMENTS

ZA de la Crouza - 73800 Chignin
Tél. : 04 79 72 62 22 • Fax : 04 79 72 52 86
Web : www.clas.com • E-mail : info@clas.com

CLÉS DYNAMO

FÖRCH - CLÉ 1/2" AFFICHAGE CADRAN

PAYS D'ORIGINE : ALLEMAGNE - CERTIFICATION ISO 9001 : 2008 ET 14001 : 2009
DISTRIBUTION : VENTE DIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Longueur : 545 mm
- Poids : 2,1 kg
- Type de clé : dynamométrique 1/2"
- Matière : acier chromé
- Réglage : simple et précis en tournant la poignée
- Plage de serrage : 40 à 200 Nm
- Précision de serrage : +/- 4 % de la valeur indiquée selon DIN EN ISO 6789 : 2003
- Type de carré : réversible à 4 pans adapté au serrage droite/gauche
- Déclenchement : tactile - acoustique - par le bruit d'un « clic »
- Rééquilibrage : annuel
- Homologations ou référencements : certification de contrôle fabricant et atelier selon la norme ISO 6789 et EN 6789

PRIX HT

341,45 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Förch SAS • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

DIVERS

La poignée ergonomique avec collerette diminue les risques de dérapage et donc de blessure. Livré avec numéro de série et certificat



FÖRCH SAS

9 rue des Quatre Pommiers - 77950 Montereau-sur-le-Jard
Tél. : 01 64 14 48 48 • Fax : 01 64 14 48 49
Web : www.forch.fr • E-Mail : info@forch.fr

CLÉS DYNAMO

KS TOOLS – CLÉ 1/2" ERGOTORQUE

PAYS D'ORIGINE : TAÏWAN - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : B TO B

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Longueur : 500 mm
- Poids : 0,85 kg
- Type de clé : dynamométrique
- Matière : acier
- Réglage : par rotation de la poignée
- Plage de serrage : 20 à 200 Nm
- Précision de serrage : +/- 3 %
- Type de carré : 1/2"
- Antichoc : oui
- Déclenchement : oui
- Rééquilibrage : annuel ou 5000 serrages contrôlés
- Homologations ou référencements : DIN/ISO 6789

PRIX HT

132,66 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : KS Tools • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non



KS TOOLS

PDA de la Région - 1 rue de Londres - 67670 Mommenheim
Tél. : 03 88 14 38 00
Web : www.kstools.fr • E-mail : marketing@kstools.fr

CLÉS DYNAMO

ONE-TOO – MOMENT ALPHA

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS SPÉCIALISÉS ASSEMBLAGE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Longueur : poignée 200 mm, 1200 mm avec rallonge
- Poids : poignée 365 g, 2,3 kg avec rallonge
- Type de clé : tournevis 0,5 à 5 Nm
- Matière : poignée polyamide, châssis et corps d'épreuve en acier
- Réglage : sur terminal tablette tactile BT
- Plage de serrage : 0,5 à 1000 Nm avec rallonge
- Précision de serrage : < 1 % selon la norme ISO 6789
- Type de carré : 1/2"
- Antichoc : oui
- Déclenchement : sensitif, auditif et visuel
- Rééquilibrage : annuel, variable selon le taux d'utilisation
- Homologations ou référencements : Renault, PSA, Renault FI, Citroën Racing, Ferrari, Safran/Snecma, Dassault...

PRIX HT

À partir de 3 675 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : One-Too • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non



ONE-TOO

1^{re} Avenue, 1^{re} Rue, ZI Carros - 06510 Carros
Tél. : 04 92 12 04 80 • Fax : 04 92 12 04 66
Web : www.one-too.com • E-mail : contact@one-too.com

BALADEUSE

CLAS ÉQUIPEMENTS – OE 0119C4

PAYS D'ORIGINE : CHINE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : RÉSEAUX DE DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 215 x 40 mm
- Poids : 520 g
- Protections aux chocs : oui (IP45)
- Étanche : oui
- Matière du boîtier : rubber
- Insensible aux hydrocarbures : oui
- Type de chargeur : mural
- Batterie : 1000 mAh
- Tension d'alimentation du chargeur : 220V
- Puissance d'éclairage : 180 lumens
- Réglage de puissance : non
- Autonomie : 2 h 30
- Source de lumière : mixte
- Nombre de LED : 5 SMD en façade + 5 LED en tête
- Température de la lumière : NC
- Temps de recharge : 4 h 30



PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Clas Équipements • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

CLAS ÉQUIPEMENTS

ZA de la Crouza - 73800 Chignin
Tél. : 04 79 72 62 22 • Fax : 04 79 72 52 86
Web : www.clas.com • E-mail : info@clas.com

BALADEUSE

FÖRCH - BALADEUSE SUR ACCU 36+1

PAYS D'ORIGINE : NC - CERTIFICATION ISO 9001 : 2008 ET 14001 : 2009
DISTRIBUTION : VENTE DIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 2,5 x 49 cm
- Poids : 274 g
- Protections aux chocs : oui
- Étanche : oui (IP54)
- Matière du boîtier : aluminium
- Insensible aux hydrocarbures : non
- Type de chargeur : sur accu
- Batterie : Li-Ion, 7,4V - 1400 mAh
- Tension d'alimentation du chargeur : 230V/50 Hz
- Puissance d'éclairage :
 - Éclairage principal : 220 lx
 - Éclairage à l'extrémité : 80 lx
- Réglage de puissance : non
- Autonomie :
 - Éclairage principal : 4 heures
 - Éclairage à l'extrémité : 6 heures
- Source de lumière : LED
- Nombre de LED : 36 LED SMD +1 LED Cree XP-G2
- Température de la lumière : NC
- Temps de recharge : 4 heures



PRIX HT

172,28 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Förch • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

FÖRCH SAS

9 rue des Quatre Pommiers - 77950 Montereau-sur-le-Jard
Tél. : 01 64 14 48 48
Web : www.forch.fr • E-mail : info@forch.fr

BALADEUSE

SAM OUTILLAGE - BALADEUSE 70 LED

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : 9001
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 415 x 57 x 41 mm
- Poids : 350 g
- Protections aux chocs : oui
- Étanche : oui (IP67)
- Matière du boîtier : polycarbonate
- Insensible aux hydrocarbures : oui
- Type de chargeur : prise secteur
- Batterie : 4 200 mAh lithium
- Tension d'alimentation du chargeur : 220V et 12V
- Puissance d'éclairage : 380 lumens
- Réglage de puissance : non
- Autonomie : 3 h 30
- Source de lumière : lumens
- Nombre de LED : 70
- Température de la lumière : 45 °C
- Temps de recharge : NC



PRIX HT

61,40 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : SAM • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

SAM OUTILLAGE

60 boulevard Thiers - CS 10528 - 42007 Saint-Étienne
Tél. : 04 77 92 13 13 • Fax : 04 77 92 13 49
Web : www.sam.eu • E-mail : sam@sam.eu

BALADEUSE

SONIC EQUIPMENT - BALAD. 30 LED IP68

PAYS D'ORIGINE : TAÏWAN - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : TOUS CANAUX

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 280 x 55 x 45 mm
- Poids : 336 g
- Protections aux chocs : oui
- Étanche : oui
- Matière du boîtier : polycarbonate
- Insensible aux hydrocarbures : oui
- Type de chargeur : mural et à poser
- Batterie : lithium 2 000 mAh NiMH
- Tension d'alimentation du chargeur : 220/240V
- Puissance d'éclairage : 220 lux et 800 lux à 0,50 m - 2 000 mAh
- Réglage de puissance : oui
- Autonomie : 6 heures
- Source de lumière : NC
- Nombre de LED : 30
- Température de la lumière : 5 000 à 8 000 °K
- Temps de recharge : 4 heures



PRIX HT

100 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Sonic Equipment • Garantie : 1 an • Extension de garantie : non

SONIC EQUIPMENT

ZI Camp Laurent, 168 avenue Robert Brun - 83500 La Seyne-sur-Mer
Tél. : 08 20 56 02 03 • Fax : 04 94 93 23 66
Web : www.sonic-equipment.com • E-mail : sonic-equipment@wanadoo.fr

Autolia Group participe à

Rendez-vous sur notre stand 1 M 113



L'UNION

EST NOTRE FORCE

Le Groupement des Indépendants Réunis (L. G. I. R.)

Organisation de réseaux de distribution opérant sur le marché de la rechange indépendante



Mutualisation des
investissements



Développement de
synergies entre les groupes



Soutien financier par la mise en
œuvre d'outils dédiés



Représentativité sur le marché
et complémentarité des forces

CRIC

FÖRCH - CRIC EXTRA-PLAT 2T

PAYS D'ORIGINE : ALLEMAGNE - CERTIFICATION ISO : 9001 ET 14001
DISTRIBUTION : DIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Capacité de levage : 2000 kg
- Dimensions : 1072 x 349 mm
- Hauteur de levage maximale : 508 mm
- Hauteur minimum sous caisse : 63 mm
- Pédale d'approche : non
- Conforme à la norme N1494 : standard EN 1494 : 2000 + A1 : 2008
- Diamètre du vérin : 140 mm
- Valve de surcharge : NC
- Système de limitation vitesse de descente : multiplicateur à cardans
- Système de sécurité mécanique automatique : multiplicateur à cardans
- Nombre de roues : 2 fixes et 2 orientables
- Diamètre des roues : 63 mm
- Longueur du levier d'actionnement de montée : 1256 mm avec protection caoutchoutée évitant les dommages en cas de collision avec le véhicule
- Tampons spéciaux : NC
- Autres produits de la gamme : cric hydraulique PL/autobus et 3 tonnes

**PRIX HT**

615,23 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Försch SAS • Garantie : 1 an • Extension de garantie : NC

DIVERS

Extra-plat (63 cm) et très long (70 cm !) pour atteindre les points d'appui les plus excentrés

FÖRSCH SAS

9 rue des Quatre Pommiers - 77950 Montereau-sur-le-Jard
Tél. : 01 64 14 48 48 • Fax : 01 64 14 48 49
Web : www.forch.fr • E-mail : info@forch.fr

CRIC

KS TOOLS - SLIMPOWER

PAYS D'ORIGINE : CHINE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : B TO B

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Capacité de levage : 2000 kg
- Dimensions : 705 x 245 mm
- Poids : 26,8 kg
- Hauteur de levage maximale : 460 mm
- Hauteur minimum sous caisse : 90 mm
- Pédale d'approche : non
- Conforme à la norme N1494 : oui
- Diamètre du vérin : tige = 30 mm / corps = 70 mm
- Valve de surcharge : oui
- Système de limitation vitesse de descente : oui
- Système de sécurité mécanique automatique : non
- Nombre de roues : 2 fixes et 2 orientables
- Diamètre des roues : avant = 85 mm / arrière = 60 mm
- Longueur du levier d'actionnement de montée : 1150 mm
- Tampons spéciaux : tampon caoutchouc Ø 135 mm

PRIX HT

399 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : KS Tools • Garantie : 1 an
• Extension de garantie : non

DIVERS

Bi-matière (aluminium et acier), pompe hydraulique à double piston

**KS TOOLS**

PDA de la Région, 1 rue de Londres - 67670 Mommenheim
Tél. : 03 88 14 38 00
Web : www.kstools.fr • E-mail : marketing@kstools.fr

PONT
4 COLONNES**OMCN SPA - PONT X-LINE 5,5 TONNES**

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : NC

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 5600 x 2200 x 1850 mm
- Capacité de levage : 5500 kg
- Hauteur de levage maximale : 1850 mm
- Système de levage : vérin hydraulique
- Tension et puissance électrique : 400V - 50 Hz - 4 kW
- Temps de levage/de descente : 45 secondes
- Impose un génie civil (encastrement) : non
- Mode de fixation au sol : chevillage
- Hauteur minimale au sol en position basse : 300 mm
- Emplacement pour plateaux pivotants et plaques coulissantes : oui
- Levage auxiliaire : oui (hydraulique)
- Capacité du levage auxiliaire : 4000 kg
- Hauteur de levage auxiliaire : 440 mm
- Nombre de produits distincts dans la gamme : 6

**PRIX HT**

27738 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : DEG-OMCN • Hotline : 06 76 28 74 57 • Installation assurée par : DEG-OMCN
• Temps de l'installation : 1 journée pour 2 personnes • Garantie : 1 an • Extension de garantie : 2 ans sous réserve d'un contrat d'entretien • Contrat d'entretien : oui

OPTIONS

Éclairage (845A), tampons spéciaux - 849 (80 mm), 849/A (120 mm), 849/B (200 mm), 849/C (60 mm), 849/D (40 mm), 849/E (30 mm), paire de traverse

DEG-OMCN FRANCE

2 rue de la Prévôté 78550 Houdan
Tél. : 01 30 46 83 70 • Fax : 01 30 46 83 71
Web : www.my-deg.com • E-mail : info@deg.fr

PONT
4 COLONNES**RP HANDELS UND SERVICE - RP-4042B2**

PAYS D'ORIGINE : CHINE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : ONLINE, DIRECTEMENT EN SITE À PATERNION

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions : 5920 x 3154 mm
- Capacité de levage : 4200 kg
- Hauteur de levage maximale : 1850 mm
- Système de levage : câbles
- Tension et puissance électrique : 220 ou 380V
- Temps de levage/de descente : 45 secondes
- Impose un génie civil (encastrement) : non
- Mode de fixation au sol : chevillage
- Hauteur minimale au sol en position basse : NC
- Emplacement pour plateaux pivotants et plaques coulissantes : oui
- Levage auxiliaire : non
- Nombre de produits distincts dans la gamme : 4

PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : RP Tools (avec supplément)
• Hotline : 0043 (0) 42 45 65 900 • Installation assurée par : le client ou RP Tools (avec supplément) • Temps de l'installation : 8 heures • Garantie : 1 an • Extension de garantie : NC • Contrat d'entretien : NC

OPTIONS

Ensemble de mesure de châssis, traverse de support hydraulique, 230V avec supplément

**VALLET DISTRIBUTION (IMPORTATEUR)**

18/20 chemin des Pillots - 18100 Vierzon
Tél. : 02 48 52 90 25 • Fax : 02 48 52 06 08
Web : www.vallet-distribution.com • E-mail : vallet.distribution@orange.fr

DÉMONTE-
PNEUS

ACTIA MULLER - 4987PRO

PAYS D'ORIGINE : NC - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : DIRECTE ET INDIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 245 kg
- Pression de service : 10 bar
- Tension d'alimentation : 400V triphasé
- Serrage sur intérieur de jante : 14 à 24"
- Serrage sur extérieur de jante : 12 à 22"
- Largeur maximum du pneu : 15"
- Diamètre maximum du pneu : 39"
- Effort de décolage : 3,2 t à 10 bar
- Rotation du plateau dans les deux sens : oui

PRIX HT

6856 € hors conditions particulières

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Actia Muller • Garantie : 2 ans
• Extension de garantie : en option • Contrat
de maintenance : oui • Formation/prise
en main : sur site (2 à 4 heures selon matériel)



ACTIA AUTOMOTIVE

5 rue de la Taye - 28110 Lucé
Tél. : 02 37 33 42 17 • Fax : 02 37 33 34 35
Web : www.actia.com • E-mail : commercial@actia.fr

DÉMONTE-
PNEUS

BOSCH - TCE

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : 9000
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 223 à 600 kg
- Dimensions : de 1780 x 1200 x 1560 mm
à 1800 x 1850 x 1750 mm
- Pression de service : 8 à 10 bar
- Tension d'alimentation : suivant modèle : 3 x 400V
en triphasé, 1 x 230V monophasé, 50-60 Hz (Inverter)
- Serrage sur intérieur de jante : 13 à 32"
- Serrage sur extérieur de jante : 10 à 28"
- Largeur maximum de la jante : 3 à 16"
- Diamètre maximum du pneu : 1000 à 1200 mm
- Effort de décolage : 2 x 1,4 t à 2,5 t
- Rotation du plateau dans les deux sens :
7 à 16 tr/min.
- Système de gonflage des pneus tubeless : oui
- Options : élévateur de roue TSL 230, canon de gonflage
Tubeless, 3e main TCE 330
- Nombre de produits distincts dans la gamme : 42

PRIX HT

2 420 à 20 490 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : interne et distribution • Garantie : 2 ans
• Extension de garantie : possible • Contrat de maintenance : sur demande



ROBERT BOSCH FRANCE

32 avenue Michelet - 93400 Saint-Ouen
Tél. : 01 40 10 71 11
Web : www.bosch.fr

La meilleure offre pneus et jantes sur le marché ! www.gettygo.fr

RÉSERVÉ
AUX PROS !



- Disponibilité intégrale toutes marques de pneumatiques tourisme, moto et poids lourd
- Livraison 24/48 heures, franco 2 pneus, pas de minimum de commande
- Accès gratuit et sans frais supplémentaires
- Un seul interlocuteur et un seul compte pour accéder à 120 dépôts européens

- Ecotaxe incluse, 100% en conformité avec la législation française, collecte gratuite
- Large choix de jantes alu et acier, configurateur en ligne, roues complètes avec TPMS
- Facturation centralisée, paiement par CB, prélèvement SEPA et LCR

Pour toute question, contactez-nous gratuitement à Strasbourg au 0800 850 333

GETTYGO

Le dépôt de pneus en ligne pour les pros !

GETTYGO SAS | Email : info@gettygo.fr | www.gettygo.fr

DÉMONTÉ-
PNEUS

GUERNET COMPRESSEURS - MEMO DS

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : DIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 370 kg
- Dimensions : 1980 x 1049 x 2269 mm
- Pression de service : 8 à 10 bar
- Tension d'alimentation : 0,75 kW
- Serrage sur intérieur de jante : 10"
- Serrage sur extérieur de jante : 26"
- Largeur maximum du pneu : 381 mm
- Diamètre maximum du pneu : 1143 mm
- Effort de décolage : NC
- Rotation du plateau dans les deux sens : 0 à 16 tr/min.
- Système de gonflage des pneus tubeless : autre version
- Options : bride universelle
- Nombre de produits distincts dans la gamme : 9



PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Guernet Compresseurs • Garantie : 1 an • Extension de garantie : nous consulter
• Contrat de maintenance : nous consulter

DIVERS

Colonne à mouvement vertical « économiseur d'espace », vitesse à plateau variable, outil et disque téflon breveté anti-rayures, mémorisation des réglages de position en appuyant sur une pédale, commande à rouleau en rotation 180° avec levier à déplacement rapide, décolle-pneus latéral, élévateur de roue intégré

GUERNET COMPRESSEURS

51 route de Montargis - 89300 Joigny
Tél. : 0 820 200 221 • Fax : 03 45 88 30 34
Web : www.guernet.com • E-mail : contact@guernet.com

DÉMONTÉ-
PNEUS

SNAP-ON - T5325 2S BAR

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : RÉSEAUX DE DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Poids : 230 kg (T5320) ou 290 kg
- Dimensions : 1300 x 1700 x 1870 mm
- Pression de service : 8 à 10 bar
- Tension d'alimentation : 220V via Inverter à gestion de couple
- Serrage sur intérieur de jante : 12 à 24"
- Serrage sur extérieur de jante : 10 à 22"
- Largeur maximum du pneu : 13" (330 mm)
- Diamètre maximum du pneu : 39,4" (1000 mm)
- Effort de décolage : 12 kN
- Rotation du plateau dans les deux sens : oui (2 vitesses de montage + 1 vitesse AR)
- Système de gonflage des pneus tubeless : oui, en option « version BS »
- Options : élévateur de roue, kit Plus WDK, semelle d'aide à la rotation de la roue, kit échange rapide avec tête plastique pour rayons débordants
- Nombre de produits distincts dans la gamme : 12



PRIX HT

3180 € (hors mise en service)

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Snap-On • Garantie : 2 ans • Extension de garantie : non
• Contrat de maintenance : non • Formation/prise en main : entre 1 et 3 heures

SNAP-ON EQUIPMENT FRANCE

ZA du Vert Galant, 15 rue de la Guivernone - 95310 Saint-Ouen-l'Aumône
Tél. : 01 34 48 58 78 • Fax : 01 34 48 52 67
Web : www.snapon-equipment.eu • E-mail : jean-bernard.alcaraz@snapon.com

CONTACTS

METIERS

AUTO

zepros.fr

zePROS

RÉDACTION

Caroline Ridet
06 60 76 84 55
c.ridet@zepros.fr

Muriel Blancheton
06 60 77 30 07
m.blancheton@zepros.fr

PUBLICITÉ

Sandrine Viallemonteil
07 61 44 60 52
s.viallemonteil@zepros.fr

Isabelle Ghariani
06 58 36 63 29
i.ghariani@zepros.fr

ÉQUILIBREUSE

BOSCH - WBE

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : 9000
DISTRIBUTION : DISTRIBUTEURS

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Entrée des données** : manuelle, automatique par pigo électronique/système sonar suivant modèle
- **Affichage** : digital ou vidéo
- **Poids** : 65 à 124 kg
- **Alimentation** : 230V / 50 Hz / 60W
- **Régime de la broche** : 208 tr/min. - 250 tr/min.
- **Poids maximum de la roue** : 65 à 80 kg
- **Diamètre maximum de la jante** : 8 à 30"
- **Largeur de jante** : 2 à 21"
- **Largeur maximum du pneu** : NC
- **Diamètre maximum de la roue** : 820 à 1150 mm
- **Montage des pneus, type PAX** : oui
- **Précision d'équilibrage** : +/- 1 g
- **Pointeur lasers** : à partir de la 4240 en option, 3 pointeurs lasers associés à un anneau à LED
- **Mode de lancement** : automatique
- **Durée d'un équilibrage** : 6 à 10 sec.
- **Fonction marche/arrêt automatique** : oui
- **Options** : anneau à LED effet Xenon équipé de 3 lasers
- **Nombre de produits distincts dans la gamme** : 22

PRIX HT

2615 à 12980 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : interne et distributeurs • **Garantie** : 2 ans • **Extension de garantie** : NC
• **Contrat d'entretien** : sur demande

ROBERT BOSCH FRANCE

32 avenue Michelet - 93400 Saint-Ouen
Tél. : 01 40 10 71 11
Web : www.bosch.fr



ÉQUILIBREUSE

NOUVELLE FOG AUTOMOTIVE - EQ.112L

PAYS D'ORIGINE : NC - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : NC

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Entrée des données** : automatique
- **Affichage** : écran LCD
- **Poids** : 59 kg
- **Alimentation** : 230 V / 50 Hz / 60W
- **Régime de la broche** : NC
- **Poids maximum de la roue** : 75 kg
- **Diamètre maximum de la jante** : 26"
- **Largeur maximum du pneu** : 16"
- **Montage des pneus, type PAX** : NC
- **Mode de lancement** : automatique
- **Durée d'un équilibrage** : 7 sec.
- **Fonction marche/arrêt automatique** : oui
- **Options** : 2 pigoes automatiques (l'une de déport diamètre et l'autre pour la largeur de jante), plateau universel
- **Nombre de produits distincts dans la gamme** : 3

PRIX HT

2850 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : FOG • **Garantie** : 1 an
• **Extension de garantie** : 1, 3 et 5 ans
• **Contrat d'entretien** : oui



NOUVELLE FOG AUTOMOTIVE

82 avenue du 85^e de Ligne - 58200 Cosne-sur-Loire
Tél. : 02 38 37 28 28 • Fax : 02 38 37 28 29
Web : www.fog-automotive.com • E-mail : adv@fog-automotive.com

ÉQUILIBREUSE

GUERNET COMPRESSEURS - VL 3D LASER

PAYS D'ORIGINE : UE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : DIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Entrée des données** : Touch-Screen
- **Affichage** : technologie Vidéotronic sous Windows CE et écran LCD
- **Poids** : 220 kg
- **Alimentation** : 400W
- **Régime de la broche** : NC
- **Poids maximum de la roue** : 90 kg
- **Diamètre maximum de la jante** : 26" (250 mm)
- **Largeur maximum du pneu** : 16"
- **Montage des pneus, type PAX** : oui
- **Mode de lancement** : automatique
- **Durée d'un équilibrage** : 15 sec.
- **Fonction marche/arrêt automatique** : oui
- **Options** : kit moto, bride universelle d'auto-centrage

PRIX HT

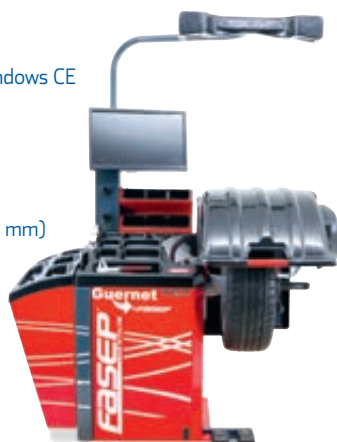
NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Guernet Compresseurs • **Garantie** : 1 an • **Extension de garantie** : nous consulter
• **Contrat de maintenance** : nous consulter

DIVERS

Laser, blocage pneumatique, système 3D, capteur de largeur de jante, pédale de frein...



GUERNET COMPRESSEURS

51 route de Montargis - 89300 Joigny
Tél. : 0 820 200 221 • Fax : 03 45 88 30 34
Web : www.guernet.com • E-mail : contact@guernet.com

ÉQUILIBREUSE

SNAP-ON - JOHN-BEAN B 340 L

PAYS D'ORIGINE : ITALIE - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : RÉSEAU DE DISTRIBUTION AUTOMOBILES

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Entrée des données** : automatique via pigo électronique et capteur sensor
- **Affichage** : écran industriel breveté Snap-On « Pro Touch »
- **Poids** : 90 kg
- **Alimentation** : 220V
- **Régime de la broche** : 200 tr/min. sur arbre de diamètre 40 mm
- **Poids maximum de la roue** : 70 kg
- **Diamètre maximum de la jante** : 32"
- **Largeur maximum du pneu** : 3 à 20"
- **Montage des pneus, type PAX** : oui
- **Mode de lancement** : automatique
- **Durée d'un équilibrage** : 4,5 sec. avec arrêt sur point d'apposition
- **Fonction marche/arrêt automatique** : oui (6 sec.)
- **Options** : plateau universel, bagues de centrage, kit VUL 4x4, contre-brides de poussée et serrage électrique possibles
- **Nombre de produits distincts dans la gamme** : 4 modèles en digital ; 6 modèles vidéo

PRIX HT

2930 € (hors mise en service, hors accessoires)

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

SAV : Snap-On • **Garantie** : 2 ans • **Extension de garantie** : non • **Contrat de maintenance** : non
• **Formation/prise en main** : entre 1 et 3 heures



SNAP-ON EQUIPMENT FRANCE

ZA du Vert Galant, 15 rue de la Guivernone - 95310 Saint-Ouen-l'Aumône
Tél. : 01 34 48 58 78 • Fax : 01 34 48 52 67
Web : www.snapon-equipment.eu • E-mail : jean-bernard.alcaraz@snapon.com

BANC DE
GÉOMÉTRIE

ACTIA MULLER - 4G

PAYS D'ORIGINE : FRANCE - CERTIFICATION ISO : OUI
DISTRIBUTION : DIRECTE ET INDIRECTE

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

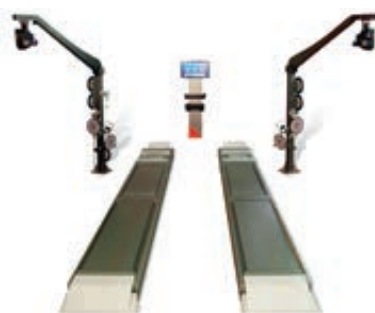
- **Système de mesure** : 3 caméras HD par tête
- **Écran d'affichage** : LCD
- **Dimension de l'écran** : 27"
- **Environnement informatique** : Windows 7
- **Programme d'aide aux réglages** : oui, facilité par le logiciel 3D et le diagnostic mécanique
- **Base de données/origine** : constructeurs + Actia Muller
- **Imprimante** : oui (A4 couleurs)
- **Clavier PC** : clavier 105 touches et souris
- **Édition des résultats** : oui
- **Options** : griffes rapides, tablette WiFi pour répétition active
- **Nombre de produits distincts dans la gamme** : 3
- **Préconisation/référencement constructeurs** : Peugeot, Citroën

PRIX HT

À partir de 14 390 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : Actia Muller • **Garantie** : 1 an
- **Extension de garantie** : en option
 - **Contrat de maintenance** : en option mise à jour logiciel, hotline, téléassistance...
 - **Formation/prise en main** : sur site (2 à 4 heures selon matériel) • **Installation** : 2 jours après vérification de l'implantation



ACTIA AUTOMOTIVE

5 rue de la Taye - 28110 Lucé
Tél. : 02 37 33 42 17 • Fax : 02 37 33 34 35
Web : www.actia.com • E-mail : commercial@actia.fr

BANC DE
GÉOMÉTRIE

NOUVELLE FOG AUTOMOTIVE - X-PERT-NG

PAYS D'ORIGINE : NC - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : NC

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Système global avec pont élévateur** : oui
- **Système de mesure** : 3D avec cibles
- **Écran d'affichage** : vidéo
- **Dimension de l'écran** : 32"
- **Mode de communication entre les têtes et l'unité centrale** : caméra
- **Programme d'aide aux réglages** : oui
- **Base de données/origine** : BDD VL et VU éditée par FOG
- **Imprimante** : oui
- **Clavier PC** : oui
- **Édition des résultats** : oui
- **Options** : scanner de cartes grises, griffes rapides, 2 barres de compression PSA
- **Nombre de produits distincts dans la gamme** : 4
- **Préconisation/référencement constructeurs** : oui
- **Mise à jour/périodicité** :
 - À la commande via une clé USB ou gratuite pour les clients avec contrat de maintenance
 - À chaque démarrage, le logiciel FOG Update se connecte au serveur FOG pour identifier si de nouvelles fonctionnalités ont été implémentées
 - Prise en main à distance pour bénéficier du diagnostic d'un technicien expert

PRIX HT

15 080 €

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : FOG • **Garantie** : 1 an • **Extension de garantie** : 1, 3 et 5 ans
- **Contrat de maintenance** : oui • **Formation/prise en main** : oui (4 heures)



NOUVELLE FOG AUTOMOTIVE

82 avenue du 85^e de Ligne - 58200 Cosne-sur-Loire
Tél. : 02 38 37 28 28 • Fax : 02 38 37 28 29
Web : www.fog-automotive.com • E-mail : adv@fog-automotive.com

BANC DE
GÉOMÉTRIE

GUERNET COMPRESSEURS - 8060TWS-MOB4-01

PAYS D'ORIGINE : ITALIE/FRANCE - CERTIFICATION ISO : NC
DISTRIBUTION : NC

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Système de mesure** : 6 capteurs
- **Écran d'affichage** : LCD
- **Dimension de l'écran** : 17"
- **Mode de communication entre les têtes** : infrarouge
- **Mode de communication entre les têtes et l'unité centrale** : Bluetooth
- **Programme d'aide aux réglages** : Windows
- **Base de données/origine** : incluse
- **Imprimante** : oui
- **Clavier PC** : oui
- **Édition des résultats** : via imprimante
- **Options** : paire de 2 griffes PL, jeu de 2 plateaux pivotants PL allégés (2 x 4500 kg), paire de griffes autocentreuses à vis à 4 points avec doigts démontables
- **Nombre de produits distincts dans la gamme** : 2

PRIX HT

NC

INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : Guernet Compresseurs • **Garantie** : 1 an •
- **Extension de garantie** : nous consulter • **Contrat de maintenance** : nous consulter
 - **Formation/prise en main** : nous consulter

DIVERS

Capteurs (6 CCD) ; alimentation : 230V/50 Hz ; poids : 215 kg ; dimensions : 1250 x 950 x 1060 mm



GUERNET COMPRESSEURS

51 route de Montargis - 89300 Joigny
Tél. : 0 820 200 221 • Fax : 03 45 88 30 34
Web : www.guernet.com • E-mail : contact@guernet.com

BANC DE
GÉOMÉTRIE

SNAP-ON - VISUALINER JOHN-BEAN V1200

PAYS D'ORIGINE : ÉTATS-UNIS - CERTIFICATION ISO : OUI
MODE DE DISTRIBUTION : RÉSEAUX DE DISTRIBUTION AUTOMOBILES

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- **Système global avec pont élévateur** : non (contrôleur de géométrie indépendant)
- **Système de mesure** : 3D à 2 caméras UHR, 4 cibles passives sur griffes standards 10 à 22,5"
- **Écran d'affichage** : écran plat sur console mobile
- **Dimension de l'écran** : 19"
- **Mode de communication entre les têtes** : imagerie numérique par caméras UHR
- **Mode de communication entre les têtes et l'unité centrale** : imagerie numérique sur cibles passives
- **Programme d'aide aux réglages** : oui, animations écran 3D
- **Base de données/origine** : Snap-On Europe sur transmission OEM directe
- **Imprimante** : oui (couleurs multifonctions)
- **Clavier PC** : PC sous Windows X
- **Édition des résultats** : oui
- **Options** : kit de mobilité et paire de plateaux avant
- **Nombre de produits distincts dans la gamme** : 6
- **Préconisation/référencements constructeurs** : oui
- **Mise à jour/périodicité** : 2 à 3 mises à jour par an

PRIX HT

11 990 € avec plateaux avant + mise en service

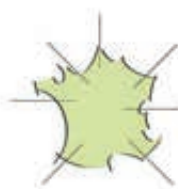
INSTALLATION ET APRÈS-VENTE

- SAV : Snap-On • **Garantie** : 2 ans • **Extension de garantie** : non • **Contrat de maintenance** : oui • **Formation/prise en main** : 3 à 5 heures



SNAP-ON EQUIPMENT FRANCE

ZA du Vert Galant, 15 rue de la Guivernone - 95310 Saint Ouen-l'Aumône
Tél. : 01 34 48 58 78 • Fax : 01 34 48 52 67
Web : www.snapon-equipment.eu • E-mail : jean-bernard.alcaraz@snapon.com



E N O C T O B R E



F R E I N A G E  **BOSCH**

Disques de frein et Disques avec Roulements
Plaquettes de frein et indicateurs d'usure
Kits de frein PRO et SUPER PRO

ADIPA
Nantes

02 40 92 21 21

CHAUSSENDE
Toulouse & Marseille

04 90 45 15 15

DASIR
Lyon & Limoges

04 72 04 84 80

MOTORPARTS
Lille

03 20 65 73 73

P.A.P.
Paris

01 40 85 19 00

Apprau
c'est dispo!

www.apprau.fr

STAND
EQUIP AUTO 2017
Pavillon 1
J 020



La sélection de la rédaction

Outils, pièces de rechange, catalogues... Chaque mois, la rédaction vous présente un état des lieux non exhaustif des nouveautés destinées au marché de l'après-vente.

PIÈCES DE RECHANGE

OUTILLAGE

PNEUMATIQUES

CARROSSERIE

ACCESSOIRES



SPÉCIAL POIDS LOURDS

UFI FILTERS



Filtre gazole pour VW Crafter

Ce nouveau filtre gazole à haut rendement, conçu pour les Volkswagen Crafter 75 kW, 103 kW et 130 kW, est décliné en deux versions dont les cartouches diffèrent en fonction de la qualité du carburant dans lequel le véhicule est utilisé. Le filtre « Water Separation », pour les pays où le carburant est particulièrement sale ou contient de fortes concentrations de biodiesel, est doté d'un média synthétique à trois stades : les deux premiers sont concentrés dans un média plissé qui contribue à la coalescence de l'eau, le troisième est constitué d'un filtre hydrophobe qui bloque les résidus d'eau restants dans le gazole. Dans les pays où le diesel est « propre », le filtre est doté d'une cartouche dont le média filtrant est plissé à base de cellulose. Celui-ci assure une filtration d'au moins 96 % pour des particules égales ou supérieures à 4 micromètres.

Solution « plug and play » en alu extrudé pour la pose

www.ufi-aftermarket.com

MIRKA

Ponceuse électrique rectangulaire

La ponceuse électrique DEOS, à la fois légère (1 kg), compacte et ergonomique, est dotée d'un profil abaissé (seulement 10 cm de hauteur) pour un ponçage au plus près de la surface à travailler, assurant ainsi plus de précision et d'efficacité même sur les zones difficiles d'accès. Le moteur sans charbon de 250W assure un ponçage rapide. L'excentricité importante, avec un mouvement orbital de 3 mm, ne génère cependant qu'un faible niveau de vibration de 2,6 m/s² et peu de bruit (69 ou 71 dB selon le modèle). Un capteur de vibrations intégré et relié au Bluetooth informe en temps réel l'opérateur qui peut visualiser sur l'appli myMirka® les ajustements à apporter à son travail. La ponceuse est proposée en deux versions : la DEOS 353CV dont le diamètre du plateau est de 81 x 133 mm et la DEOS 383CV dotée d'un plateau de 70 x 198 mm de diamètre.



Idéal pour le ponçage du mastic polyester et des primers

www.mirka.fr

CONTINENTAL

Pneu polyvalent quatre saisons



Label « B » pour l'adhérence au sol et la résistance au roulement

Le pneumatique AllSeasonContact est adapté à une utilisation urbaine dans des conditions climatiques modérées, aussi bien en été qu'en hiver. Composé à base de silice avec une proportion élevée de résines, il bénéficie d'une bonne adhérence sur les routes humides et enneigées. De plus, les épaulements ouverts contribuent à réduire le risque d'aquaplaning. À l'inverse, la sculpture rigide de la surface de la bande de roulement garantit une grande précision de conduite et de courtes distances de freinage sur goudron sec. L'équilibre entre la géométrie du pneu, l'épaisseur des matériaux (plage de profondeurs de 6,5 à 7,5 mm seulement selon le modèle) et la répartition de ces derniers assurent une faible résistance au roulement et par conséquent une consommation revue à la baisse. Disponible en 33 références pour les jantes de 14 à 18".

www.continental-pneus.fr

MAGNETI MARELLI

Kits de chaîne de distribution



La gamme de kits de chaînes de distribution de l'équipementier italien compte 78 références couvrant plus de 90 % du parc doté de transmissions par chaîne, de plus en plus courantes avec le downsizing des moteurs. Les kits sont les plus complets possible, Magneti Marelli allant jusqu'à fournir les vis nécessaires au remplacement des composants. Pour les applications les plus répandues – moteurs diesel Fiat 1.3 I Multijet ou essence Smart 0.6 I et 0.7 I notamment – sont également proposés des kits simplifiés pour les budgets « serrés ».

www.magnetimarelli-checkstar.fr

EUROPART

Catalogue pièces remorques

Ce catalogue pour remorques et semi-remorques répertorie plus de 6000 références de pièces de rechange, accessoires, matériels et outils à destination des poids lourds et utilitaires. L'organisation s'articule autour de dix grands groupes de produits : pièces de rechange pour essieux et châssis (anciens et récents), composants pour le circuit d'air comprimé, mais aussi éclairage et équipements électriques (câblages modulaires, composants de signalisation), matériel d'arrimage, équipements d'atelier... Le tout est accompagné d'infos techniques et de conseils pratiques.



www.europart.net

MEYLE

Kit de paliers de jambe de force VW

Destiné aux camionnettes T5 et T6 de Volkswagen, ce nouveau kit de paliers de jambe de force est une alternative complète de remplacement avec des paliers plus solides, ceux-ci bénéficiant d'un nombre plus élevé de billes dans le roulement mécanique. Les forces sont ainsi réparties de façon plus égale. L'assiette de ressort, forgée, permet à la pièce de résister à des charges plus élevées et sans risque de point de rupture. D'autres kits bénéficiant des mêmes qualités en termes de robustesse et de longévité sont également disponibles pour dix-huit autres constructeurs.



www.meyle.com

Stand 1G049

VALEO

Catalogue embrayage pour VL et VU

L'édition 2017/2018 de ce catalogue répertorie plus de 3000 références de kits d'embrayage, de double volant amortisseur (DVA), de systèmes hydrauliques et de pièces détachées. Le tout est classé par applications constructeurs, puis par véhicule selon la motorisation, la boîte de vitesses, l'année de sortie... accompagné des caractéristiques techniques détaillées et de photos couleurs. Est également proposée la liste de correspondance entre la référence constructeur et celle de Valeo. Pratique : les gammes sont identifiables via leur pictogramme spécifique.



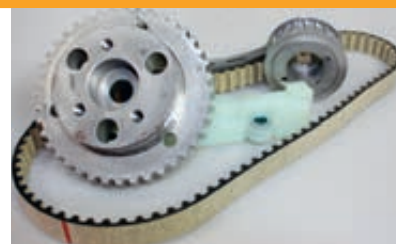
www.valeoservice.fr

Stand 1M069

HUTCHINSON

Kit de distribution à courroie bain d'huile

Cette gamme de kits de distribution se caractérise par ses courroies à bain d'huile. Celles-ci sont constituées de caoutchouc HNBR, de fibres nylon/aramide et d'un revêtement PTFE qui leur confèrent une grande résistance, notamment dans les environnements « huileux ». Bénéficiant ainsi d'une plus grande longévité, elles sont peu bruyantes et réduisent significativement les frottements, contribuant à la baisse de la consommation de carburant. Les kits sont pour l'instant disponibles pour les moteurs PSA 1.2 Pure Tech (THP), Ford 1.0 Ecoboost et 1.8 TDCi.



www.hutchinsonaftermarket.com

Stand 1E050

FEDERAL-MOGUL

Catalogue Beru® allumage et préchauffage

Avec son format poche, ce nouveau catalogue Beru® répertorie plus de 70 nouvelles références de bougies d'allumage et de préchauffage – en céramique notamment – ainsi que des unités de contrôle, toutes étant de qualité OE. Le tout couvre la plupart des véhicules commercialisés ces 25 dernières années. Est également présentée la gamme compacte Beru® Ultra Plus Titan (18 références) dédiée aux moteurs diesel atmosphériques, turbo et à haut rendement. Cette gamme couvre d'ores et déjà 90 % du parc roulant européen.



www.beru.federalmogul.com/fr

Stand 1E040

DELPHI

Kit de diagnostic haute pression

Le HD3000 est un outil de diagnostic hydromécanique haute pression pour tous les systèmes d'injection, quel que soit le véhicule (VL ou PL) et sa motorisation. Huit programmes de tests sont préprogrammés pour analyser les performances des pompes en condition de démarrage et au ralenti, vérifier les porte-injecteurs à différentes pressions et réaliser un test de fuite de l'actuateur de décharge du rail du véhicule. N'importe quel point de test de pression d'un moteur jusqu'à 3000 bar peut être ainsi analysé.



www.delphiautoparts.com

Stand 1L032

CLAS ÉQUIPEMENTS

Baladeuse rechargeable pour carrosserie

La baladeuse rechargeable 5W COB DUAL Color Match, très résistante (certifiée IP65 et IK07) et bénéficiant d'une autonomie de 3 heures, permet d'identifier précisément la nuance de peinture. Sa LED COB 5W dispose de deux températures de couleurs pour inspecter toutes les surfaces. La lumière chaude de 4500K, pour les surfaces claires, bénéficie au choix d'une puissance de 170 lm ou 330 lm. Quant à la lumière froide de 6500K, pour les surfaces foncées, ses deux puissances d'éclairage sont de 200 ou 410 lm. Pratique : l'outil est doté d'une base magnétique rotative à 180° et d'un crochet orientable à 360°.



www.clas.com

Stand 1K070

LIZARTE
EN FRANCE

Chez Lizarte, nous opérons directement depuis nos filiales françaises situées à :
BORDEAUX LILLE LYON MARSEILLE NANTES PARIS TOULOUSE THIONVILLE

ENTREPRISE LEADER DE LA PIÈCE DE RECHANGE REFABRICUÉE EN FRANCE



LIZARTE

Leader de la pièce de
rechange refabriquée

Tous nos produits sont
fabriqués en respectant la
qualité d'origine; certification
ISO Ts 16949 et ISO 9001.



info@lizarte.com
www.lizarte.com

FÖRCH

Pistolet à colle à débit constant

Le pistolet Easy Accu Spray rend homogène l'extrusion de la colle ou du silicone lors des travaux de collage pare-brise, de jointure ou de masticage, d'étanchéité des carrosseries... Fixé à une visseuse à l'aide d'une sangle velcro, le piston du pistolet avance quand cette dernière est activée en mode vissage. Le pistolet convient à toutes les cartouches de 310 ml et de 50 mm de diamètre, avec une pression d'extrusion de 300 kg. Le remplacement de la cartouche s'effectue en positionnant la visseuse en mode dévissage.



www.forch.fr

Stand 1E059

CLAS ÉQUIPEMENTS

Catalogue outillage général



L'édition 2017/2018 de ce catalogue répertorie l'ensemble des consommables d'atelier proposés par la marque savoyarde, avec plus de 500 nouveautés. Y est notamment inclus un nouveau chapitre dédié à la gamme d'outillage à main, qui vient s'ajouter aux onze autres déjà présents dans l'édition précédente : éclairage, outillage général, appareillage de contrôle, outillage technique, liaison au sol, levage et presses, carrosserie, enrouleurs, outillage pneumatique, lubrification et rétention, extraction gaz d'échappement.

www.clas.com

Stand 1K070

GYS

Servante compacte de débosselage

La Dentstation est une servante de débosselage qui dispose d'une trentaine d'outils pour le redressage de la tôle cabossée, quel que soit le type de choc. Pratique : chaque élément dispose d'un emplacement dédié sur une desserte solide. Avec ses quatre roues pivotantes (dont deux avec freins), elle se déplace facilement et dispose de générateurs monophasés 230 ou 400V. Elle est proposée en trois déclinaisons – la version COMBI 230 E PRO peut même servir pour des débosselages sur acier ou sur acier et aluminium. Prix à partir de 2900 € HT.



www.gys.fr

Stand 1E017

CHICAGO PNEUMATIC

Clé à chocs 3/4" compacte



La clé à chocs 3/4" CP7762 s'avère très puissante malgré sa compacité (seulement 158 mm de longueur pour un poids de 2,9 kg). Son moteur robuste délivre un couple de desserrage de 1420 Nm. Côté ergonomie, elle dispose d'une poignée en forme de P – pour un meilleur positionnement lors de l'utilisation – et d'une gâchette entièrement progressive. Les commandes de l'outil, facilement accessibles, comprennent un bouton de régulation de puissance à une main et un système de serrage/desserrage Side-2-Side.

www.chicagopneumatic.fr

Stand 1D057

VALEO

Catalogue équipement de garage

Ce nouveau catalogue répertorie l'ensemble des équipements de garage proposés par Valeo en stations de charge climatisation, ainsi que les pièces détachées, accessoires et consommables associés. Toutes les stations présentées sont accompagnées de photos, des caractéristiques techniques et d'un descriptif détaillé. Sont également présentés le testeur de liquide de frein Fastfill® qui permet l'optimisation du circuit de refroidissement moteur ainsi que le Régloscope™ pour le diagnostic des projecteurs.



www.valeoservice.fr

NOKIAN TYRES

Pneu hiver spécial « sportives »



Le Nokian WR A4 est un pneumatique hiver haut de gamme recommandé pour les véhicules sportifs. Il combine tenue de route performante et adhérence fiable à vitesse élevée même lorsque les conditions météorologiques sont dégradées (route enneigée, verglas, pluie...). Ses lamelles centipèdes contribuent à assurer une grande précision dans la direction, tout en maintenant un faible niveau sonore. À cela s'ajoute une faible résistance au roulement qui contribue à réduire la consommation de carburant.

www.nokiantyres.fr

GOODYEAR

Enveloppe pour remorque surbaissée

Le pneumatique KMAX, destiné aux jantes de 17,5", est conçu pour les remorques de transport de matériel volumineux ou lourd. Sa bande de roulement permet une répartition optimale de la pression de l'empreinte au sol, les fortes pressions exercées sur la remorque surbaissée étant réparties sur une surface de contact large grâce aux quatre nervures de la bande. Tout en longueur, les blocs de gommages assurent une bonne adhérence sur routes mouillées ou enneigées (marquage 3PMSF). Quant aux rainures longitudinales en zigzag, elles garantissent l'adhérence et la traction de l'enveloppe. Disponible en cinq dimensions.



www.goodyear.eu/fr

IRONTEK

Graisse de montage pneumatique

Cette graisse de montage de dernière génération a la particularité de graisser rapidement l'enveloppe afin de faciliter son montage. Applicable par aérosol, il sèche rapidement une fois vaporisé et assure ainsi une bonne assise du pneu, celui-ci ne tournant pas sur la jante après montage. Un aérosol peut servir à monter une centaine de pneus même avec profil profond, PAX ou RFT. Le produit étant incolore, il ne laisse aucune trace ni sur les pneus, ni sur les jantes. Convient aussi bien pour les pneus VL que VUL et PL.



www.irontek.fr

Stand 1E110

100%

- Pro
- Adapté
- Business

**Le 1er média social
100% pro ciblé
par métiers**

6 chaînes d'actualité dédiées à l'auto

Automobile - News

Automobile - Distributeurs PR

Automobile - Entretien - Réparation

Automobile - Lavage

Automobile - Carrosserie

VUL / PL - Transport





La sélection de la rédaction

X-RITE

Gamme de spectrophotomètres multiangles portables

La nouvelle génération de spectrophotomètres MA-T de Pantone, marque de X-Rite, combine une caméra couleur et plusieurs angles de mesure afin de définir et contrôler avec précision la qualité des finitions lors des opérations de peinture. Cette série promet un degré de répétabilité et de reproductibilité encore jamais atteint par un autre appareil du même genre en termes de mesure de la couleur, du scintillement et de la rugosité. La caméra RVB incluse, dotée d'un éclairage blanc, assure une capture de ces trois critères avec une précision optimale. Facilement manipulable, l'appareil se contrôle via un écran tactile intuitif avec aperçu en temps réel des zones de mesure. La version MA-T6 mesure la couleur à partir de six angles de vue différents, le MA-T12 depuis douze angles. Ces deux modèles sont rétrocompatibles avec les spectrophotomètres X-Rite déjà sur le marché.



Caractérisation complète des finitions

www.xrите.com

SIKA

Dépose pare-brise « tout-en-un »

Le kit Sika® SmartCut contient tous les outils nécessaires pour une dépose facile et rapide de tous les types de vitrage : pare-brise, lunette arrière et vitres latérales. Elle comprend une protection de tableau de bord et garnitures, un outil de découpe, une aiguille d'amorce, un fil nylon à haute résistance et un câble en acier. À noter : l'outil de découpe dispose d'un système monobloc à cliquet qui facilite la découpe du cordon de colle. Pratique : l'ensemble des outils tient dans la mallette fournie facilement transportable.



www.sika.fr

WÜRTH

Colle bi-composant pour plastique

La colle bi-composant Replast répare et fixe la plupart des plastiques utilisés comme spoilers, grilles de radiateur, pare-chocs, pattes de phares, radiateurs, etc. Non classée CMR (cancérogène, mutagène et reprotoxique) et sans solvant ni silicone, elle est particulièrement flexible après séchage et supporte davantage de déformations et de vibrations sur la pièce réparée qu'une colle classique. De plus, le temps de séchage étant court (25, 90 ou 210 secondes selon la version), la mise en peinture est particulièrement rapide.



www.wurth.fr

Stand 1C054

WÜRTH

Film de marouflage statique

Le film de marouflage mask light est transparent, ce qui facilite la visibilité des contours des zones à découper avec un couteau spécialement prévu à cet effet. Ainsi, les zones étant protégées, elles ne présentent aucun risque de brouillard de peinture. Le film dispose d'une bonne adhérence sur la carrosserie et d'une résistance thermique jusqu'à +105 °C. Chaque rouleau de film est doté de mandrins en carton équipés de flasques en plastique de 76 mm de diamètre extérieur et d'un alésage de 24,7 mm.



www.wurth.fr

STANDOX

Guide peintures à effet spécial



Le guide Standothek « Couleurs spéciales » aborde les grandes problématiques rencontrées lors d'une opération sur une carrosserie à effet spécial et les solutions adéquates. Parmi les thèmes abordés : les peintures effet métal liquide, les finitions en deux étapes avec vernis teinté, les finitions avec effet en trois étapes, les finitions en quatre étapes et les finitions mates. Des exemples concrets illustrent la façon dont les différents types de couleurs à effet spécial doivent être réparés.

www.standox.fr

ANEST IWATA

Soufflette d'air compacte

La soufflette d'air Al Clean'R pour la carrosserie assure un soufflage puissant (pression maximum de 10 bar avec une consommation d'air à 6 bar de 290 l/min.) mais avec un bruit limité, tout en garantissant un contrôle précis des consommations d'air. Fabriquée en polyamide renforcé antichoc, elle est facile à prendre en main avec sa poignée antidérapante, d'autant qu'elle ne pèse que 105 g. Avec son filetage 1/4" femelle, elle s'adapte à tous les réseaux d'air. Son raccord reste étanche et durable même après de nombreux montages.



www.anest-iwata.fr

CENTAURE

Mastic tous métaux

Le mastic Polysoft, nouveau venu dans la gamme T-euro, est conçu pour le remplissage et la finition sur tous les supports métalliques, les tôles galvanisées et les pièces en aluminium. Ce mastic polyester multifonction universel s'applique facilement et présente d'excellentes caractéristiques d'adhérence et une bonne ponçabilité. Distribué par Centaure, le réseau de distributeurs spécialisés peinture.



www.reseau-centaure.fr

GLASURIT

Additif peinture de finition PL

Le 568-412 PL Thix Additif permet d'optimiser le système de peinture de finition PL de la Ligne 68 en remplaçant un simple diluant. La thixotropie obtenue – le produit liquide à l'application se gélifie rapidement sur le support – rend possible l'application de la peinture même sur les surfaces à géométrie complexe (arêtes vives, angles et cordons de soudure, boulons, rivets...) tout en évitant les coulures, permettant un niveau de séchage uniforme quelle que soit la surface traitée. Une fois mélangé à la peinture de finition, l'application s'effectue en une étape et demie de pulvérisation.


www.glasurit.com

SPIES HECKER

Nouvel additif pour vernis teintés

Le Permasolid Clear Coat Color Additive 9047 est un additif qui peut être utilisé pour réparer la teinte Sapphire Blue, notamment sur la Lexus 8X1 séries IS, GS et RC.



Avec ses pigments bleus hautement chromatiques, il permet de contretyper et réparer au mieux les nouvelles teintes à effets spéciales, particulièrement brillantes. Sept autres versions de cet additif coloré sont également disponibles, allant de différents types de rouge au marron en passant par le magenta, toutes conditionnées au format de 100 ml afin d'éviter toute perte de produit.

www.spieshecker.fr

ANEST IWATA

Nettoyeurs de pistolets

Les deux nouveaux nettoyeurs de pistolets peinture proposés par Anest Iwata sont conçus pour le nettoyage manuel aussi bien dans l'industrie automobile qu'en carrosserie. Leur buse est réglable et de diamètre 0,8 mm. Quant à la pompe à piston, elle est en laiton nickelé et peut atteindre jusqu'à 12 bar de pression. Le modèle Premium PCA 12.0 offre une résistance maximale aux solvants agressifs, quand le modèle High HCA 12.0 est plutôt recommandé pour une utilisation sur les solvants standards. À noter : la cuve n'étant pas sous pression, l'usure du joint est quasi nulle.


www.anest-iwata.fr

ERDÉ

Benne pour charges lourdes et encombrantes

Dans la gamme de bennes Expert BE, le modèle BE 162 se distingue par sa capacité à supporter des chargements lourds (PTAC de 2 600 kg) et encombrants grâce à son châssis renforcé mécaniquement soudé et à ses deux essieux Knott en corps galvanisé à chaud. Le double système d'ouverture de la porte arrière assure un versement facile de tous types de chargement, avec un seuil abaissé à 66 cm pour plus de rapidité et de sécurité dans la manutention. Accessoires disponibles : rehausses grillagées, roue de secours, béquilles stabilisatrices ou encore rampes encastrées que l'on peut ranger sous le plancher.


www.erde.fr

Banner INSIDE: BMW, VW, AUDI, PORSCHE, MERCEDES, SEAT, ASTON MARTIN, SUZUKI, ...

POWER BULL PROfessional
LA QUALITE D'ORIGINE
POUR LE MARCHE DE LA RECHANGE



POWER BULL PROfessional REpond
AUX NORMES SEVERES DE BMW ET VW!

La gamme Power Bull PROfessional est livrée aux constructeurs BMW et VW en première monte. Le bac de 190mm de haut ainsi que la technologie employée permettent d'améliorer la tenue aux cycles et la prise de charge. La série PROfessional apporte également plus de puissance et de capacité. Gamme complète de 50Ah à 110Ah. **Banner – The Power Company.**

Banner France SAS

Zone Industrielle n°2 - 5 Rue Vauban - 68170 RIXHEIM

Tél: 03.89.44.28.38, Fax: 03.89.54.13.28, email: office.bf@bannerbatteries.com

bannerbatterien.com

LEADING
COMPANIES OF AUSTRIA

COYOTE

Navigateur connecté et dynamique

Le COYOTE NAV+ combine les alertes et infos de trafic en temps réel aux statistiques de conduite de l'automobiliste, le tout sur un écran épuré de 5,5". Sont ainsi proposés le meilleur trajet et les itinéraires alternatifs en fonction du trafic, une cartographie avec affichage 3D et une « Lane Assist » qui aide au changement de voie. Sont également signalés les limitations de vitesse et les dangers temporaires ou permanents. L'onglet « Mes Stats » permet de visualiser sa conduite au quotidien via des infos détaillées : distance parcourue, temps de conduite, temps passé dans les bouchons, vitesse moyenne...



www.moncoyote.com

CELLULARLINE

Support magnétique smartphone



Le support auto Handy Force, réalisé grâce à la technologie MAG4 brevetée, permet de fixer en toute sécurité son smartphone sur le tableau de bord selon le même principe que les aimants, mais sans les effets secondaires tels que l'effacement de certaines données du téléphone. Doté d'une base adhésive, le support se fixe sur le tableau de bord. La plaque adhésive pour le smartphone est disponible en deux formats différents et peut se fixer au dos du téléphone, dans l'étui ou à l'emplacement de la batterie... sans laisser aucun résidu ! Prix : 9,99 €.

www.cellularline.com



La sélection de la rédaction

EUROPEAN TRADING COMPANY

Chargeur de batterie universel

Le chargeur Pro-User IBC4000-B recharge aussi bien les batteries au plomb que celles au lithium. Une fois branché, il reconnaît automatiquement le type de la batterie et la tension (6 ou 12 volts). La recharge s'effectue en huit étapes gérées par microprocesseur, avec en sus les fonctions « désulfatation » – pour réparer – et « GEL » pour l'optimiser quand la température est inférieure à + 5 °C. Un écran LCD affiche en temps réel les informations de charge. Pratique :

le chargeur peut être commandé à distance via la connexion Bluetooth. Pour cela, télécharger gratuitement l'application « Check & Charge » disponible sur Play Store et AppStore pour les smartphones Android et iPhone. Il est ainsi possible de visualiser l'état de charge à distance. Livré avec un connecteur étanche, des pinces crocodiles et des œillets pour un raccordement permanent.



Compatible avec toutes les batteries de 1,2 à 120 Ah

www.e.t.c.fr

GS27

Désodorisant écolo pour l'habitacle

Le Déocar Wood est le dernier-né de la gamme de désodorisants pour habitacle Déocar. Composé de matériaux écologiques et recyclables, il rafraîchit l'atmosphère dans l'habitacle tout en laissant une odeur agréable (au choix : monoï, pomme verte, voiture neuve, bubble gum). La diffusion de la senteur s'effectue progressivement à travers le bouchon en bois de façon à assurer une durée de vie du produit d'environ deux mois.



www.deocar.fr

SODITEN

Nettoyant injecteurs et vannes EGR

La solution Injexion 5 Duo Diesel nettoie, lubrifie et protège les injecteurs ainsi que la vanne EGR et le circuit de recyclage. Le contenu d'un flacon de 500 ml versé dans le réservoir en complément du plein de carburant est suffisant pour avoir une action curative et préventive sur les systèmes d'injection encrassés sources d'une mauvaise combustion (fumées noires, surconsommation de carburant, perte de puissance du moteur...). L'additif, compatible Euro 5 et 6, est commercialisé au tarif de 39,90 € TTC.



www.soditen.fr

Stand 3D065

EFI BIO CONCEPT

Bio-additif tous carburants



L'additif Xbee, 100 % naturel, élimine en profondeur les contaminants nocifs des réservoirs et cuves tels que les bactéries, les boues, les moisissures et autres attaques corrosives. Le principe : les enzymes utilisées dans sa composition – décomposent les moisissures et autres dégradations sur les parois du réservoir et des circuits d'alimentation en les brûlant – les plus gros contaminants étant éliminés par filtration. Le système d'injection du carburant est ainsi intégralement nettoyé, contribuant à un meilleur rendement moteur, une baisse de la consommation de carburant et des émissions nocives.

www.efibioconcept.blogspot.com

KLEEN

Kit entretien « tout-en-un »

La Kleen Box est un kit regroupant l'essentiel des produits de nettoyage dont l'automobiliste a besoin pour laver son véhicule. Pour le nettoyage extérieur sont proposés un nettoyant vitres pare-brise, un produit de lavage extérieur pour faire briller la carrosserie et un autre qui élimine les taches tenaces sur la carrosserie. Pour l'intérieur : un nettoyant pour cuirs, plastiques et tissus. Ces quatre produits sont accompagnés de chiffons microfibrés et d'un parfum d'habitacle. Prix : 39,90 € le kit de six produits.



www.kleen-now.com